

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№44 (475) 15 июня 1998 года

понеделник

СОБЫТИЕ

ДЕНЕГ НЕТ. ВСЕМ ПРИВЕТ

Андрей МАХОВСКИЙ

В минувшую пятницу белорусское правительство на закрытом заседании отчиталось перед парламентом об основных направлениях денежно-кредитной политики в нынешнем году. Председатель Национального банка Петр Прокопович объявил, что Беларусь в очередной раз не пойдет за цивилизованным миром. Главной задачей экономической политики в ближайшее время Петр Прокопович назвал экономический рост. Стабилизация национальной валюты при этом для белорусского правительства дело не важное и даже второстепенное. Однако именно ситуация на валютном рынке и общее положение белорусского рубля вызывают особое беспокойство властей.



Черта, за которой законы экономики бессильны

Основной задачей белорусской денежно-кредитной и валютной политики становится преодоление множественности курсов национальной валюты. Правительство согласно, что в результате значительной разницы курсов Беларусь понесла и в скором времени еще понесет значительные убытки. Однако торопиться с «объединением курсов» в Беларуси не собираются. Процесс этот предполагается проводить в три этапа и растянуть его до конца года.

Уже до 1 августа нынешнего года Нацбанк намерен вывести на положительный уровень свои валютные активы. В настоящее время активы Нацбанка отрицательные и составляют \$29 млн. На следующем этапе, с 1 августа по 1 октября, Национальный банк планирует добиться единого курса на межбанковском рынке и торгах МВБ. Наконец, к концу года, по планам Петра Прокоповича, курс белорусского рубля должен быть единым уже на всех рынках.

По словам министра финансов Николая Корбута, уже сейчас в Беларуси существует крайне напряженная ситуация с покрытием дефицита бюджета. Расходы правительства растут куда быстрее, чем его доходы. Бюджет по доходам в настоящее время не выполняется. Николай Корбут выразил надежду, что к концу первого полугодия правительству удастся свести доходную и расходную части, однако заявил, что сделать это будет очень непросто.

И тем не менее сокращать расходы правительство не собирается. Более того, учитывая, что стратегической целью остается экономический рост, можно ожидать, что расходы, по крайней мере в виде кредитов реальному сектору экономики, тоже будут расти. По словам Петра Прокоповича, внешнего кредитования Беларуси ждать не стоит. Поэтому рассчитывать приходится только на внутренние ресурсы. Если Беларуси вдруг срочно понадобятся деньги, власти не остановятся перед тем, чтобы эти деньги напечатать. Так, только в начале этого года объем денежной массы за счет эмиссии увеличился на 21%.

Однако увеличение денежной мас-

сы никого не волнует. В соответствии с новейшими достижениями белорусской экономической науки от того, сколько денег напечатано, инфляция не зависит. Главное, чтобы все эти деньги были под надежным контролем властей. Поэтому особое беспокойство Национального банка вызывает наличие значительного объема белорусских рублей за пределами Беларуси. По словам Петра Прокоповича, это не позволяет государству в полной мере контролировать внутреннюю денежно-кредитную политику. Как считает председатель Нацбанка, именно это создает постоянную угрозу для стабильности белорусского рубля. В настоящее время за пределами Беларуси находится BLR 1,3 трлн. До конца года Петр Прокопович намерен «нанести удар» по держателям этих денег с тем, чтобы снизить их объемы до 300-500 млрд. И уже с 15 июня Беларусь прекращает расче-

ты в белорусских рублях за все товары за исключением энергоносителей и медикаментов.

Внутри Беларуси ситуация принципиально иная. Наличные белорусские рубли не держатся на руках у населения. Стремление белорусов любыми способами избавиться от отечественных денег также вызывает, по словам главы Нацбанка, беспокойство правительства. По официальным данным, в среднем на одного белоруса приходится только по 700 тыс. белорусских рублей наличными.

Впрочем, как выясняется, белорусские рубли не нужны не только рядовым гражданам, но и государству. Выступая перед парламентариями, Петр Прокопович посетовал, что валютные поступления от экспорта в этом году сократились на \$60 млн. Произошло это из-за того, что у российских фирм была возможность рассчитываться за белорусскую продук-

цию белорусскими же рублями. Сейчас россияне этой возможности лишены. Брать свою «валюту» за свои товары Беларусь больше не намерена.

Так что, как выяснилось в результате заседания, белорусский рубль — это такая интересная валюта, которая нужна разве что зловерным российским банкам, желающим этот рубль обвалить. Несмотря на все это, главный белорусский банкир намерен вести страну по особому, только ему одному известному пути. Деньги на этом пути, судя по всему, не нужны. По крайней мере белорусские деньги. Тратить силы и средства на стабилизацию национальной валюты и укрепление рубля, как это делают в России и Украине, белорусское правительство не намерено. Вместо этого главной своей целью оно избрало достижение экономического роста. Стратегические задачи на этом пути — развитие промышленности и сокращение издержек производства. Даже если при этом курс рубля будет падать на 100% ежегодно, правительство не видит оснований для беспокойства.

Понять такую позицию можно. Больше того, для столь специфического феномена как «белорусское экономическое чудо» инфляция является фактором в высшей степени благоприятным. Чем больше размеры инфляции, тем более впечатляющими получаются статистические данные о росте ВВП. Белорусские деньги при этом никому не нужны, но это не важно. В конце концов, без денег оно и проще. Особенно председателю Национального банка...

новая
телефонная
информационная
служба

МЫ ЗНАЕМ ОТВЕТ!

085 ИНФО
ЛИНИЯ

СЕГОДНЯ

**В ЕВРОПЕ
ЗАФИКСИРОВАНО
ПРЕВЫШЕНИЕ
УРОВНЯ ЦЕЗИЯ-137, В
БЕЛАРУСИ — НЕТ**

С начала минувшей недели на редакцию «БДГ» обрушился шквал телефонных звонков. Слухи о повышенном радиационном фоне в Минске стремительно распространялись по городу. Вряд ли уместно говорить о болезненном состоянии радиофобии в стране, где в первые дни после аварии на ЧАЭС власти не потрудились сообщить об угрожающей опасности и о необходимых предпринятых элементарных профилактических мерах.

Стр. 4

**МИНСКИЕ
КАНИКУЛЫ**

Сегодня в Минске открывается первое заседание пресловутого специального межгосударственного форума по обсуждению вопросов о совершенствовании деятельности Содружества независимых государств и его реформированию. К первому этапу форума новое руководство Исполнительного секретариата СНГ подошло в стадии серьезного конфликта: с одной стороны, Иван Коротченко спровоцировал бунт со стороны Беларуси неосторожным высказыванием о возможности перевода части департаментов в российскую столицу, с другой — Борис Березовский серьезно поссорился с Евгением Примаковым, который расценил поездки исполнительного секретаря по Абхазии как несоответствующие интересам России.

Стр. 5

PAREX

ПО ПРИОБРЕТЕНИЮ ОФФШОРНЫХ
КОМПАНИЙ И ОТКРЫТИЮ СЧЕТОВ
В ЗАРУБЕЖНЫХ БАНКАХ

ПО ОФОРМЛЕНИЮ МЕЖДУНАРОДНЫХ
КРЕДИТНЫХ КАРТ VISA, Eurocard/MasterCard

ПО ОФОРМЛЕНИЮ МЕЖДУНАРОДНЫХ
ДЕБЕТНЫХ КАРТ edc/Maestro (без депозита)



ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО В МИНСКЕ: (0172) 391 654, 762 016,
В ВИТЕБСКЕ: (0212) 377 405, (0172) 766 744 (сотоповый).
ТЕЛЕФОН В РИГЕ: +013 7010000,
<http://www.parexnet.lv/>

ЛИТОВСКИЙ БАНК SNORAS Лицензия банка Литвы №8 от 21.12.95

- Мультивалютные расчетные счета.
- Управление счетом на расстоянии с использованием факса или компьютера.
- Ежемесячное начисление процентов на остатки на текущем счете.

Представительство в Беларуси:
Минск, ул. К.Маркса, 15, 4 этаж.

**Bank
SNORAS**

Тел.: (017) 268 73 68, 268 73 03

факс: (017) 229 27 24

<http://www.snoras.com>

ПРИДИТЕ, ОЦЕНИТЕ И КУПИТЕ
НАДЕЖНЫЕ СВЯЗУЮЩИЕ НИТИ

лучшие модели пейджеров
бесплатные информационные каналы:
погода, курсы валют, итоги торгов и т.д.
доступные цены

**ПОСТОЯННО ПРИГЛАШАЕМ НА РАБОТУ
ТОРГОВЫХ АГЕНТОВ**

Becco-Bel
пейджинговая компания
Минск, ул. Мельникайте, 2-1203, тел./факс: 220 78 69

**БЭСТ - МАРКЕТИНГ
БЭСТ - БУХГАЛТЕРИЯ**

- маркетинговые исследования;
- финансовое планирование;
- анализ эффективности рекламы и конкурентоспособности товара;
- расчет баланса, налоговых форм, 3/платы;
- учет кассовых, банковских операций, товаров на складе, др.

**Приглашаем в
демонстрационный зал.**

Тел.(017)220-59-80 "ИнтеллектСервис"
ул. Сухая, д. 7, к. 5

КОНСУЛЬТАЦИИ:

КОНТАКТЫ

ДИАЛОГ ОТВЕРЖЕННЫХ

Виктор МАТИНОВИЧ

12 июня состоялось подписание протокола о сотрудничестве между Национальным собранием Беларуси и Союзной скупщиной Югославии. С белорусской стороны документ был подписан председателем Совета Республики Павлом Шипуком, с югославской — председателем Веча Республик Срджом Божовичем.

Официальная делегация югославских парламентариев, возглавляемая г-ном Божовичем, прибыла в Минск еще 9 июня. Визит был осуществлен в рамках договоренности, достигнутой во время переговоров белорусских и югославских официальных лиц в январе текущего года в Белграде. Югославские депутаты провели переговоры с руководством Палаты представителей и Совета Республики. В ходе встречи с Павлом Шипуком и Анатолием Малюфеевым представители югославского парламента обсудили пути организации более тесного взаимодействия между законодательными органами двух стран.

Кроме того, официальная делегация посетила три белорус-

ских промышленных предприятия, в сотрудничестве с которыми сегодня заинтересованы югославские предприниматели. — ПО «Минский тракторный завод», АО «Атлант» и концерн «Белресурсы». 11 июня югославские парламентарии были приняты премьер-министром Беларуси Сергеем Лингом; в этот же день состоялись их переговоры с главой белорусского МИД Иваном Антоновичем.

12 июня, после встречи с президентом, состоялось подписание протокола о сотрудничестве между законодательными органами двух стран. Одним из основных его условий является укрепление взаимодействия парламентов в сфере международной деятельности.

СОВЕЩАНИЯ

У ВОРОВ СТАЛО МЕНЬШЕ ШАНСОВ НА ДОСРОЧНОЕ ОСВОБОЖДЕНИЕ

Виктор ЯНИН

11 июня в рабочей резиденции президента Беларуси состоялось совещание, в ходе которого решалась дальнейшая судьба людей, отбывающих срок наказания за незначительные преступления.

Согласно изменениям и дополнениям в Уголовный и Уголовно-процессуальный кодексы РБ, принятым в декабре прошлого года, обязательному пересмотру подлежат приговоры в отношении лиц, осужденных за хищения имущества. В случае, если эти хищения окажутся незначительными, осужденные могут рассчитывать на смягчение приговора и даже имеют шанс выйти на свободу. По сведениям «БДТ», пересмотру подлежат дела в отношении 27356 осужденных. В первом квартале нынешнего года, кстати, уже пересмотрено 8% приговоров. Более чем половине осужденных по т.н. делам «о колосках» предстоит либо освобождение, либо смягчение наказания.

Однако теперь у Александра Лукашенко неожиданно появились

сомнения в справедливости этой меры, в связи с чем и было проведено совещание. Президент заслушал выступления руководителей Верховного суда, Прокуратуры и МВД о том, как идет процесс пересмотра дел, связанных с хищением имущества. Комментируя итоги обсуждения, заместитель главы Администрации президента Александр Абрамович витиевато высказался в том смысле, что на совещании была выработана линия проведения более сбалансированной политики по данному вопросу, чтобы правоприменительная практика стала рациональнее. По его словам, Александр Лукашенко указал на необходимость более тесного взаимодействия правоохранительных органов при пересмотре каждого дела в рамках закона и с учетом общественной опасности совершенного преступления.

Иными словами, после совещания процесс пересмотра дел «о колосках» затянется, а заключенным придется провести больше времени в томительном ожидании решения своей судьбы.

ПАРЛАМЕНТ

ПАЛАТА ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ НАМЕРЕНА ЗАПОЛНИТЬ ВАКАНСИИ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

В скором времени Палата представителей рассмотрит законопроект, название которого звучит вполне интригующе: «О включении в состав Палаты представителей Национального собрания Республики Беларусь депутатов Верховного Совета Республики Беларусь тринадцатого созыва, подавших заявления о желании работать в Палате представителей Национального собрания Республики Беларусь, но не вошедших в ее состав».

Впрочем, при чтении самого текста законопроекта ощущение недоумения не только не уменьшается, но, напротив, возрастает. Прежде всего не совсем ясна необходимость этого закона. Вероятно, перспективные политические цели, которые ставила перед собой группа депутатов, внесшая проект, не смогли разгадать и в Администрации президента. Скорее всего, именно поэтому там решили рискнуть и пустить дело на самотек, предположив, вероятно, что ничего плохого не произойдет. Так, в письме главы президентской администрации Михаила Мясникова на имя руководителя нижней палаты Анатолия Малюфеева сказано: «Считаем целесообразным принять решение по данному вопросу самой Палатой представителей в соответствии со статьей 143 Конституции Республики Беларусь».

Согласно законопроекту войти в Палату представителей сейчас могут те депутаты парламента 13-го созыва, которые написали заявления с просьбой о приеме в течение месяца со времени вступления в силу результатов референдума 1996 года. Статья, несущая основную смысловую нагрузку, звучит так: «Состав Палаты представителей пополняется за счет депутатов в случае досрочного прекраще-

ния полномочий депутата Палаты представителей. Депутат может войти в состав Палаты представителей в связи с отквившейся вакансией в порядке, установленной статьей 143 Конституции Республики Беларусь и иными актами законодательства». Порядок отбора депутатов из числа написавших заявления в палату законопроект не устанавливает. И это дает простор фантазиям. Для желающих устроиться в Палату представителей можно организовать состязания или турниры. В крайнем случае, претенденты на депутатское кресло могут бросить жребий.

ИММИГРАЦИЯ

"Your bridge to the west"

ИММИГРАЦИЯ В КАНАДУ
для программистов, инженеров, научных работников, технологов и т.д.

ИММИГРАЦИЯ В США
для инвесторов, бизнесменов и лиц с выдающимися способностями.

Звоните в Минск: тел. (017) 236 55 17 факс (017) 229 00 01
Звоните в Москву: тел. (095) 246 48 42 факс (095) 246 14 32

Американская юридическая фирма **WHITE & ASSOCIATES**

B.P. Immigration Service Ltd.

Иммиграция в Канаду

Дела клиентов ведет известный канадский иммиграционный адвокат **Mr. Dan Miller**
Бесплатные консультации

Тел. в Торонто: (416) 8262473, факс: (416) 8621698
Тел. в Минске: (017) 227-74-09
INTERNET: <http://www.interlog.com/~bpcanada>

PHILIPS Electronics Representative Office BV in Belarus

is looking for a young ambitious person (25-28 years old)
to fill a newly created position as

Business Development Manager

Minimum qualification required for the successful candidate:

- MBA Degree
- 3-5 years of working experience with a similar type International Company (ideally in same position)
- Good command of English
- PC skills
- Excellent communication skills
- Numerate
- Mobile

If you have the above-mentioned qualifications and are interested in a challenging and prospective job, please contact: 228-16-75, 216-26-09 within two weeks from this advertisement

СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

3 НОВОСТИ

- Скандал вокруг посольской резиденции в «Дроздах»: затихше перед бурей
- В Беларуси с рабочим визитом побывал российский премьер Сергей Кириенко

4 ПОЛИТИКА

- В Европе зафиксировано превышение нормального уровня содержания в атмосфере цезия-137. В Беларуси этого не заметили

5 ПОЛИТИКА

- Новый этап развития СНГ обещает быть не менее сложным, чем предыдущий

6 ЭКОНОМИКА

- Казахстан отпраздновал переезд правительства в новую столицу — Астану

7 ФИНАНСЫ

- Белорусская энергетика: утраченные возможности, туманные перспективы

8 ФИНАНСЫ

- Почему конфликтуют акционеры «Белкомбанка»
- Котировки ценных бумаг банков РБ на прошедшей неделе

9-16 КОНЪЮНКТУРА

17 КОМПАНИИ И РЫНКИ

- Российский финансовый кризис и его жертвы: точка зрения заместителя генерального директора Московской межбанковской валютной биржи Алексея Мамонтова

18 КОМПАНИИ И РЫНКИ

- Станет ли Иван Титенков управляющим лесами президента
- Шесть претендентов на одну минскую телебашню

19 КОМПАНИИ И РЫНКИ

- Решение ЕС о либерализации торговли коврами с Россией ставит под удар белорусских производителей
- «Горячий» проект завода холодильников

20 КОМПАНИИ И РЫНКИ

- «Беллицепром» констатирует снижение спроса на водку
- Рекламисты ищут отечественных рекламодателей

21 КОМПАНИИ И РЫНКИ

- Программа развития культуры есть, денег — нет и не предвидится
- Провозной в страну мультяшек

22 КУЛЬТУРА

- Для белорусских офицеров все лучшее — в прошлом
- Создателю финансовой «пирамиды» Грицанову грозит новое наказание

23 СПОРТ

- Футбол: последний кубок уходящего столетия

24 К СВЕДЕНИЮ

ВСТРОЕННЫЕ ШКАФЫ-КУПЕ

Обмер и доставка
БЕСПЛАТНО

услуги посредников
оплачиваются

Кальварийская, 25-600
телефоны: 251-52-40, 252-45-73
220-90-66, 210-24-66

McDoors
From U.S.A.

С СИСТЕМОЙ
РАЗДВИЖНЫХ
ДВЕРЕЙ



СКАНДАЛ

«ДРОЗДЫ»: МОЛЧАНИЕ ПЕРЕД БУРЕЙ

ОЛЬГА ТОМАШЕВСКАЯ

Скандал вокруг выселения послов из резиденций не утихает. Несмотря на то, что отселение дипломатов власти перенесли на неделю, похоже, что удовлетворительного решения вопроса дипломатам до сих пор добиться не удалось. Учитывая заявления Лукашенко, сделанные им 10 июня, нельзя ожидать, что до указанного срока позиция властей изменится.

Дипломаты готовятся к худшему варианту развития событий — отключению в резиденциях воды и света, перекрытию подъездных дорог. Так, Дэниел Спекхард сообщил: «Я проконсультируюсь с моим правительством, как только белорусское правительство примет решение прекратить подачу воды и электричества и откажет нам в возможности захватить «Дрозды». Тогда, я считаю, наше правительство предпримет те меры, которые считает необходимыми». На вопрос о возможности покинуть страну в случае негативного развития ситуации г-н Спекхард ответил: «Если действительно такая негативная ситуация разовьется, я буду консультироваться только с Вашингтоном, и все мои действия будут предприняты в соответствии с этими консультациями».

Французский МИД уже сделал заявление, согласно которому «если приемлемый выход невозможно найти, французский посол может быть вызван для консультаций в Париж». Аналогичные меры намерено принять и итальянское внешнеполитическое ведомство.

Кстати, резиденция итальянского посла г-на Чаротти поразила отсутствием многих вещей. Сам он объяснил это так: «В настоящее время я просто перевожу вещи из своей безопасности и сохранности. Но продолжаю оставлять здесь самые необходимые вещи для жизни. Я приезжаю сюда на обед и на ужин, ночью здесь. И я буду продолжать оставаться здесь жить до тех пор, пока это будет возможно. Одновременно ожидаю решения своего правительства, которое может быть и таким, что меня отзовут для консультаций».

Впрочем, скорее всего, если белорусское руководство пойдет на эскалацию конфликта, ответные меры не ограничатся отзывом послов для консультаций. Так, итальянский

посол г-н Чаротти сказал: «Кроме ответных мер немедленного характера, если в ближайшем будущем не будет найдено приемлемое решение, никто не может гарантировать никакого лимита, никакого ограничения ответных мер».

Кстати, по словам г-на Чаротти, проблему выселения послов из резиденций с самого начала изучают консультативные европейские организации. «В настоящее время Брюсселем (имеется в виду Евросоюз — ред.) рассматривается возможность различных решений, но я не могу пока об этом говорить, потому что это на стадии рассмотрения. Я могу только сказать, что, возможно, в самом начале многие просто не поверили, до чего это может дойти. Но сейчас этому вопросу уделяется все больше и больше внимания».

Действия со стороны ЕС не заставили себя долго ждать. 11 июня дипломаты по инициативе британского посла Джессики Пирс (Британия, как известно, в настоящее время является председателем Евросоюза) устроили демарш. Сама г-жа Пирс описала данное событие как комбинированную акцию — демарш, совмещенный с консультациями. Все дипломаты (представители более десяти государств) отказались комментировать результаты встречи с Иваном Антоновичем. Джессика Пирс заявила, что глава белорусского внешнеполитического ведомства пытается быть конструктивным и хочет помочь.

Однако сделанные Антоновичем накануне заявления о таком стремлении не свидетельствуют. В частности, в официальных СМИ прошло такое его высказывание: «Сточные воды при усиленной работе поселка стали скапливаться. Опасности нет, что упадет дом, как в Москве. Но что поплывут «Дрозды» в собственных сточных водах — такая опасность есть». Впрочем, дипломаты, похоже, достаточно скептически оценивают возмож-

ность описанного белорусским министром потопа. Хотя бы потому, что ряд стран предложили свою техническую помощь. По словам г-на Чаротти, она должна была заключаться в анализе технического состояния и внесении предложений по ремонту. Иными словами, иностранные эксперты могли бы убедиться, что состояние резиденций не столь угрожающее, как заявляет официальный Минск. Скорее всего, именно по этой причине белорусская сторона отклонила предложение о помощи.

Мало того, даже официальные власти признают, что ряд государств буквально за несколько недель до начала скандала (то есть в конце зимы — начале весны текущего года) перезаключили контракты на использование резиденций. Франция, к примеру, продлила свой контракт в начале апреля. (Напомним, что замминистра иностранных дел Николай Бузо сообщил послам о грядущем выселении 22 апреля). Сомнительно, что при перезаключении контрактов не была проведена соответствующая экспертиза.

В принципе, дипломаты сходятся на том, что провести необходимый ремонт было бы возможно и без выселения их из резиденций. Говоря о предложении ряда стран по оказанию технической помощи, Дэниел Спекхард заявил: «Мы думали, что можем чисто технически проконсультировать, как это сделать таким образом, чтобы не требовалась эвакуация послов из их резиденций. Именно таким образом проводится реконструкция всех коммуникационных систем в Минске. Она не требует выселения населения всех этих многоэтажных домов для того, чтобы наладить систему коммуникаций».

Впрочем, предположение о том, что отселение дипломатов из «Дроздов» потребовалось отнюдь не по техническим причинам, подтвердил 10 июня сам Александр Лукашенко, заявив: «Комплекс «Дрозды» — это резиденция главы государства, чтоб вы знали. И сегодня за забором в 30-50 метрах оказывается так, что располагаются иностранные представительства... По большому счету, надо было бы отстроить нормальную резиденцию, куда можно было бы приглашать иностранцев, но денег на это сегодня нет...».

Комментируя причины, по которым дипломаты возражают против отселения, итальянский посол заявил: «Я хотел бы подчеркнуть, что мы не отказываемся по принципиальным соображениям от решения найти другую

ЮРАТЭ СИСТЕМ



Минск
Смолячкова 9

НИЧЕГО
"ЛЕВОГО"

ОФИСНАЯ
МЕБЕЛЬ
БЕЛАРУСЬ, ИТАЛИЯ

ЦЕНЫ

СКИДКИ

ЕСТЬ ТОЛЬКО ЦЕНТР,
ЗА НЕГО
И ДЕРЖИСЬ!



все консультации:
232-10-48
232-24-86

резиденцию. Но мы не принимаем, не признаем такого поведения белорусского правительства, которое нарушает Венскую конвенцию, не уважает роль и статус диппредставительства. В таких чрезвычайных обстоятельствах мы не намерены искать здесь жилье только из-за ультиматума белорусского правительства».

Впрочем, путаницу в ситуацию вносит не только Александр Лукашенко, но и официальная пропаганда. На прошедшей неделе в редакцию «БДГ» пришло письмо от посла Болгарии Дуайена дипкорпуса в Минске Марко Ганчева. Дуайен дипломатического корпуса — это в своем роде неофициальный лидер дипломатов. Обычно дуайены бывают послы с богатым опытом, которые дольше других проработали в стране. Письмо Марко Ганчева заслуживает того, чтобы привести его полностью:

«В передаче «Панарама» белорусского телевидения 9.06.98 г. журналист Зимовский заявил, что болгарский посол и дуайен дипломатического корпуса Марко Ганчев не делал заявлений по поводу выселения послов из резиденций комплекса «Дрозды». Это не соответствует истине. Я направил письмо на имя генерального директора телевидения г-на Киселя с просьбой об опровержении, которое ему лично было вручено представителем посольства. Опровержения не последовало. Поэтому обращаюсь к Вам с просьбой опубликовать следующий текст:

«Посол Республики Болгария в Республике Беларусь и дуайен дипломатического корпуса в Минске, независимо от того, что переселился из комплекса «Дрозды» на ул. Лодочную в дом для дипломатов по экономическим причинам, но поддерживая протест своих коллег против выселения без их согласия. Он также подписал письмо послов к президенту А.Г. Лукашенко от 08.06.98 г., в котором заявляется, что при этом инциденте белорусские власти нарушают принципы Венской конвенции от 1961 г. Дуайен продолжает надеяться на возможность цивилизованного разрешения инцидента».

12 июня, в пятницу, и белорусский МИД, и зарубежные дипломаты хранили молчание, отказываясь от комментариев по поводу ситуации с выселением послов из резиденций. Однако нельзя исключать, что основные события произойдут в ближайшие дни.

ВИЗИТЫ

ИНТЕГРАЦИОННОЙ ДЕМАГОГИИ СТАЛО МЕНЬШЕ

ВИКТОР МАРТИНОВИЧ

9-10 июня в Беларуси находился глава российского правительства Сергей Кириенко. Официальная цель визита — участие в заседании исполкома Союза Беларуси и России. Однако для посещения нашей страны у российского премьера было много и других поводов.

Беларусь — первая из стран СНГ, куда г-н Кириенко направился в новом качестве. Сам он пояснил выбор объекта для дебютной поездки важностью интеграционных процессов между двумя странами. Примечательно, что российский премьер начал свой визит в Беларусь не со столицы, а с контрольно-пропускного пункта «Козловичи» на белорусско-польской границе.

Г-н Кириенко сделал вывод, что белорусским и российским таможенным службам следует лучше координировать свои действия. Все грузы, которые попадают в Беларусь с Запада, по мнению Сергея Кириенко, должны проходить «полную таможенную очистку», причем не по белорусскому, а по российскому законодательству. Причиной столь жесткого заявления стало то, что иностранные товары, попадая на белорусский рынок, могут беспрепятственно поставаться в Россию. В то же время многие грузы растаможиваются на белорусской границе по ставкам, которые значительно ниже требуемых российской стороной.

Судя по всему, «таможенный» вопрос был центральным и на переговорах между Сергеем Кириенко и Александром Лукашенко, состоявшихся 10 июня в резиденции главы белорусского государства. Несмотря на то, что в беседе с президентом Сергей Кириенко выразил удовлетворение ситуацией, сложившейся на западной таможенной границе Союза, по его мнению, над ее обу-

стройством необходимо еще поработать. Планируется, что совершенствование таможенных терминалов в дальнейшем будет осуществляться в рамках реализации разработанной в Беларуси концепции эффективного развития приграничной инфраструктуры.

Сергей Кириенко и Александр Лукашенко также определили принципы дальнейших взаимоотношений между Беларусью и Россией. Была достигнута договоренность об организации более жесткого контроля за исполнением межправительственных соглашений, прежде всего — в сфере погашения долгов за энергоносители. Договорились стороны и об очередной ликвидации «двойных стандартов» в налогообложении и тарифной политике.

В тот же день российский премьер-министр принял участие в работе заседания исполнительного комитета Союза Беларуси и России. Это было первое заседание исполкома, на котором председательствовал новый глава российского правительства. То, что в президиуме вместо Виктора Черномырдина находится Сергей Кириенко, все почувствовали очень быстро. Пожалуй, впервые на заседании говорилось почти исключительно об экономике. Даже в выступлении белорусского президента, который, как известно, имеет привычку говорить только то, что от него ожидают услышать, практически не было интеграционной риторики.

ВЫБОР ЗА ВАМИ



ПРЕЗЕНТАЦИОННЫЕ СИСТЕМЫ

От А до Я: 3М

проекторы, проекционные панели, экраны, подставки...
Dainova Тел. 230-23-56
http://www.dainova.minsk.by
РЕГИОНАЛЬНЫЕ ДИЛЕРЫ И ПРЕДСТАВИТЕЛИ:
Брест: (01622) 26-65-84 Могилев: (0222) 22-11-58
Витебск: (0212) 36-95-25 Барановичи: (01634) 5-66-67
Гомель: (0232) 52-65-19 Мозырь: (02351) 2-32-13
56-14-17 Новополоцк: (02144) 5-25-58
Гродно: (0152) 44-35-41 Речица: (02340) 2-43-28



Потребитель предпочитает товары от поставщиков с цивилизованным лицом...

СПРАВОЧНИКИ ТН ВЭД СНГ (товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности) - 2 700 000 руб.

Приглашаем делопроизводителя с опытом работы.
000 "Мало" т/ф (017) 236-95-36

ЖАЛЮЗИ ЗАЩИТНЫЕ РОЛЛЕТЫ

Гродно тел. 0152-44-35-77
Гродно, Космонавтов 56

Заинтересованы в региональных представителях ЖАЛЮ

компьютер Вы покупаете Качество

NTT SAMSUNG ELECTRONICS

ПАМЯТЬ МОНИТОР CD-ROM ДИСКОВОД КЛАВИАТУРА

NTT INTEL Pentium-200 MMX / RAM 16Mb / HDD 2.1Gb / VRAM 1mb / 14" Samsung 400b / FDD 3.5" / мышь / клавиш / 2.5 г. гарантии. 579 уе

NTT AMD K6-233 MMX / RAM 32Mb / HDD 2.1 Gb / VRAM 2Mb / 15" Samsung 500b+ / FDD 3.5" / CD-ROM 24x / мышь / клавиатура / 2.5 г. гарантии. 741 уе

Любая комплектация и периферия на выбор

(017) 229-29-99 Революционная, 7

Брест: 42-71-14 Гомель: 53-68-01
Барановичи: 5-47-40 Могилев: 22-69-77
Витебск: 37-75-00 Новополоцк: 7-34-34
Гродно: 44-10-38 Молодечно: 7-77-20
Жодино: 4-27-04 Пинск: 35-97-24

NTT's "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS"

ЭКОЛОГИЯ

В ЕВРОПЕ ЗАФИКСИРОВАНО ПРЕВЫШЕНИЕ УРОВНЯ ЦЕЗИЯ-137, В БЕЛАРУСИ — НЕТ

ЕЛЕНА ДАНЕЙКО

10 июня в 10.30 утра Госатоминспекция Украины по запросу Госкомгидромета РБ отправила информационную сводку о состоянии энергоблоков АЭС Украины по состоянию на 10.06.98 07.00 утра. Суть ее: с момента пуска блока — 15.05.98 — радиационная обстановка не изменялась и никаких изменений радиационной обстановки в Украине нет ни на одной из АЭС.

Учитывая вполне объяснимое недоверие к официальным сообщениям, мы обратились к Украине. Нам предоставили полную информацию о состоянии всех энергоблоков ЧАЭС. Нигде никаких отклонений от режимных характеристик нет. На ЧАЭС работает в настоящий момент только третий энергоблок. Никаких выбросов с момента его запуска в работу с 15 мая этого года не фиксировалось. У нас есть официальный ответ за подписью старшего оперативного дежурного Тарасенко и начальника отдела кризисных ситуаций Ананенко. Да и на наших 57 дозиметри-

ти Украины. Нам предоставили полную информацию о состоянии всех энергоблоков ЧАЭС. Нигде никаких отклонений от режимных характеристик нет. На ЧАЭС работает в настоящий момент только третий энергоблок. Никаких выбросов с момента его запуска в работу с 15 мая этого года не фиксировалось. У нас есть официальный ответ за подписью старшего оперативного дежурного Тарасенко и начальника отдела кризисных ситуаций Ананенко. Да и на наших 57 дозиметри-

С начала минувшей недели на редакцию «БДГ» обрушился шквал телефонных звонков. Слухи о повышенном радиационном фоне в Минске стремительно распространялись по городу. Вряд ли уместно говорить о болезненном состоянии радиационной обстановки в стране, где в первые дни после аварии на ЧАЭС власти не потрудились сообщить об угрожающей опасности и о необходимости предпринять элементарные профилактические меры. Однако если судить по тем комментариям, которые «БДГ» дали во всех инстанциях, ответственных за наблюдением за радиационной ситуацией, тревога была ложной. Настораживает лишь то обстоятельство, что метеорологические службы Франции, Болгарии, Польши и других европейских стран действительно зафиксировали резкое повышение содержания в атмосфере цезия-137.



Направление движения радиоактивного облака над Европой с 26 апреля по 8 мая 1986 года. Схема Смита и Кларка на основании метеорологических данных. К.Парк. «Чернобыль: длинная тень». Лондон, 1989



Все 12 лет, прошедшие со времени взрыва на четвертом энергоблоке ЧАЭС, повлекшем за собой разрушение реакторного блока и части здания станции, изучением последствий радиоактивного загрязнения территории Беларуси, Украины и западной части России занимаются многие научные центры во всем мире. Они оказывают помощь в проведении лабораторных исследований, техническом оснащении белорусских служб контроля, составлении и издании картографических материалов о радиоактивном заражении территории Беларуси.

лись в Госкомгидромет РБ, Министерство охраны природной среды и ядерной безопасности Украины и на саму ЧАЭС.

Владимир ПИКАЛОВ, заместитель начальника Центра радиационного контроля и мониторинга природной среды Госкомгидромета: — Мы сделали запрос в министерство охраны природной среды и ядерной безопаснос-

ческих постах никаких изменений не зафиксировано.

И.о. начальника отдела анализа аварийных чрезвычайных ситуаций Алла ШАЙБАК:

— Никаких изменений в течение контролируемого периода в радиационной обстановке Беларуси не было. Радиационный фон соответствует установленным нормам. По данным Госкомгидромета, превышения уровней не

отмечено. На наши запросы и ЧАЭС, и министерство охраны окружающей среды Украины предоставили официальную информацию о том, что радиационная обстановка в зоне ЧАЭС соответствует установленным нормам. Я не знаю, откуда идут такие слухи, но как только повышается температура воздуха, начинаются лесные или болотные пожары, всегда появляется среди населения паника. Как правило, мы переживаем 3-4 волны в год.

Основной организацией, ответственной за радиационный контроль в Беларуси, является Госкомгидромет. Он имеет 57 станций. В стокило-

метровых зонах происходят замеры каждые три часа. Случаи превышения допустимого уровня не могли бы остаться незамеченными. В районе ЧАЭС сегодня заповедник. Там тоже никаких превышений не наблюдалось.

Анатолий КЛИМЕНКО, заместитель начальника гомельского Центра по гидрометеорологии и радиационному контролю:

— Есть программа по ликвидации последствий аварии, есть контрольные уровни. Если где-то что-то превышает норму, проводится дезактивация. Полураспад стронция и плутония — 30 лет. Так что сами понимаете: что может измениться?.. В мае в Брагине — самом загрязненном райцентре — мощность дозы гамма-излучения была от 80 до 94 микроРентген/час. Сейчас ситуация без изменений. 10 июня в Гомеле 10 микроРентген/час. Наблюдение за изменением мощности дозы во всех райцентрах Гомеля ведем постоянно, данные собираем ежедневно. Нигде изменений радиационной обстановки зафиксировано не было. Кроме того, по периметру границы Беларуси с Украиной на метеостанциях в Брагине, Мозыре и Лельчицах каждые три часа фиксируются дан-

ные дозиметрического контроля. Информация поступает во все инстанции согласно предписанию. Параллельно с Госкомгидрометом, но абсолютно независимо от него дозиметрическим контролем занимается служба гражданской обороны и санэпидстанции. Если бы были какие-то изменения, то какая-нибудь из этих служб оповестила бы всех «по команде». Этого не произошло, значит, обстановка везде стабильная.

Автоответчик службы информации ЧАЭС. Информация на 11 июня 08.00 утра: — В работе третий энер-

гоблок с нагрузкой 970 мегаватт. Выработка электроэнергии за сутки 23 млн кВт/ч. С начала месяца выработано 237 млн кВт/ч. Второй энергоблок находится в режиме технологического ожидания. Первый энергоблок находится в режиме снятия с эксплуатации. Контролируемые параметры объекта укрываются в пределах нормы. На ЧАЭС отклонения от условий и пределов безопасной эксплуатации за прошедшие сутки не было.

Исправную работу автоответчика подтвердил дежуривший начальник смены.

встроенные шкафы
английского производства с раздвижными дверями

срок исполнения 7 дней

г. Минск, ул. Толбухина, 21.
Тел.: 268 38 24, 266 02 35.

STANLEY
гарантия 10 лет

Юридическое агентство
ООО "Котильон"
Полный комплекс услуг при:
- регистрации
СП, ИП, ООО, АО, предприятий, филиалов, представительств, общественных объединений,
- лицензировании
строительно-монтажных работ, розничной торговли, грузоперевозок ...

г. Минск, ул. Красноармейская, 24, 1-й этаж
227-72-60, 227-42-66, 227-74-77

БЮРО ПЕРЕВОДОВ
Нотариально заверенный перевод. Оформление документов, заполнение анкет: на ПМЖ, для заключения брака с иностранцем, для эмиграции. Консультации.

Минск, ул. Хмельницкого, 8-411
Тел.: 231-39-69.

ЗАКРЫТОЕ АКЦИОНЕРНОЕ ОБЩЕСТВО
БЕЛГАЗЭНЕРГО

ПРОИЗВОДИТ ИЗ МЕТАЛЛОПЛАСТИКА aluplast (Германия)

ОКОННЫЕ И ДВЕРНЫЕ БЛОКИ ФАСАДНЫЕ КОНСТРУКЦИИ СТЕКЛОПАКЕТЫ

Самые привлекательные и доступные цены

Время выбрало нас!
Минск, ул. Минина, 3
Т./ф.: (017) 236-86-71 210-14-61, 216-21-31
E-mail: LTD@belgaz.belpak.minsk.by

МЕБЕЛЬ
для офисов и банков

летние скидки

ПРИГЛАШАЕМ К СОТРУДНИЧЕСТВУ СТРОИТЕЛЬНЫЕ ОРГАНИЗАЦИИ И РЕГИОНАЛЬНЫХ ПРЕДСТАВИТЕЛЕЙ.

Минск, ул. Пуликова, 53. Тел.: (017) 236 42 88, факс (017) 236 52 93.
Могилев, Архитектурный в-л Минского. Тел.: (0222) 22-92-63, 22-53-71, 23-50-28.
Гродно, ул. Буденного, 18а. Тел.: (0152) 44-92-61, 44-32-41.
Витебск, ул. Завокная, 4-263. Тел.: (0212) 37-72-71, 37-75-72.
Брест. Тел.: (0162) 25-91-51.

Туссон

СОДРУЖЕСТВО

МИНСКИЕ КАНИКУЛЫ

БОРИС БЕРЕЗОВСКИЙ ПУСКАЕТ КОРНИ В МИНСКЕ, А «МОЗГОВОЙ ЦЕНТР» СНГ ПЕРЕНОСИТ В МОСКВУ

Как вы понимаете, все это — информация неофициальная. Официально известно лишь то, что представительство делегаций государств СНГ на первом пленарном заседании в рамках форума будет достаточно высоким, и это призвано символизировать заинтересованность государств Содружества в придании нового импульса этому межгосударственному образованию. Что, впрочем, является утверждением сомнительным: достаточно вспомнить хотя

полнительный секретарь СНГ продолжает поиск фирмы, которая в кратчайшие сроки сможет построить для него дом под Минском. Таким образом, неофициальная информация свидетельствует в пользу того, что Березовский в белорусской столице «пускает корни».

Произошли и некоторые кадровые изменения в руководстве Исполнительного секретариата. Опять же без лишнего шума Борис Березовский на должность своего заместителя на-

СВЕТЛАНА КАЛИНКИНА

Сегодня в Минске открывается первое заседание пресловутого специального межгосударственного форума по обсуждению вопросов о совершенствовании деятельности Содружества Независимых Государств и его реформированию. К первому этапу форума новое руководство Исполнительного секретариата СНГ подошло в стадии серьезного конфликта: с одной стороны, Иван Коротченко спровоцировал бунт со стороны Беларуси неосторожным высказыванием о возможности перевода части департаментов в российскую столицу, с другой — Борис Березовский серьезно поссорился с Евгением Примаковым, который расценил поездки исполнительного секретаря по Абхазии как несоответствующие интересам России.

расширить московский штат секретариата. Прямо на совещании Посохов заявил, что обязан доложить «своему руководству» о намерениях перенести секретариат в Москву и на следующий же день провел пресс-конференцию, где выразил «однозначный протест» Беларуси по этому поводу... Так, находясь на Кавказе, Борис Абрамович узнал о том, что его разругали с Александром Григорьевичем...

Возникший на пустом месте громкий скандал свидетельствует о том, что в настроениях белорусских властей по поводу «межгосударственного статуса» Ивана Коротченко наступил очередной критический период. Бе-

Однако что это за «правая рука» для Березовского, если в ее роли выступает коммунист-полковник Посохов, — протез и не более. Наверняка Борис Абрамович прекрасно осознает все обстоятельство. Потому, затеяв травлю Коротченко, Беларусь вступила на весьма скользкую дорожку. Ведь на утверждение в должности Коротченко может представить не только Александр Лукашенко. Это может сделать и сам Борис Ельцин (Березовского, к примеру, утверждали тогда, когда в его отношениях с Ельциным наступил период резкого похолодания, что однако не помешало Гейдару Алиеву пролоб-



бы такое обстоятельство — ни в одном из государств Содружества, кроме Беларуси, не осталось министров по делам СНГ, соответственно не осталось и ведомств, целенаправленно занимающихся проблемами сотрудничества в рамках Содружества. Некоторые государства умудрились «отличиться» уже на начальной стадии форума, что многие считают явлением весьма символическим. Так, Туркмения отказалась прислать в Минск кого бы то ни было — решение всех вопросов доверено послу Туркмении в Беларуси Илье Вельжанову, который, понятно, в силу своего статуса на принятие принципиальных решений не уполномочен.

На фоне попыток реформировать Содружество достаточно показательным выглядит происходящее в Исполнительном секретариате. Борис Березовский только дважды посещал Минск (15 июня — его третий приезд в столицу СНГ) и успел познакомиться лишь с постоянными представителями государств в Исполнительном секретариате. Даже начальники департаментов остались «неохваченными» вниманием нового начальства. Однако на фоне дебатов по поводу того, имеет ли Березовский намерение перевести рабочий орган Содружества в Москву, он без афиширования уже купил себе квартиру в Минске — в известном номенклатурном доме по улице Лодочной. Помимо этого, по нашим сведениям, новый ис-

значил действующего генерала Бориса Агапова, бывшего коллегу по работе в Совете безопасности России времен Ивана Рыбкина (до того — вице-президента Ингушетии, одного из наиболее приближенных соратников Руслана Аушева, еще раньше — заместителя командующего Туркестанским военным округом). Пополнился штат исполнительного секретаря и двумя советниками — в Минск они еще не приезжали, но по секретариату уже ходит байка, что объясняют свое назначение новые сотрудники весьма лаконично: «Мы с Борисом Абрамовичем — компаньоны».

А вот Иван Коротченко, оставшийся в секретариате в должности первого заместителя исполнительного секретаря, судя по всему, переживает серьезный карьерный кризис. В значительной степени его попытки самоутвердиться в новом качестве спровоцировали конфликт с представителем Беларуси в органах Содружества Сергеем Посоховым. Возник он после рядового совещания, на котором Коротченко обмолвился о том, что для нового исполнительного секретаря неплохо было бы «освободить места»: коль пришел новый человек, то с ним должна прийти и новая команда. Это был тезис номер один, вызвавший бунт. Тезис номер два — Борис Абрамович в силу обстоятельств не сможет постоянно находиться в Минске, поэтому целесообразно, видимо,



ларусь не стала защищать своего ставленника тогда, когда его снимали (Александр Лукашенко впоследствии объяснил свое поведение тем, что спорить в Москве было просто бесполезно), и, судя по всему, не намерена отпускать его в свободное плавание в новом качестве. Сегодня Иван Коротченко занимает пост первого заместителя согласно распоряжению Бориса Березовского, но нынешняя его должность требует утверждения глав государств, так что его теперешнее назначение справедливо носит статус временного. Будет ли Беларусь представлять кандидатуру Ивана Коротченко Совету глав государств СНГ — в настоящее время вопрос открытый. Но если исходить из косвенных свидетельств, то весьма вероятно, что на должность правой руки Бориса Абрамовича нашей страной будет предложен отнюдь не Коротченко, а Сергей Посохов.

Дело в том, что некто весьма умело распространяет слух, что Коротченко намерен на деньгах Бориса Березовского выиграть в Беларуси президентские выборы. Чем заслужил Иван Михайлович столь лестные отзывы о собственной смелости — сказать сложно. Видимо, тем, что достаточно долгое время имел статус неконтролируемого политика — управляемого, но никем не контролируемого. Слух дошел до нужных ушей — тут и появился Посохов со своими «разоблачениями»...

Структура органов Содружества (проект Казахстана):

Высшие органы СНГ:

Совет глав государств — высший руководящий орган, собирается на регулярной основе два раза в год, по требованию не менее трех участников могут проводиться внеочередные заседания.

Совет глав правительств — совет координирует сотрудничество в экономической, социальной и иных сферах.

Межпарламентская ассамблея — занимается сближением и гармонизацией законодательных актов государств СНГ, формируется из представителей парламентов государств-участников.

Совет министров иностранных дел — является органом по подготовке проектов решений СГ и СГП, его рабочим органом является исполнительный комитет.

Объединенный совет обороны — формируется из министров обороны. Занимается вопросами военной политики и военного сотрудничества. В составе ОСО находится Совет командующих пограничными войсками.

Комитет постоянных полномочных представителей — является постоянно действующим коллегиальным консультативным органом СНГ. В своей деятельности КППП подотчетен главам государств, правительствам, СМИ.

Объединенный социально-экономический совет — состоит из вице-премьеров или министров, имеющих непосредственное отношение к социально-экономическим вопросам. Основная его задача — в выполнении решений в социальной и экономической сферах, анализ состояния национальных экономик, подготовка предложений по гармонизации экономической политики, рекомендации по совершенствованию производственно-технологических связей, осуществление совместных инвестиционных проектов, разработка совместных программ и т.п. Совет принимает решения рекомендательного характера в вопросах, добровольно переданных ему государствами.

Экономический суд — основной функцией является рассмотрение споров, в основном экономического характера.

Исполнительный комитет — формируется на базе МЭК и исполнительного секретариата. При этом в его состав на правах департаментов входят аппараты СМД, ОСЭС, ОСО и др. отраслевых органов Содружества. Главной задачей ИК является организационно-техническое обеспечение заседаний СГ, СГП, СМД, КППП и др. уставных органов, а также контроль за исполнением принятых решений. Основное место расположения — город Минск. Председатель ИК назначается на три года с последующей ротацией.

О ДЕСЯТИ ПРОСТЫХ ШАГАХ

(рассматривался на «съезде четырех»)

1. Введение упрощенной процедуры принятия гражданства. Обеспечение гражданам одного государства, постоянно проживающим на территории другого государства, максимально благоприятных условий. Создание гражданам одного государства на территории другого аналоговых условий для получения неотложной медицинской помощи.
2. Обеспечение свободного пересечения границ, полное признание паспортов без дополнительных виз, справок и проверок.
3. Максимальное упрощение таможенных процедур, полная свобода приграничных родственных контактов и обменов.
4. Разрешение свободного провоза через границы иностранной валюты на сумму до \$10 тыс.
5. Разрешение бесплатного провоза до 100 кг багажа граждан, не предназначенного для производственной или иной коммерческой деятельности, общей стоимостью до \$2 тыс.
6. Обеспечение свободной подписки и доставки газет, журналов, других периодических изданий.
7. Создание благоприятных условий для распространения программ телевидения и передач радио.
8. Взаимное признание дипломов о высшем, среднем и специальном образовании, ученых званий и научных степеней. Возможность поступления на равных правах в учебные заведения.
9. Облегчение процедуры осуществления денежных переводов и почтовых отправок.
10. Создание максимально льготных условий для занятых малым и средним бизнесом.

Mercuri International - training consulting company with offices in 43 countries is expanding in Belarus and looking for a person who will be trained to be

Mercuri
INTERNATIONAL

TRAINING CONSULTANT

Job includes:

- presenting Mercuri courses to companies in Belarus;
- running training in sales, management and service.

Requirements:

- higher education, age up to 35 —
- previous experience in sales business as big advantage —
- fluency in communication —
- English skills —
- literacy in computers and driver's license preferable

We offer:

- attractive salary according to efforts and results;
- friendly and helpful environment;
- development possibilities here and trainings abroad.

Yes, you can join now the team of Mercuri consultants!

Please send your application and C.V. within two weeks to
220012 Минск, ул. Сурганова, 28А
Mercuri International in RB

СИСТЕМА АВТОМАТИЧЕСКОГО СОСТАВЛЕНИЯ ДОГОВОРОВ

ДОГОВОР
Информ

✓ СОСТАВЛЕНИЕ И
ХРАНЕНИЕ ДОГОВОРОВ

✓ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ ЮРИДИЧЕСКИЙ
КОММЕНТАРИЙ ПРИ СОСТАВЛЕНИИ ДОГОВОРОВ

✓ МГНОВЕННЫЙ ПОИСК ПО СЛОВУ В
ТЕКСТЕ ДОГОВОРОВ

СОФТИНФОРМ

Минск (0172) 213-28-13 Витебск (0212) 36-56-97
Гомель (0232) 47-57-12 Брест (0162) 22-14-07
Барановичи (01634) 7-32-33

КАЗАХСТАН

СТОЛИЦЫ СБЛИЖАЮТСЯ, ИНТЕРЕСЫ РАСХОДЯТСЯ

РАСКОЛ С ЦЕЛЬЮ КОНСОЛИДАЦИИ

Причина переноса столицы из Алма-Аты в новоименованную Астану лежит на поверхности. Опусив символический смысл этого акта, сосредоточимся на географии, которая и является определяющим фактором перемещения столичных резиденций.

Известно, что Казахстан является собой весьма неустойчивую в геополитическом плане систему, образованную двумя основными культурно-цивилизационными ареалами, — европейским (преимущественно славяно-немецким) севером и азиатским югом, весьма неоднородным в этническом плане. Граница между этими условными регионами пролегает южнее 50-й параллели (примерно «по Караганде»); севернее этой границы расположены земли, включаемые в так называемый «русский Восток».

Нельзя сказать, что казахи и русские, проживавшие на территории Казахской ССР, традиционно противостояли друг другу, хотя на почве борьбы за республиканскую власть это противостояние в форме межклановых трений имело место. В республиканской партийно-хозяйственной пирамиде традиционно доминировали русские, ранее массово вовлеченные в процесс модернизации Казахской ССР (целина, создание Павлодарско-Экибастузского ТПК и т.д.). Ныне именно наличие компактных «европейских» массивов во многом скрывает внешнеполитические инициативы казахстанских властей и отчасти заставляя их выстраивать «интеграционный» вектор в северном направлении. Этот же фактор расценивается как угроза национальной безопасности Казахстана.

Таким образом, перенос столицы в самый центр немецко-русского ареала — фактически попытка его раскола с целью перекройки пространственной структуры Казахстана в соответствии с проектом «унитарного государства» и консолидации этнически неоднородного общества. Попытка, вполне укладывающаяся в русло типичных устремлений новых «националистических» (или «национальных») правительств. Кстати, является ли нынешнее казахстанское правительство националистическим в классическом значении этого термина — вопрос, достойный отдельного рассмотрения.

ПРЕХОДЯЩАЯ ЧЕРТА

Одна из самых важных особенностей процесса становления Казахстана (как и других ННГ, а ныне — уже и бывших автономий внутри РФ) состоит в том, что все они определяют себя и определяются внешними партнерами как национальные государства титульной (т.е. той, чье имя вынесено в название) народности. Такое определение происходит независимо ни от исторической легитимности самой этой государственности (за немногими исключениями корни ее не уходят глубже советского периода, а стало быть, все юридические акты производны от идеологии и властных структур ВКП(б) - КПСС), ни от доли самой этой народности в общем составе населения новообразованных государств. Казахстан, который при 39% казахов в общем составе населения объявлен конституцией государством самоопределившейся казахской нации, является в этом смысле самым выразительным примером.

С продолжением массовой миграции европейского населения из республики ситуация с соотношением «европейцев» и «азиатов» (на последних активно работает демографический фактор) будет существенно меняться. По сути, эти изменения происходят последние 6-8 лет и упорно обозначаются в российских СМИ как дискриминация русского и русскоязычного населения. Доля правды в подобных утверждениях, конечно, есть. Даются и соответствующие объяснения происходящему: власть, олицетворяемая президентом Назарбаевым, фактически воплощает дискриминационные установки, характерные для этнократических (едва ли не расистских) правительств. Но является ли этнонационализм чертой, характерной для Назарбаева и его окружения? С моей точки зрения, это — переходящая черта.

Как это ни парадоксально, предпосылки к нынешнему местному национализму были созданы большевиками, даровавшими этносам псевдогосударственность. Как только диктатура КПСС рухнула, партноменклатура мгновенно обнаружила «национальное» лицо. Если в кризисные годы начала века (1917) этнический фактор был перекрыт классовым, то сейчас ситуация выглядит обратной: на первый план выступает национальный компонент. В «бесклассовом» обществе у новых политических элит, в общем, и не было иных путей избавиться от имперской вездесущности КПСС, кроме «национального самоопределения». Тот факт, что

Анатолий ПАНЬКОВСКИЙ

Древняя Сары-арка (так казахи называют огромную территорию Центрального Казахстана) с 9 июня официально считается столичным регионом, а 300-тысячная Астана (ранее Акмолинск, Целиноград, Акмола) — соответственно столицей. С ноября прошлого года миллионная Алма-Ата покинута правительственными чиновниками. С переносом казахстанской столицы трансформация имперского комплекса СССР, очевидно, вступает в свою завершающую стадию.



Реален ли союз?

распад СССР прошел по линиям границ союзных республик, более чем показателен. Таким образом, любой этнонационализм или сепаратизм кризисной эпохи уместно рассматривать не только как компонент распада, но и как форму корпоративной самоорганизации обновляемых «кусков империи». Такой подход избавляет от ненужных сентенций по поводу «зверинца национализмов» (тем более, что Казахстан отнюдь не является в постсоветском пространстве неким антидемократическим или расистским исключением).

Все упования на лучшую жизнь в годы перестройки были сопряжены с хозяйственной самостоятельностью регионов. В обыденном сознании эти иллюзии оказались связанными с понятием «национального суверенитета». Эта тенденция несла в себе многообещающие перспективы для политиков, и в социально дезориентированной среде этническая принадлежность стала важнейшим фактором стратификации. Статистические выкладки по Казахстану подтверждают тенденцию: русским языком, согласно некоторым данным, свободно владеют 62,9% казахов, казахским — всего 0,01% русских. Таким образом, на фоне этнического унитаризма Казахстана казахи и русские имеют неравные возможности в плане социальной самореализации. Шансы последних получить место на государственной службе практически равны нулю. Но этот факт замаскированной дискриминации русскоязычного населения не должен вводить в заблуждение.

Самым важным является здесь то, что социальное движение нерусских низов существенно отличается по направленности от устремлений политиков. Первые мыслят в терминах бытового национализма, вторые — в терминах власти и материальной собственности. В этом — самая мощная причина «национализации» и «регионализации» имперского комплекса, в том числе — и в его казахской части. Для номенклатуры путь размена призрачной власти на реальную собственность легче всего решался через псевдонациональный парад суве-

ренитетов (в этом смысле показателны разборки российских и казахских политиков по поводу Байконура).

Очевидно, что новые национальные элиты противостоят имперским интеграционным процессам лишь в той степени, в которой это не посягает на их кусок власти и собственности: империя в ее «классическом» феодальном варианте вполне допускает существование уделов. Таким образом, с укреплением и консолидацией казахского общества «национальный» вопрос постепенно будет отодвигаться на второй план. Иное дело, что империя или протоперимия (по типу ЕС или НАФТА) едва ли будет воссоздана в границах б. СССР.

ПИРАМИДА-2030

Ныне в Казахстане достигнута определенная стабильность — за счет того, что общество мобилизовано вокруг фигуры президента. В доктринальной работе «2030» Нурсултан Назарбаев весьма прозрачно намекнул, что именно он в 2030 году будет у власти (ему к тому времени исполнится 90 лет). Оппозиции надеяться практически не на что: современные выборные технологии позволяют Назарбаеву находиться у власти все это время. Бессмысленно апеллировать и к Западу: его Назарбаев как активный участник «растаскивания» имперского комплекса вполне устраивает. Последние 7 лет в тени фигуры президента никто не вырастал выше «положенных» размеров (пример со снятием премьера Акежана Кажегельдина показателен). На базе советской номенклатуры Назарбаев создал систему власти, в которой все связано патронажно-клиентскими отношениями (чтобы иметь социальное положение, нужно обзавестись патроном; чтобы быть выгодным своему патрону, нужно иметь своих клиентов). В будущем, как отмечают некоторые эксперты, эта система может стать причиной политического хаоса: как только закончится «биологический цикл» нынешнего правителя, его наиболее влиятельные клиенты могут перессориться по почве борьбы за власть. Но это — в будущем.

А пока концентрация власти в руках президента (и соответственно определенная предсказуемость политического курса) достаточно позитивно сказывается на экономических достижениях (пусть даже скромных). В 1997 г. в республике рост объема ВВП составил 2% (в первом квартале 1998 г. — 3,1%); объем промышленного производства вырос на 4%. По оценке Назарбаева, к 2000 г. предполагается достичь роста ВВП свыше 5%. Уровень инфляции, который в прошлом году составил 11,2%, планируется снизить до 3-5%. Остается стабильным курс национальной валюты — тенге. Получены долгосрочные кредитные рейтинги известных агентств IBCA, S&P, Moody's. Агентство IBCA в феврале объявило о повышении своего долгосрочного рейтинга Казахстану на фоне общего недоверия к зарождающимся рынкам в связи с азиатским кризисом.

Ныне Казахстан является неоспоримым лидером среди государств СНГ для зарубежных кредиторов. Заключенные республикой контракты с иностранными инвесторами сроком на 10 лет, по официальным данным национального статистического агентства, оцениваются в \$50 млрд. В России же, к примеру, они составляют \$39 млрд при численности населения почти в 10 раз больше казахстанского. Только с 1993 по 1997 гг. страной привлечено в виде прямых зарубежных инвестиций \$6,8 млрд (около 70% из них не защищены никакими правительственными гарантиями), на долю каждого жителя республики пришлось порядка \$400. Большая часть инвестиций — около 49% — была направлена в нефтегазовый сектор; 24,5% — в металлургическую промышленность; в пищевую отрасль — 4%; в предприятия связи — 3%. За указанный период наибольший объем вложений в экономику страны приходится на США — \$1,9 млрд. Южную Корею — \$1,5 млрд. Великобританию — чуть менее \$1 млрд.

Этот феномен вполне понятен: помимо очевидных подвижек в достижении политической стабильности (это тем более замечательно, что в социальном плане население Казахстана брошено на произвол судьбы), западных инвесторов влекут в страну уместные действия ее руководства по репрезентации сырьевых богатств. По заявлениям Назарбаева, Казахстан располагает 10% мировых запасов меди, 19% свинца, 13% цинка, 10% железа (7-е место в мире), 25% марганца (3-е), 30% хромовых руд (2-е). Республика занимает 1-е место в мире по запасам урана, 7-е — по золоту и 2-е — по запасам нефти и газа. Последний показатель, объявленный Назарбаевым в США, выглядит более чем сенсационно и весьма спорно. К примеру, пока еще никто не видел казахстанской шельфовой нефти. В этом плане интересно, что рядом с громадным Тенгизским месторождением расположена точно такая же геологическая структура — правда, никакого углеводородного сырья там нет.

Еще один из факторов, провоцирующих западных инвесторов на активное присутствие в Казахстане, — это политика Назарбаева, во многом предопределяющая дальнейшую дезинтеграцию России. На первый взгляд, такое поведение Назарбаева плохо согласуется с его имиджем «главного

сторонника интеграции» в рамках СНГ и проектанта Евро-Азиатского союза (ЕАС).

МИФ ОБ ИНТЕГРАТОРЕ

Главной особенностью политического стиля Назарбаева, как отмечает авторитетный казахстанский политолог Нурбулат Масанов, является его способность микрироваться под любой «запрос». Россия хочет видеть его интегратором — и видит его таким. Запад желает видеть в нем реформатора (и едва ли не демократа) и воспринимает именно в этом обличье. Таким образом, мифы об «интеграторе» (порожденные российскими СМИ) и «реформаторе» (сформированные западной прессой) образуют весьма своеобразный «имиджевый» симбиоз, который мало соответствует реалиям. На деле казахстанский президент не является, как отмечено выше, ни «классическим» этнократическим правителем, ни демократом. И менее всего он заинтересован в развитии СНГ или создании ЕАС.

Поддерживая «реформаторов» и тех, кто за ними стоит, Запад инициирует изоляционизм. С другой стороны, этот изоляционизм активно стимулируется поиском альтернативных путей экспорта сырья из южных постсоветских республик. Когда эти пути — в частности, транскавказский коридор, — заработают в полную мощность, Россию ожидают серьезные трудности. Дело в том, что экспортный товарный поток, движущийся из Центральной Азии в РФ, соединяет европейскую Россию, Урал, Поволжье, Западную Сибирь, Дальний Восток в единое целое. Если этот поток пойдет другим путем, вполне естественно обострится проблема целостности федерации (показателен пример с единой энергосистемой СССР, от которой с отделением Казахстана оказались отрезанными Дальний Восток и Восточная Сибирь). Иными словами, дезинтеграция СНГ способна вызвать дезинтеграцию самой России. Поэтому миф об «интеграторе» если и не оборачивается реальной отдачей, все же обнадеживает интеллектуальную элиту РФ.

Между тем ключевых интересов у основных интегрирующихся государств — Казахстана и России — почти нет. РФ лишь в небольшой степени интересуется ресурсами Казахстана (у нее свои, неосвоенные). Так же, как и Казахстан, Россия поражена вирусом дендустриализации и заинтересована главным образом в продаже своих ресурсов. Таким образом, РФ и РК не только не являются экономическими партнерами, но и все больше превращаются в конкурентов.

На фоне этих объективных тенденций экономика Казахстана становится все более независимой от российской. Товарная масса все еще циркулирует по транспортным артериям России, но за ее ввоз-вывоз все больше отвечают ТНК типа «Мобил», «Шеврон» и др., диктующие свои условия на транснациональном уровне. С другой стороны, эта экономика стала более однобокой, ориентированной лишь на добычу и вывоз сырья. Возможно, в будущем Казахстан и выберет более диверсифицированную модель экономики, но пока об этом говорить рано. Сейчас он должен вбить последний гвоздь в гроб «расслаивающейся» империи и заняться новым имперостроительством — в данном случае региональным.

ШКОДА ОКТAVИЯ ← NEW → ШКОДА ФЕЛИЦИЯ

(017) 258-78-28 708 & K (017) 253-80-02

БЕЛОРУССКАЯ ЭНЕРГЕТИКА: ИЛЛЮЗИИ И РЕАЛЬНОСТЬ

НАМ НЕ ЖИТЬ ДРУГ БЕЗ ДРУГА?

Энергетическая система Беларуси создавалась как неотъемлемая часть энергетической системы всего СССР. Тогда возможность самостоятельного функционирования, вероятно, даже не рассматривалась. Линиями электропередач энергосистема Беларуси связана с системами России, Украины, Литвы и даже Польши. С четырех сторон РБ окружена мощными источниками электроэнергии — Игналинской, Чернобыльской, Ровенской и Смоленской АЭС.

В последнее время ежегодно Беларусь производит в среднем 24-25 млрд кВт/ч электроэнергии. Потребности страны несколько больше — 32-33 млрд кВт/ч в год. Недостаток приходится восполнять импортом из России и Литвы. Отсюда-то и вытекает простой, казалось бы, вывод о невозможности автономного существования нашей энергосистемы и необходимости ее объединения с российской. При этом, правда, мало учитывается потенциал белорусской энергосистемы, созданный в 60-70-е годы.

Тезис о том, что Беларусь не способна обеспечивать себя электроэнергией, давно стал общим местом в рассуждениях на означенную тему. При этом справедливо напоминает, что Беларусь всегда импортировала электроэнергию. Никто, однако, не вспоминает о показателях энергопотребления и энергопроизводства советских времен.

Беларусь, действительно, всегда импортировала электроэнергию. Больше всего — в 1991 г. (10,5 млрд кВтч), меньше всего — в 1994 (3,7 млрд). Однако нужно учитывать и то, сколько электроэнергии потребляла наша страна. В 1991 году импорт электроэнергии был вполне оправдан, поскольку тогда Беларусь потребила 49,2 млрд кВтч. В 1994 году этот показатель составил только 35 млрд кВтч, поэтому и импорт был невелик.

Между тем и в 1994, и в 1993, и в 1991 годах Беларусь производила электроэнергии гораздо больше, чем потребляла с 1995 по 1998 годы. В пиковом в плане импорта 1991-м на белорусских электростанциях было произведено 38,7 млрд кВтч электроэнергии. В 1992 г. — 39,3 млрд кВтч. Даже в 1993 году наша страна дала столько же электроэнергии, сколько потребила в предыдущем (33 млрд кВтч).

Резкое снижение внутреннего производства электроэнергии произошло в 1994-1995 годах — до 24-25 млрд кВтч. Однако связано это было не с внезапным выходом из строя электростанций, а с резким повышением цен на энергоносители. Технологические же возможности белорусской энергосистемы вполне позволяют вернуться к рубежам начала 90-х.

ДВА КИТА БЕЛОРУССКОЙ ЭНЕРГЕТИКИ

Краса и гордость белорусской энергетики — это, безусловно, две электростанции конденсационного типа. Березовская и Новолукмльская ГРЭС.

Изводится примерно половина всей белорусской электроэнергетики — около 12 млрд кВтч.

По оценке многих специалистов, Новолукмльская ГРЭС вобрала в себя все лучшее, что когда-либо создавала белорусская энергетика. Электростанция была введена в эксплуатацию между 1969 и 1974 годами. На Новолукмльской ГРЭС установлено 8 турбин К-300-240, общая мощность которых составляет 2400 МВт. Помимо этого, здесь установлено 8 котлов ТГМП-114 и ТГМП-314 с производительностью 950 тонн пара в час каждый.

Березовская ГРЭС во всех отношениях скромнее. Во-первых, строилась она еще в начале 60-х, когда энергосистема Беларуси только начала создаваться. С 1960 по 1967 год здесь было введено в строй 6 турбин общей мощностью 920 МВт. При том, что общая установленная мощность всех белорусских электростанций составляет 7319 МВт, Новолукмльской и Березовской ГРЭС — 3320 МВт.

Тем не менее многие считают, что конденсационные станции — это не гордость, а наоборот, беда белорусской энергетики. Новолукмльская ГРЭС больше всех в Беларуси должна за поставки газа. Долги Новолукмля составляют более половины всего внутреннего долга страны за газ. Правда, нужно учитывать и то, что Новолукмль обеспечивает примерно половину внутренней потребности в электроэнергии. А поскольку предприятия не в состоянии платить за электроэнергию, электростанция не может рассчитаться за газ. Лишь недавно в концерне «Белэнерго» был создан центр по энергорасчетам, который позволил перевести долг одной электростанции в долг белорусской энергосистемы в целом.

Другая причина критики в адрес конденсационных электростанций — неэкономичность их работы. КПД ГРЭС, действительно, составляет примерно 40-45%. Пар, который получается в результате сжигания топлива, вращает турбину и после этого выбрасывается в атмосферу. Тепловая энергия пара при этом остается невостребованной. По гораздо более экономичному циклу работают ТЭЦ (теплоэлектроцентрали). Здесь пар не выбрасывается, и КПД ТЭЦ составляет 90%.

МАЛЕНЬКИЕ ГИГАНТЫ БОЛЬШОЙ ЭНЕРГЕТИКИ

Всего в Беларуси насчитывается 20 ТЭЦ. Их совокупная установленная мощность составляет 3897 МВт, то есть больше половины общей мощности белорусской энергосистемы. Если ГРЭС в некотором смысле представляют собой памятник монументального советского промышленного строительства, то ТЭЦ — это образец экономичного электроснабжения. ГРЭС в СССР строили, не считаясь с затратами и потерями электроэнергии при передаче ее на большие расстояния. Союз был великой державой, и такие мелочи, как потеря 3 млрд кВтч электроэнергии, никого не могли останавливать.

ТЭЦ — совсем другое дело. Если ГРЭС должна была обеспечивать республику, то ТЭЦ

Андрей МАХОВСКИЙ

В последнее время в Беларуси много говорится о необходимости объединения нашей энергетической системы с российской. Высказывается мнение, что таким образом можно решить все проблемы национальной энергетической отрасли. В связи с этим «БДГ» решила рассказать о том, что же представляет собой энергетическая система Беларуси сегодня.



строились из расчета реальных потребностей прилегающих промышленных предприятий. Именно поэтому белорусские ТЭЦ так разительно отличаются друг от друга по своим техническим возможностям.

ТЭЦ в крупных городах строились с тем, чтобы обеспечивать энергопотребности предприятий города. Так, мощность Гомельской ТЭЦ составляет 540 МВт, Гродненской — 170 МВт. В то же время на Оршанской ТЭЦ стоит всего одна турбина Р-6-35/6 мощностью 6 МВт. А в небольшом городе Светлогорск, построенном фактически вокруг одного завода, мощность ТЭЦ составляет 170 МВт.

Одна из крупнейших белорусских ТЭЦ — Новополоцкая. Здесь электроэнергию вырабатывают восемь турбин. Их общая мощность — 505 МВт. 300 Гкал/час тепла производят три котла КВГМ-100. Пар дают 10 котлов ТМ и ТГМ. С 1961 по 1977 годы эта электростанция строилась с тем, чтобы обеспечивать потребности Новополоцкого промышленного комплекса и четырех крупнейших предприятий — БВК, НПЗ «Нафтан», заводов «Полимир» и «Измеритель».

То, что происходит сейчас в Новополоцке, может объяснить причины и истоки кризиса энергетической отрасли вообще. В этом городе со 100-тысячным населением было построено несколько предприятий как республиканского, так и союзного значения. Для их обслуживания была создана Новополоцкая ТЭЦ. С распадом СССР продукция этих предприятий стала не нужна. По самым оптимистичным подсчетам, «Полимир» загружен сейчас на 85%. БВК, который потреблял в прежние времена 75 МВт электроэнергии, вообще стоит. Электропотребление «Нафтана» снизилось со 110 МВт до 40 МВт. В результате в настоящее время ТЭЦ загружена в лучшем случае на 50%. Из восьми ее турбин работают только четыре.

Самое неприятное для станции в том, что, энергопотребление не только снизилось, но и изменилось структурно: пар стали покупать гораздо меньше, чем электроэнергии. Излишки пара станция вынуждена выбрасывать в атмосферу, что, естественно, снижает КПД.

Новополоцкая ТЭЦ, некогда высокотехнологичное предприятие, сейчас вынуждена работать по конденсационному циклу, то есть на тех же принципах, что и ГРЭС. В результате ТЭЦ теряет свое главное преимущество — экономичность, не достигая при этом уровня производительности ГРЭС.

Потребители энергии довольно быстро оценили недостатки нового положения вещей. Выяснилось, что производить электро- и тепловую энергию на собственных станциях гораздо выгоднее, чем покупать ее на уже действующих станциях. Сейчас в Беларуси вынашиваются планы создания КГТУ (когенерационных газотурбинных установок), действующих по принципу двигателя внутреннего сгорания. В глобальных масштабах они менее выгодны, чем ТЭЦ. Во-первых, КПД установки, во-вторых, попутного пара вырабатывается гораздо меньше. Однако тот же «Нафтан» считает, что купить КГТУ за \$30 млн более выгодно, чем постоянно приобретать электроэнергию на Новополоцкой ТЭЦ.

В принципе аналогичная ситуация сложилась и на большинстве других ТЭЦ. Единственное отличие заключается в том, что рядом с ними нет таких крупных и преуспевающих предприятий, как «Нафтан». Другие заводы, может быть, и хотели бы обзавестись собственными электростанциями, но не могут это сделать по причине отсутствия денег.

У НАС БОЛЬШОЙ ПОТЕНЦИАЛ

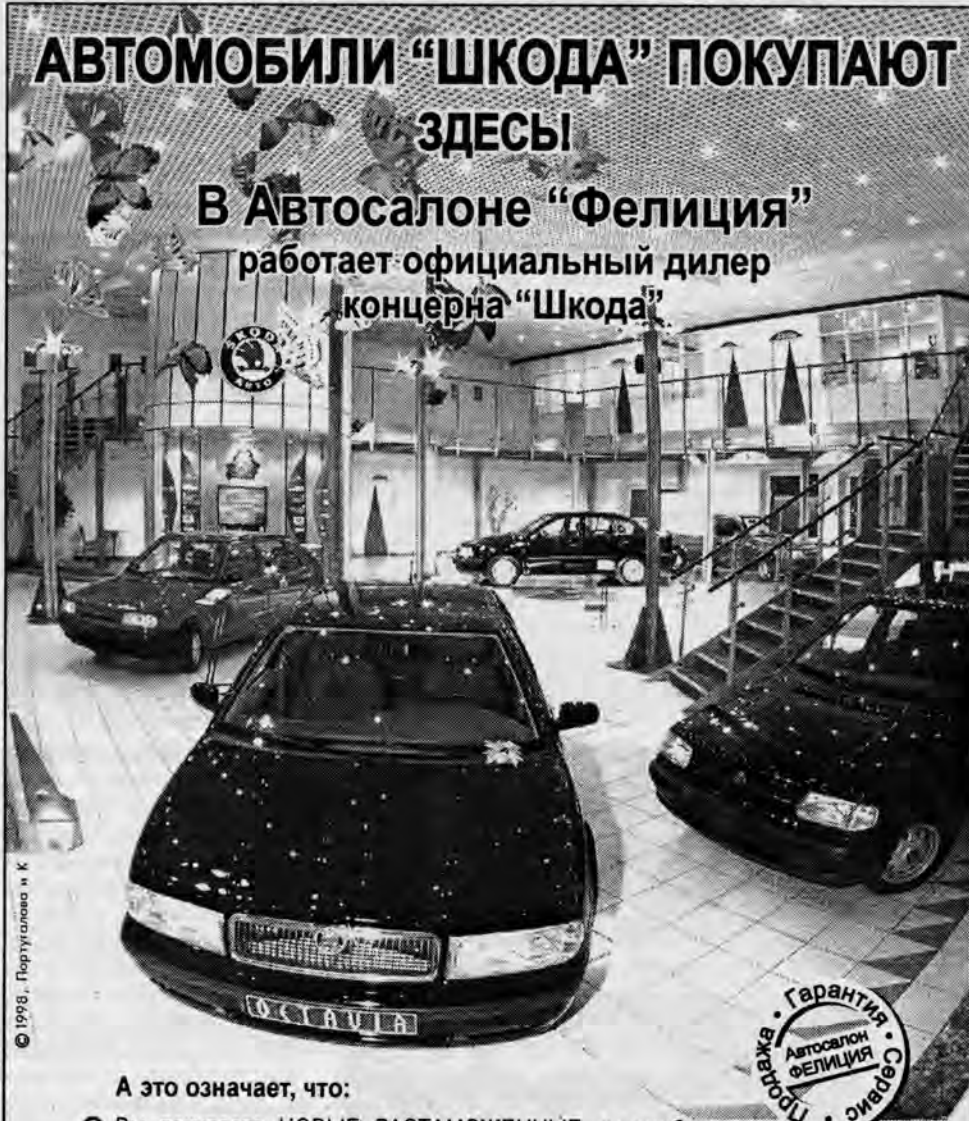
Беларусь могла бы производить электроэнергии почти в два раза больше, чем сейчас. Нужно только найти тех, кто захотел бы ее потреблять. Кризис энергосистемы является не причиной, а скорее следствием общего упадка в экономике. Даже в нынешних условиях энергосистема Беларуси могла бы вполне благополучно функционировать. Доказательство тому — ситуация с РАО «ЕЭС России», которое по итогам прошлого года сумело получить самую большую прибыль среди российских компаний.

Белорусские энергетики могли бы жить и работать не хуже российских. Нужно только, чтобы за тепло и электроэнергию исправно платили. Причем это касается не только промышленных предприятий, но и всех прочих потребителей.

Реализация проектов объединения энергосистем Беларуси и России не способна решить энергетические проблемы нашей страны. При нынешнем уровне производства технологические возможности белорусской энергосистемы позволяют с лихвой обеспечить внутренние потребности в электрической и тепловой энергии. Причина вовсе не в недостаточности мощностей белорусских электростанций, а в общей экономической политике, ориентированной не на тех, кто может работать и зарабатывать, а на тех, кто умеет потреблять.

АВТОМОБИЛИ «ШКОДА» ПОКУПАЮТ ЗДЕСЬ!

В Автосалоне «Фелиция»
работает официальный дилер
концерна «Шкода»



А это означает, что:

- Вы покупаете НОВЫЕ РАСТАМОЖЕННЫЕ автомобили Шкода Октавия, Шкода Фелиция, Шкода Фелиция Комби, Шкода Пикап.
- Юридические лица могут приобрести автомобили в ЛИЗИНГ.
- ГАРАНТИИ на автомобили Шкода (Фелиция - 2 года, Октавия и Пикап - 1 год) предоставляет авторизованный СЕРВИСНЫЙ Центр автомобилей Шкода в РБ - СП «ФелОкт-Сервис» на ул. Притыцкого, 60/2. Тел. 253-26-45.



Автосалон «Фелиция»: Минск, ул. Ольшевского, 24
т/ф (017) 228-50-13, тел. 216-99-55

БАНКОВСКОЕ ДЕЛО

НЕ СОШЛИСЬ КАПИТАЛАМИ

ДМИТРИЙ МАШАРА

11 июня состоялось собрание акционеров АКБ «Белкомбанк». Оно было инициировано Нацбанком и стало еще одним эпизодом в хронологии затянувшегося конфликта между акционерами банка. На собрании присутствовали представители НБ, Комитета госконтроля и управляющие филиалов. В результате акционеры приняли решение до конца месяца собраться еще раз на внеочередное собрание для решения вопроса о целесообразности разделения «Белкомбанка».

Обратимся к истории конфликта. «Белкомбанк» возник в ноябре 1996 г. путем объединения «Комплексбанка» и «Бресткомбанка», отдельно существовавших с 1992 г. Принимая решение об объединении, их руководство исходило в первую очередь из необходимости увеличения минимального размера уставного капитала до ЕCU 2 млн. А для

лексбанка», а председателем совета — Вячеслав Тургеняк (руководитель АО «Ковры Бреста» — акционера «Бресткомбанка», владеющего в новом банке 13,4% акций).

То, что банки были практически одинаковы по размеру и структуре баланса, позволило их руководству согласиться на объединение на принципе доверия — объединяющиеся сто-

СПРАВКА «БДГ».

По состоянию на 1 июня 1998 г. уставный фонд «Белкомбанка» составлял BLR 78,3 млн; коэффициент ликвидности — 1,1; коэффициент платежеспособности — 128. Собственный капитал банка равнялся BLR 164,1 млрд. Сформированный резерв на возможные потери по сомнительным долгам — BLR 53,3 млрд; ненамного меньше недозакрытый резерв — BLR 48,6 млрд. Объем кредитов «Белкомбанка» составил BLR 906,7 млрд, в том числе просроченные и сомнительные — BLR 126,9 млрд. Прибыль на ту же дату — BLR 268,9 млн.

одолеют необходимый минимум, а чистые активы не будут достаточно впечатляющими. Однако разногласия в среде акционеров все-таки учли: банк посетили 193 различные проверки. Попытка обсудить проблемы на собрании не имела успеха в связи с неявкой части акционеров.

Новый оборот история приняла 27 марта 1998 г., когда собрание акционеров «Белкомбанка» все-таки состоялось. Дело в том, что в связи с принятием изменений в Закон РБ «Об акционерных обществах...» для правомочности собрания стало достаточным присутствие 50% акционеров. Собрание приняло судьбоносные решения — о переизбрании совета банка и переименовании самого банка в «Социнвестбанк» с соответствующей переориентацией его деятельности. Перспективная программа развития банка направлена на увеличение уставного капитала до ЕCU 3 млн к концу 1999 г.

Потеря руководящих постов, а также продолжающаяся ликвидация убыточных филиалов и сокращение сотрудников заставили брестскую сторону настаивать на восстановлении статус-кво. Мотивами разделения назывались незаконность объединения и фальсификация учредительных документов. В результате 28 мая правление Нацбанка уже рассматривало вопрос о введении в «Белкомбанке» временной администрации. Однако такая постановка вопроса не прошла, и акционерам «Белкомбанка» было предложено самим принять решение о целесообразности разделения, что и планируется сделать до конца июня.

Однако хотя прежние акционеры «Комплексбанка» и «Бресткомбанка» могут предъявлять друг другу взаимные претензии, разделение «Белкомбанка» представляется маловероятным. Оно приведет к заметному ослаблению обоих банков, и если глава Нацбанка останется верен декларируемой политике укрупнения банковского капитала, вообще не будет разрешено. Речь, скорее, может идти о выходе из банка части акционеров. С другой стороны, учитывая, что инициатива исходит от акционеров «Бресткомбанка», не исключено, что есть желающие купить часть капитала восстановленного самостоятельного банка. Правда, шансы на то, что в этот проект будет включен, например, «Белвнешэкономбанк» (как это планировалось в 1996 г.), в нынешних условиях невелики. Иностранцы же инвесторов покупки банка может привлечь, например, как первый шаг к приобретению тех же «Ковров Бреста».



Разошлись...

«Бресткомбанка» этот ход вообще являлся вопросом выживания, т.к. к моменту слияния с «Комплексом» его счета были заблокированы по решению Нацбанка. Данное обстоятельство, несомненно, ускорило процесс: регистрация нового банка состоялась 19 ноября 1996 г. после нескольких месяцев переговоров. 1 декабря появился сводный баланс, и банки начали работать через один корреспондентский счет. Проблема разделения руководящих полномочий была решена следующим образом: председателем правления стал Александр Кирножицкий (глава «Комп-

роны отказались от аудиторского заключения. Но уже через некоторое время часть акционеров посчитала механизм объединения несправедливым и стала настаивать на индексации своих акций. В конце концов председатель совета «Белкомбанка» Вячеслав Тургеняк, сплотивший вокруг себя брестских акционеров, обратился в Нацбанк с просьбой о разделении банков. Аналогичная просьба была направлена и в Комитет госконтроля. В конце прошлого года Нацбанк отказал в разделении, объяснив это тем, что уставные капиталы двух отдельных банков не пре-

ПРЕЗЕНТАЦИЯ

ИДЕЯ — ВАША, ДЕНЬГИ — БАНКА, НО КРЕДИТЫ ВЫДАЮТСЯ ТОЛЬКО ПОД НАДЕЖНЫЕ ПРОЕКТЫ

РАИСА ЮДИНА, РИА «АПАШ»

Кредит в банке. Выход из затруднительных ситуаций, новые возможности расширения бизнеса и т.д. Но у кредитора есть свои объективные требования к будущему клиенту, а у того, в свою очередь, тоже есть некоторые пожелания и вопросы. В частности, если вы хотите взять кредит и иметь дело с надежным банком, имеющим безупречную репутацию в работе с клиентами, то ваше доверие оправдает «Джем-Банк». А чтобы вам не терять время на уточнение подробностей условий кредитования, вы получите ответы на наиболее существенные вопросы прямо сейчас.

— При каких условиях банк выделит кредит?

— Необходимо ясно изложить цель финансирования (по возможности предоставить бизнес-план) и фирма, обратившаяся за кредитом, должна иметь положительную репутацию и опыт работы в предполагаемом для финансирования бизнесе. Без выполнения этих условий обращаться за кредитом в банк бесполезно. Остальные требования кредитования более прагматичны: наличие залога (допустимы различные его виды: товары в обороте, основные средства, залог депозитов и ценных бумаг и т.д.), соответствие сроков кредитования одному обороту средств финансируемого проекта.

— Залог? А если у фирмы нет основных средств, а товары в обороте данного предприятия не подходят банку?

— У многих фирм, давно работающих на рынке, есть предприятия-партнеры, готовые помочь своим залогом. Это приветствуется банком, поскольку ему нет разницы, кто обеспечивает залогом возврат кредита, — помощь фирмы-партнера оформляется банком в виде договора поручительства, и в итоге оба предприятия (заемщик и поручитель) несут одинаковую ответственность по возврату кредита.

— В «Джем-Банке» могут получить кредит только его клиенты?

— Не обязательно. Достаточно, если у вас хорошая кредитная история в банке, который вас обслуживает.

— Существуют ли какие-либо законодательные ограничения по кредитованию?

— Да, и, к сожалению, достаточно много. Вот некоторые из них:

— за счет кредита запрещена предоплата за товары и услуги. За исключением случаев, когда отгрузка продукции осу-

ществляется в течение 3 дней с момента поступления денег на расчетный счет поставщика продукции (в противном случае банк будет требовать возврата кредита), но по решению президента банка может быть осуществлена предоплата в размере не более 30% от стоимости кредитного контракта;

— запрещена выдача кредитов в национальной валюте РБ: нерезидентам, на покупку иностранной валюты, резидентам РБ для расчетов с нерезидентами; запрещена выдача кредитов в СКВ резидентам для расчетов с иными резидентами РБ.

— Если запрещена предоплата за счет кредита, то как этот вопрос можно решить, когда поставщик отказывается поставлять товар с оплатой по факту поставки?

— Очень часто поставщики идут на расчеты аккредитивами, а эта форма расчетов разрешена за счет кредита и даже очень приветствуется, поскольку уменьшает риск непоставки товара либо неоплаты за поставленный товар.

— Нормативные ограничения по срокам кредита?

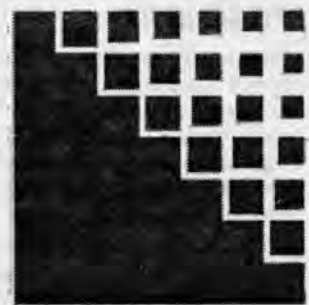
— Только по кредитам для оптово-посреднических фирм — срок не более 1 месяца.

— Процентные ставки?

— Они зависят от сроков кредитования и сумм кредитов. Базовые ставки в АКБ «Джем-Банк» следующие: в белорусских рублях — 55-65%; в долларах США — 25-30%; в российских рублях — 45-48%.

— Есть ли какие-либо отличия в кредитовании предприятий торговли?

— Да, для этой сферы есть специальный вид кредитования — по спецсудному счету. Специфика его следующая — по дебету счета идут операции кредитования, а по кредиту — зачисления



DJEM

bank

Лицензия НБ РБ № 22 от 30.09.1996 г.

выручки от реализации продукции прямо на этот счет, что значительно упрощает погашение кредита и помогает предприятию торговлю увеличить свои оборотные средства. Базовая ставка по спецсудным счетам — 52% годовых.

— Что может предложить банк по такой необычной операции, как факторинг?

— Условия работы оговариваются с каждым клиентом отдельно. Из опыта работы можно сказать, что схема факторинга интересна многим предприятиям тем, что судные деньги попадают сразу на расчетный счет заемщика, который далее оперирует ими по своему усмотрению.

— Как должна действовать фирма, желающая получить кредит?

— Представитель фирмы должен обратиться в банк, где после предварительных переговоров он получит комплект кредитной заявки (либо в виде бланков, либо на дискете). Банк рассматривает подготовленную заявку в кратчайшие сроки и принимает свое решение по дальнейшей судьбе кредита.

Теперь вы наверняка и сами можете оценить свои возможности для получения кредита. Причин для сомнений в надежности вашей фирмы и проекта нет? Тогда вы можете обратиться по адресу: г. Минск, ул. Сурганова 28, 5-й этаж. Телефоны: (017) 2688-156, 2688-189, 2688-172.

ИТОГИ

ФОНДОВЫЙ РЫНОК

ОТДЕЛ ФИНАНСОВЫХ ИНСТИТУТОВ «БДГ»

В период с 8 по 12 июня на площадке ОАО «Белорусская фондовая биржа» (БФБ) были зарегистрированы две сделки. Общая их сумма соста-

вила BLR 117 856 000 млн. Обе были проведены ОАО «Пинсксовхозстрой». Стоимость одной акции составила BLR 5200 и BLR 7500 соответственно.

За указанный период новых эмитентов, допущенных к официальному торгам, на бирже не зарегистрировано. В период с 8 по 12 июня зарегистрирована одна брокерская контора. Дирекция БФБ до 1 сентября 1998 года будет проводить перерегистрацию всех брокерских контор.

Котировки ценных бумаг банков РБ на прошедшей неделе выглядели следующим образом.

№	Эмитент	Покупка, BLR	Продажа, BLR	Кол-во ценных бумаг
1	АКБ «Технобанк»	12100	-	3000
2	АКБ «Технобанк»	-	13050	3000
3	АКБ «Поиск»	-	450000	200000
4	АКБ «БелПСБ»	1400	-	100000
5	АКБ «Белкомбанк»	-	100000	44

ОБЪЕМ ПЛАТЕЖЕЙ В «БЕЛКАРТ» СОКРАТИЛСЯ

ОТДЕЛ ФИНАНСОВЫХ ИНСТИТУТОВ «БДГ»

К 1 июня текущего года общее количество транзакций в системе «Белкарт» достигло 323373, превысив показатель прошлого месяца. Общий объем платежей за май (BLR 32 527 470) по сравнению с апрелем (BLR 37 882 240 тыс.) снизился. То есть при увеличении количества транзакций общий объем платежей заметно сократился, что, по-видимому, означает уменьшение платежа по средней операции.

Количество межбанковских транзакций в мае достигло 4556, превысив апрельский показатель на 377. Объем межбанковских платежей в системе «Белкарт» за май составил BLR 11 617 060 тыс., тогда как на 1 мая 1998 года — BLR 17 827 654 тыс. Таким образом, тенденция к снижению объема

средней операции характерна и для межбанковских платежей.

Анализ динамики общего объема платежей за три месяца показывает, что за апрель он вырос более чем в два раза (с BLR 16 млрд), а к июню, несмотря на девальвацию белорусского рубля, снизился. Экс-

перты объясняют это усилившимся падением национальной валюты и снижением доверия к белорусскому рублю, сокращением объема денежной наличности в белорусских рублях и переводом средств в валюту и т.д. Не исключено также, что на ситуацию повлияло торможение в реализации зарплатных проектов.

ООО «Пеоло и М»

• АТС, мини-АТС, оргтехника, телефоны, радиотелефоны, автоответчики, факсы от Sony, Panasonic, Samsung, LG.

ДОСТАВКА

• Ксероксы CANON, термобумага
Тел./факс: 285-64-37, 266-06-58
Сервисцентр: 211-87-78

КВАЛИФИЦИРОВАННЫЕ КОНСУЛЬТАЦИИ ПО:

РЕГИСТРАЦИИ БЕЗНАЛОГОВЫХ КОМПАНИЙ

ОТКРЫТИЮ СЧЕТОВ В БАНКАХ АНГЛИИ, ДАНИИ, ШВЕЙЦАРИИ И ЛАТВИИ

РЕГИСТРАЦИИ ПРЕДПРИЯТИЙ ПОД ЮРИСДИКЦИЕЙ АНГЛИИ, ЛАТВИИ И РОССИИ

ВОПРОСАМ ФИНАНСОВ И МЕЖДУНАРОДНОГО БИЗНЕСА

РИГА (10371) 732-26-81 МИНСК (017)

fax (10371) 732-22-86 226-81-71

КИЕВ (044) 229-34-01

O.C.S.
Overseas Company
Secretaries

ТОВАРНЫЕ РЫНКИ

Надежды трейдеров питали...

Металлы: возвращение к истокам

Как мы уже сообщали в прошлом номере «Конъюнктуры», в начале лета в отдельных сегментах мирового рынка металлов сложилась достаточно тревожная ситуация. Не последнюю роль в нагнетании обста-

раются бороться южноафриканские компании. Известно, что себестоимость «желтого дьявола» в ЮАР несколько выше, чем в России. Поэтому для усиления своих позиций южноафриканские золотодобытчики создают единую структуру *Anglogold Ltd.*

Нефть: до встречи ОПЕК... Ждем-с

Главным фактором, определяющим ситуацию на мировом рынке нефти, остается намеченная на 24 июня венская встреча представителей стран-членов ОПЕК. Предполагается, что на ней будут обсуждены дополнительные меры по преодолению кризиса перепроизводства. Необходимость подобного шага диктуется началом реализации очередного этапа программы ООН «Нефть в обмен на продовольствие». Специалисты считают, что иракские поставки в рамках этой программы способны свести на нет все предыдущие усилия по стабилизации ситуации в данном сегменте рынка.

Показателем решительности участников будущих переговоров может служить тот факт, что на состоявшейся на прошлой неделе встрече в Амстердаме высокопоставленные чиновники из Саудовской Аравии и Венесуэлы заявили о снижении поставок «черного золота» на мировой рынок соответственно на 450.000 баррель/день и 225.000 баррель/день. Свою поддержку члену ОПЕК намерена оказать и Мексика. Ее представитель, также участвовавший в переговорах, заявил о сокращении поставок на 100.000 баррель/день.

В Нью-Йорке трейдеры весьма оптимистично восприняли эту информацию. Уже 4 июня на *NYMEX* котировки нефти возросли более чем на 2%, достигнув уровня 15,12 \$/баррель. Похожая ситуация наблюдалась на следующий день в Лондоне. Там баррель «черного золота» подорожал с \$13,98 до \$14,66. Однако, видимо, это был «фальстарт». Ведь мировые запасы энергоносителей продолжают расти. (Например, в США, по данным Американского института нефти, — на 1,8 %/неделя.) Заявления 3 стран-производителей явно недостаточно, чтобы переломить ситуацию.

Похоже, это понимают и трейдеры. Так, к концу 1-й декады котировки июльских контрактов на *IPE* откатились к отметке 14,4 \$/баррель. На *NYMEX* ситуация еще более удручающая — 8 июля «черное золото» подешевело более чем на 0,5 \$/баррель. Его цена в этот день составила 14,55 \$/баррель (июльские контракты). Обвал котировок в Нью-Йорке продолжался и в минувший вторник. (Баррель нефти с поставкой в июле подешевел до \$13,85.) Любопытно, что июньские контракты стоили еще дешевле — около 13 \$/баррель.

Таким образом, дальнейшая судьба данного сегмента рынка во многом зависит от результатов венского саммита. Пока же трейдерам остается лишь гадать, насколько успешно пройдут переговоры, и надеяться на лучшее.

Юрий ХОВРОВ

ВЫСТАВКИ

«Деревообработка-98»: подготовка началась

Несколько символично, что в юбилейный для Министерства лесного хозяйства год в Минске в 4-й раз пройдет международная выставка «Деревообработка». Необходимость подобного мероприятия обусловлена потребностью отечественных предприятий в современных инструментах и оборудовании для лесного хозяйства, лесозаготовительного и деревообрабатывающего производств.

Организацией выставки занимается ВК «Минскэкспо». (Кстати, для компании этот год также юбилейный — ей исполнилось 10 лет.) Содействие в подготовке мероприятия оказывают Министерство промышленности, Министерство лесного хозяйства и Белорусский производственно-торговый концерн лесной, деревообрабатывающей и мебельной промышленности. «Деревообработка-98» пройдет в середине октября в выставочном павильоне по пр. Машерова, 14. ВК

«Минскэкспо» уже приступила к приему заявок от потенциальных экспонентов.

Ометим, что если раньше «Деревообработка» проводилась 1 раз в 2 года, то сейчас, учитывая большой интерес к мероприятию как со стороны предприятий лесной и деревообрабатывающей промышленности, так и производителей соответствующего оборудования, организаторы решили сделать выставку ежегодной.

В 1997 году свою продукцию на «Деревообработке» продемонстрировали 118 фирм из 15 стран мира, в т.ч. из Австрии, Германии, Италии, Финляндии, Швеции... По словам организаторов мероприятия, многие прошлые экспоненты уже изъявили желание участвовать в нынешней выставке.

ВК «Минскэкспо» надеется, что «Деревообработка-98» предоставит хорошие возможности для реализации новых форм сотрудничества и укрепления деловых связей участников и гостей мероприятия, а также будет способствовать наращиванию производственного потенциала отрасли.

ПРЕСС-РЕЛИЗ

Беларусь обрастает лесами

В этом году Министерство лесного хозяйства празднует свой юбилей. Ровно 200 лет назад был учрежден Лесной департамент и тем самым положено начало формированию специализированной отрасли — лесному государственному хозяйству. (Впрочем, сотрудники Минлесхоза, возможно, поскромничали в отношении возраста своего министерства — служба, ведающая лесным хозяйством, существовала еще в Великом княжестве Литовском.)

Юбилейной дате была посвящена состоявшаяся на днях пресс-конференция, речь на которой шла о состоянии лесного хозяйства в нашей стране и о проводимой министерством работе по восстановлению лесного фонда.

По словам первого заместителя министра Николая Юшкевича, в настоящее время лесной фонд Беларуси составляет 9,2 млн га. (Леса — за вычетом дорог, просек и т.д. — занимают 7,4 млн га, т.е. 36% территории страны. Для сравнения: в 1945 году этот показатель составлял 21,5%.) Таким образом, на душу населения приходится около 0,75 га леса (110 куб.м древесины), что примерно в 2 раза превышает средние европейские показатели.

В Беларуси ежегодно рубят 10—15 млн куб.м древесины, прирост ее составляет 25 млн куб.м. Отрицательно, что в ближайшие годы такая динамика сохранится. Отметим, что значительная часть белорусских лесов (примерно 81%) — это молодняк, который пока не готов к промышленной рубке. Поэтому пик заготовки древесины придется примерно на 2015 год.

Сегодня прекрасна отгрузка леса на экспорт — это временная мера, связанная с необходимостью наведения порядка в данной сфере. Дело в том, что стоимость леса на корню в Беларуси составляет 1,8 \$/куб.м, а, например, в России —

5—6 \$/куб.м. Такая ситуация привела к бесконтрольному вывозу древесины за рубеж «транзитом» через Россию. Предполагается, что в будущем поставки за рубеж данного вида сырья будут осуществляться через спецэкспортеров. (Кстати, по мнению г-на Юшкевича, временная приостановка экспортных поставок не противоречит договоренностям Беларуси с Мировым банком и не отразится на кредитовании лесозаготовительной и деревообрабатывающей промышленности.)

Что же касается цен на древесину, то в настоящее время наблюдается лоббирование своих интересов белорусскими деревообрабатывающими предприятиями. Кроме того, резкое удорожание данного вида сырья поставило бы под угрозу существование знаменитого «2%-го норматива». Поэтому приведение цен к уровню, сло-

жившемуся у наших соседей, в ближайшем будущем маловероятно.

По словам заместителя министра, возможно, скоро в Беларуси появится новая структура, курирующая экспортные поставки древесины, — Лесной департамент. Руководство страны должно решить соответствующий вопрос уже до 1 июля.

Среди многих проблем лесного хозяйства на пресс-конференции была отмечена необходимость переоснащения транспортного парка лесозаготовительных организаций. Ведь в большинстве развитых стран использование на таких работах гусеничных машин запрещено. Сегодня Минлесхоз предлагает принять соответствующий нормативный акт.

Еще одна отраслевая проблема связана с мелкотоварной древесиной. Спрос на нее со стороны зарубежных покупателей пока невелик. Направляется строительство нового целлюлозно-бумажного комбината, который мог бы использовать данный вид сырья. Однако такое решение упирается в нехватку средств.

Юрий ХОВРОВ



новки сыграла Россия.

За 1-ю декаду июня цены на металлы остались на достаточно низком уровне. Особенно интересная ситуация сложилась на рынке золота. Переломить здесь «медвежье» настроение трейдеров не смогли даже ряд серьезных событий. Во-первых, российский Центробанк снизил ставку рефинансирования. (После такого шага у многих трейдеров должна была появиться надежда, что свои финансовые проблемы Москва сможет решить без распродажи стратегических запасов сырья.) Во-вторых, оставшийся неизвестным инвестор скупил фантастическую партию (примерно 800.000 тройских унций) золота. В результате за 3—4 июня в Лондоне этот драгметалл подорожал с 291,25 \$/тройская унция до 292,6 \$/тройская унция. Однако уже на следующий день «желтый дьявол» вновь начал падать. В минувший понедельник котировки вернулись к отметке 291,25 \$/тройская унция.

Развитие событий в этом сегменте рынка будет во многом зависеть от действий российского ОНЭКСИМбанка. (Напомним, что этот банк начал экспортировать драгметаллы. Так, несколько дней назад прошла таможенное оформление партия золота, предназначенная для *Republic National Bank of New York*.) Пока неизвестно, насколько существенными будут поставки ОНЭКСИМбанка. Отметим лишь тот факт, что в нынешнем году эта структура прокредитовала золотодобытчиков на производство около 7 т «желтого дьявола». Причем, по сведениям российских информационных агентств, это только начало.

Тем временем за место под солнцем на рынке золота соби-

Предполагается, что в ее состав войдут 8 компаний, совокупный объем производства которых составляет 6,6 млн тройских унций «желтого дьявола» в год. Таким образом, *Anglogold Ltd.* станет крупнейшим золотодобывающим предприятием в мире. (Кстати, по сообщениям СМИ, корпорация *Anglo American Corporation of South Africa Ltd.*, на базе которой создается новая структура, сумела за 1-й квартал 1998 года снизить себестоимость своей продукции на 7% и довести ее до 250 \$/тройская унция.)

Рынок металлов промышленной группы, страдающий от перепроизводства, в начале лета также получил временную передышку. На руку «быкам» сыграл конфликт между трудовым коллективом и администрацией компании *Radomiro Tomic* — крупного мексиканского поставщика медной руды. В день оглашения информации о возможности забастовки на *Radomiro Tomic* котировки меди на *LME* подскочили на 37 \$/т и достигли отметки 1685 \$/т.

Любопытно, что вслед за медью подорожали и некоторые другие металлы. Например, цены на никель выросли с 4550 \$/т до 4650 \$/т.

Однако всплеск котировок в данных сегментах рынка оказался недолговременным. (Так, в минувший понедельник никель подешевел до 4590 \$/т.) Эксперты предполагают, что цены на промышленные металлы будут по-прежнему снижаться. Ведь к «традиционным» причинам (перепроизводство и падение спроса со стороны азиатских потребителей) добавился и сезонный фактор: в летний период деловая активность в этом сегменте рынка падает.

ПАЛИ ЭСТЕТИЧЕСКАЯ СТОМАТОЛОГИЯ

- Клиника международного класса на базе передовых технологий США и Японии.
- Все виды лечения и протезирования.
- Только в ПАЛИ: уникальная коррекция зубного ряда по цвету и форме с помощью ламинатов.
- Качество и гарантии.

Минск, пр. Скорины, 115а.
264-33-61, 263-24-71
Улыбка не имеет возраста!

Reliance

ПОЛИУРЕТАНОВЫЕ
И НИТРОЦЕЛЛЮЛОЗНЫЕ
ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ
от AKZO NOBEL
ДЛЯ ОКРАСКИ И ЛАКИРОВКИ

мебели, предметов интерьера,
внутренних и наружных поверхностей



- Удобство и легкость нанесения (пневматическим распылителем, наливом, кистью или валиком)
- Быстрое высыхание и высокая укрывистость, а следовательно, низкий расход и высокое качество
- Материалы не содержат формальдегидов и препятствуют их выделению из ДСП и ДВП

«Лабрит»: г. Минск, ул. Коллекторная, 20—4
тел. 220-23-40

Человек в пеленках

Как вы думаете, с какого возраста малышу нужна своя комната? В идеале — с рождения. К сожалению, в настоящее время мало кто из родителей позволит себе такую роскошь. Впрочем, до года ребенок вполне может жить в родительской спальне. (Малыш большую часть времени спит, поэтому такой вариант вполне приемлем.) Однако впоследствии ребенку обязательно понадобится свой уголок. Зачем? Чтобы иногда побыть одному, отдохнуть в тишине, подумать о чем-то своем. Ведь ребенок — такой же человек, как и взрослый, только более ранимый и незащищенный.

К приезду малыша из роддома нужно обязательно обзавестись кроваткой. (В крайнем случае подойдет какая-нибудь плетеная люлька.) Спать дома в колыске ребенку не рекомендуется. Ведь сегодня главное требование к детской мебели — экологичность. Она обязательно должна быть изготовлена из натуральных материалов. А колыска — это синтетика. Разве можно держать в ней малыша целый день?

Из натуральных компонентов должен быть изготовлен и матрас. Хорошо, если он довольно

жесткий. (Это лучшая профилактика болезней позвоночника.)

Выбирая кроватку, обратите внимание на ее ограждение — случается, что малыши засовывают между прутьями голову. Поэтому лучше, чтобы они были частыми.

Высота специальных детских колыбелей регулируется, благодаря чему такая мебель «растет» вместе с малышом. Если в квартире мало места, выбирайте кроватку, снабженную доской для пеленания и ящиком для чепчиков, распашонок и т.п.

Другая мебель грудному младенцу не нужна. Однако родителям придется позаботиться, например, комод для детских вещей и кресло для мамы. (Ведь наблюдать за своим чадом удобнее сидя.) Кстати, вам здорово помогут и различные «умные» приборы вроде крошечного приемника, «транслирующего» в родительскую спальню плач малыша.

Обычно в ожидании младенца в детской делают ремонт. В этом случае необходимо заранее предусмотреть все, что окажется важным через несколько месяцев. Как только кроха начнет ползать и ходить, вы помянете недобрым словом каждый острый угол. Поэтому в детской должно быть как можно меньше. Особое внимание уделите электричеству — никаких открытых розеток! Обязательно купите безопасные крышки. Неплохо поставить на выключатель диммер — устройство, регулирующее освещенность.

Когда ребенок начнет ползать, родители столкнутся с «половыми» проблемами. В детской предпочтительны ковер или паркет из натуральных материалов. А если взрослые позаботятся еще и о подогреве, то простуд в квартире будет намного меньше.

Кстати, о простудах. Например, в Великобритании детей закаляют с младенчества. В пансионатах для мальчиков почти не топят. У нас, конечно, другие традиции, но не забывайте, что жара может навредить ребенку не меньше сквозняков. Если в квартире слишком сильно топят, воздух там сухой и назлектризован. Ситуацию исправят специальный увлажнитель, домашний фонтанчик или просто тазик с водой, поставленный где-нибудь на шкафу. Батареи должны быть обязательно оснащены экраном для регулировки температуры воздуха.

В первые месяцы и даже годы жизни малыша интерьер детской комнаты напрямую влияет на его здоровье. В этот период закладывается основа будущего характера, психологические особенности человека. Поэтому имейте в виду,

что, например, яркие обои раздражают младенца, плохо действуют на его нервную систему. Для психики предпочтительнее спокойные, мягкие тона.

Когда ребенку исполнится 3 года, в детской необходимо сде-

лать новый ремонт. В этом возрасте малышу нужно больше пестрых пятен и ярких игрушек. (Однако не стоит мельчить, иначе внимание ребенка будет рассеиваться.) В комнате маленького «почемучки» стены можно украсить веселыми картинками или обклеить обоями, на которых изображены герои мультфильмов и сказок. (Только пусть

Рано или поздно малыш попрыгает на стенке нового карандаша.) Заклейте одну из стен простой белой бумагой — пусть будущий Пикассо спокойно творит.

Когда ребенок чуть подрастет, его можно привлечь к оформле-



нить новый ремонт. В этом возрасте малышу нужно больше пестрых пятен и ярких игрушек. (Однако не стоит мельчить, иначе внимание ребенка будет рассеиваться.) В комнате маленького «почемучки» стены можно украсить веселыми картинками или обклеить обоями, на которых изображены герои мультфильмов и сказок. (Только пусть

Рано или поздно малыш попрыгает на стенке нового карандаша.) Заклейте одну из стен простой белой бумагой — пусть будущий Пикассо спокойно творит.

Когда ребенок чуть подрастет, его можно привлечь к оформле-



это будут добрые сказки.)

Сегодня в продаже появилось немало нарядных бордюров с цифрами и буквами. Тем, кто мечтает о ребенке-вундеркиnde, стоит их приобрести — возможно, ваш малыш начнет учить алфавит по бордюрам.

Не надо бояться демонстрации на стенах художественных талантов ребенка. (Кстати, бороться с этим просто бесполезно.

уголок индейца с настоящим шалашом устроить. (Ведь все ребята строят себе из стульев и пеленок индейские хижинки.)

Если место позволяет, обязательно купите спортивный уголок. Впрочем, даже в маленькой комнате можно разместить кольца и шведскую стенку, которая заодно послужит разделителем спальной и, скажем, игровой или учебной зон.

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ОФИСА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрывание	Цвет	Цена, у.е.	Телефон	Примечание
ABSOLUT СП «АБСОЛЮТ-ЮНИС» ул. Гикало, 9; время работы: 9.00-19.00; в субботу - 9.00-18.00; выходной - воскресенье	многофункциональная офисная мебель	Италия (Teorema Office)	меламин, ламинат	7 вариантов	от 101	239-8084 239-8480 239-8606	индивидуальная комплектация; поставка со склада в Минске и под заказ; вся продукция сертифицирована
	мебель для руководителей		меламин, экологически чистый лак	7 вариантов	от 584		
	компьютерные стойки		меламин	2 варианта	от 167		
АЛЬМАГОР	офисные наборы «Вена»	Беларусь	нат. шпон (дуб, бук)	черный, комбинир.	от 50	226-3734 226-3559 226-2300	индивидуальная комплектация; завод-изготовитель
Бюро Дизайна ул. Левкова, 8/2	торговое оборудование, офисная мебель, кухни	Беларусь	импортная ламинированная ДСП, МДФ, стекло, профиль	широкий выбор по каталогу	широкий диапазон цен	Минск: 224-2060, Гомель: 533-547, Витебск: 254-532, Могилев: 310-670, Гродно: 720-047, Брест: 233-260	материалы производства Германии, Польши; высокое качество изготовления по европейским технологиям; проект, доставка, монтаж
ЕВРОМЕБЕЛЬ офис - ул. К.Цеткин, 18	офисная мебель	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП, ткань, кожа	черный, белый, орех, махагон, перламутр, вишня, ясень, бук, металл	22-390	211-0606 226-9885 216-9696 276-9996	БК «Минскспос» (пр. Машерова, 14), магазин «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32), ДТ «Свислочь» (ул. Сторожевская, 8)
	офисная мебель	Италия, Венгрия	сверхпрочный меламин	200 вариантов	от 135		поставка со склада и под заказ;
ИТН ДИЗАЙН ул. К.Либкевича, 68-101	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный поликарбонат, антистатик	более 30 вариантов	от 3	222-4474 213-5288	дизайн-проект, доставка, сборка; дополнительно - офисные светильники Massive (Бельгия)
	офисные кресла, стулья	Италия	ткань, кожа	различный	от 52		
МЕБЕЛЬПРОМ	мебель для офисов, банков, магазинов	Беларусь	ламинированная ДСП	пепел, антрацит, махагон	56-270	210-0706 210-0700 266-3413	пер. Инструментальный, 6 (ст. метро «Парк Челюскинцев»)
МЭЙПЛ INTERSYSTEM MAPLE	компьютерная, офисная мебель Sitosa	Бельгия	сверхпрочный меламин	светло-серый	от 66		поставка со склада и под заказ; клиентам фирмы бесплатно; дизайн-проект помещения; доставка по Минску; сборка и установка; дополнительно: настольные лампы и светильники, искусственные цветы, офисные картины
	офисная мебель (система модулей) «Лендраммебель»	Финляндия-Россия	бук, белый, черный		от 21		
	элитные системы офисной мебели Marfela	Финляндия	полиуретан, нат. шпон, массив	более 20 вариантов	?	234-4342 234-4634	
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный поликарбонат, антистатик	более 30 вариантов	от 3		
	офисные кресла, стулья	Италия	износостойкая ткань, нат. кожа	13 вариантов	40-341		
ОФИС МАРКЕТ	офисная мебель, кресла, стулья	Германия, Италия	меламин, ламинат, ткань, кожа	различный	договорная	229-2939	ул. Интернациональная, 16 (р-н К/Т «Победа»)
PRO-TRADE СП «ПРО-ТРЕЙД» ул. Гусовского, 4-501; ул. Притыцкого, 23 (к/т «Аврора»)	мебель для персонала и посетителей	Беларусь, Польша	современные покрытия будут защищать вашу мебель от царапин и пролитого кофе даже в самых критических ситуациях	пепел (светло-серый), антрацит (темно-серый), орех (желто-коричневый), махагон (вишневого), радика, бук	оптимально, доступные, разумные соотношения цена/качество	216-8216 253-3077 254-3248 254-4096 259-6770 216-8416	торговля со склада (90%); широкий ассортимент; консультации специалистов; доставка, сборка, гарантийное и послегарантийное обслуживание
	столи, тумбы						
	мебель для руководителей и менеджеров						
	кресла, стулья		кожа, ткань	богатство расцветок			
Тцессон ул. Пуликова, 53-1204 (12-й этаж)	кабинеты руководителей	прямые поставки от производителей (Valentini, Olivetti, O'Sullivan (США))	ламинат, меламин, нат. дерево	различные оттенки пород дерева, светло-серый, отделка - антрацит	от 143	236-5931 236-4288 236-5293	поставка со склада и под заказ; бесплатно: доставка, монтаж, разработка проекта размещения мебели
	рабочие места для персонала				от 117		
	мебель для компьютеров				от 119	249-0000 (аб. 372)	
	офисные кресла, стулья	Италия, Польша		различный	от 40		
ЮРАТЭ Торгово-консультационный центр	офисная мебель, кабинеты	Италия	ламинат	орех, серый	от 18	232-1048 232-2486	салон офисной мебели: ул. Смольяникова, 9, ул. Филимонова, 5; все консультации; бесплатно: доставка, монтаж, сборка
	кресла для руководителей		износостойкая ткань, нат. кожа	различный	от 40		
	офисные кресла и стулья для посетителей						

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ДОМА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Материал, цвет	Цена, у.е.	Телефон	Примечание
АЛЬМАГОР	корпусная мебель, мягкая мебель, комоды (в асорт.), журнальные столы, кресла	Беларусь	массив, ДСП, нат. шпон	35-700	226-2300 226-3734	торговый центр (ул. Сковороды, 5)
ДЖЕНОА	шкафы, ниши, перегородки, мебель	Беларусь	ДСП (более 20 вариантов цветов)	?	226-9673 223-8273	производство из материалов и по технологии фирмы Komandor
ЕВРОМЕБЕЛЬ	мебель для дома	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП (черный, белый, орех, махагон, перламутр, вишня, ясень, бук, металл)	15-790	211-0606 216-9696 276-9996	офис - ул. К.Цеткин, 18, м-н «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32), м-н «Евромебель» (пер. Козлова, 4)
Natuzzi	мягкая мебель (150 моделей)	Италия	нат. кожа, 125 вариантов цветов		227-0620 232-1048	салон Natuzzi - ул. Комсомольская, 17

СОВЕТЫ

— ЭТО ЗВУЧИТ ГОРДО

Кровать

Несколько поколений советских детей выросли на раздвижных кушетках с поролоновыми подушками. В те времена это был едва ли не единственный вариант. Однако сегодня необходимо помнить, что поролоновый матрас вреден для здоровья.

С кроватью можно здорово пофантазировать. Например, если в семье растет девочка, устройте ложе с пологом. Пусть дочь почувствует себя принцессой — представится ли ей когда-нибудь такая возможность?

Любой ребенок придет в восторг и от спального места «на антресолях». Это идеальное интерьерное решение для маленькой детской. В таком случае под кроватью можно разместить

ящик для одежды или игрушек. Нижний ярус сыграет роль стеллажа. Там же можно устроить и письменный стол, за которым ваш ребенок будет сидеть над уроками все 11 школьных лет.

Рабочее место школьника

При планировке рабочего места школьника важно добиться оптимального сочетания эстетичности и эргономичности. Здесь существуют незыблемые правила: стол следует поставить так, чтобы свет падал слева, обязательно нужна хорошая настольная лампа, стол и стул должны соответствовать росту ребенка. (Идеальный вариант — приобрести регулируемый по высоте мебель.)

Лучше, если столешница бу-

дет немаркой — ее придется часто протирать и чистить. Шикарный кабинетный гарнитур, обтянутый кожей или сукном, для детской не годится.

Стол должен обязательно

иметь ящики. Ведь у школьника появляется много секретов от родителей и вещей, которые хочется убрать от чужих глаз. (Вообще, чем старше становится ваш малыш, тем больше он

защищает свою личную жизнь, как говорят англичане, — *privacy*.)

Если до сих пор в детской не было книжных полок, теперь они просто необходимы: за годы учебы соберется целая библиотека.

Подростки очень серьезно относятся к своей внешности, поэтому позаботьтесь о зеркале. Не бойтесь, что из дочки вырастет кокетка только потому, что юная барышня мечтает о туалетном столике.

Самая трудноразрешимая задача — найти такую грань, чтобы и от занятий ничто не отвлекало, и учиться было весело.

В заключение отметим, что чем старше маленький человек, тем более индивидуальна его комната. Ведь к 5 годам у каждого

есть свое хобби и любимые занятия. Поэтому давать какие-либо рекомендации можно, только зная ребенка и его интересы. Например, одним мальчишкам нужен верстак для поделок, другим — компьютерный столик, третьим — мини-лаборатория для химических опытов. Кто-то больше интересуется музыкой (в этом случае в интерьере лучше сделать упор на фонотеку), а кто-то собирает коллекцию и расположит в «красном» углу комнаты выставочную витрину. Главное — отнестись к интересам детей с должным уважением. Ведь чем больше ребенок любит свой дом, тем увереннее он чувствует себя в жизни.

Подготовил Сергей ТУРОМША



НА ЗАМЕТКУ

Типовых перепланировок в природе не бывает

Сегодня многие стремятся переделывать свои 3-4-комнатные квартиры. И неудивительно: у каждой семьи, как правило, свои требования к организации жилого пространства. Поэтому в этом вопросе вряд ли можно найти универсальное решение. Однако несколько общих моментов все же существуют.

Помните, что проект перепланировки должен готовить только лицензированный архитектор или конструктор. Лицензия является определенной гарантией, что в будущем вас не ожидают неприятные сюрпризы. Например, если перепланировка не согласована с соответствующими инстанциями и осуществляется, по сути, незаконно («Вам тут стеночку снести? Запросто!»), неизбежно возникнут проблемы при продаже, залоге квартиры и т.п.

Подготовка начального эскиза у опытного специалиста занимает примерно 2 недели. (Впрочем, срок может быть и большим, особенно если заказчик не совсем представляет, как должна выглядеть его квартира, и потому по несколько раз возвращает эскиз на

доработку или полную переработку.) Нередко клиент заказывает проект перепланировки после предварительной консультации с дизайнером, который уже решил, что, где, почему и как должно быть. Однако это далеко не идеальный вариант — лучше, когда с квартирой сперва поработает архитектор, а уже потом за дело возьмется дизайнер. Компромиссное решение — оба этих специалиста будут трудиться одновременно, согласуя свои действия.

Наиболее характерные пожелания заказчиков при перепланировке квартиры — увеличение площади санузлов (за счет объединения ванной с туалетом и захвата коридора и части жилой комнаты) и создание больших холлов (кухня плавно перетекает в гости-

ную, от которой может отделяться мобильной перегородкой). Встречаются и более сложные заказы, когда, например, соединяются 2 соседние по этажу квартиры в одну. Еще один вариант — апартаменты на 2 уровнях. В этом случае на 1-м этаже можно устроить большую кухню, а на 2-м — просторную ванную. Впрочем, как говорится, на вкус и цвет...

В зависимости от сложности проекта (требуется ли изменение инженерных сетей, увеличение мощности электрической проводки и т.д.) его согласование может потребовать 1—1,5 месяца. (Опять же при условии, что у владельца квартиры правильно оформлены все бумаги.)

Часто возникает вопрос: сколько перепланированных квартир может быть в одном доме или подъезде? Сколько угодно — хоть все. Главное, чтобы они были переделаны с

соблюдением существующих требований. Приступая к работе над эскизом, архитектор или конструктор должен руководствоваться несущей особенностью как всего здания в целом, так и конкретного этажа в частности. (К слову, с последним этажом работать проще, чем, допустим, с первым. Если сверху только крыша, то без проблем можно установить, например, камин.)

А вообще-то, перед тем как въехать в квартиру, заранее поинтересуйтесь возможностями ее перепланировки.

По материалам печати

РЕКОМЕНДУЕМ

Отделочные материалы Soframap: экономия трудозатрат, экономия средств

Внешний вид здания — это имидж его хозяина. Но ежегодный ремонт фасада — непоправимая роскошь. Решить эту проблему помогут высококачественные материалы, которые избавят заказчика от лишних затрат и сделают менее трудоемкой работу подрядчика.

Покрывают французской компании Soframap отвечают любым запросам самых требовательных заказчиков и подрядчиков. Благодаря своему качеству данные материалы позволяют значительно увеличить интервалы между ремонтами. В результате суммарные затраты оказываются в несколько раз меньше, чем при использовании относительно дешевых, но недолговечных покрытий.

Материалы Soframap'a технологичны и удобны в работе, что позволяет значительно сократить трудозатраты и сроки сдачи объекта в эксплуатацию. Благодаря многолетним традициям и новейшим научным достижениям данная продукция является эталоном качества.

Широкая цветовая гамма (до 640 оттенков) позволяет архитекторам и дизайнерам найти оптимальное цветовое решение.

Вот лишь некоторые материалы, производимые компанией Soframap. **Exterlit Losange** — матовая микропористая краска на новом связующем из полиэфирной смолы. Она позволяет подрядчику не зависеть от погодных условий и сократить сроки выполнения работ.

Exterlit Losange:

- может наноситься при температуре до -20°C;
- не подвержена воздействию воды уже через 20 мин после нанесения (время полного высыхания — 2 ч);
- за счет способности пропускать влагу изнутри, при этом препятствуя ее проникновению снаружи, не повреждается испаряемой стенами влагой;
- не требует предварительной грунтовки;
- прекрасно прилегает к любым поверхностям: щелочным, асбестоцементным, виниловой или силикатной краске;
- может наноситься на пыльную поверхность.

Гарантия сохранения эксплуатационных качеств — 15—20 лет.

Versagel — пластичное структурное покрытие на основе акриловых сополимеров в водной эмульсии. **Versagel** позволяет:

- повысить герметичность поверхности;
- скрыть дефекты оснований;
- защитить пористую или раскрошившуюся штукатурку от проникновения стекающей воды.

Гарантия сохранения эксплуатационных свойств — 10—15 лет, цикл нулевого выцветания — 10 лет.

Versagel может наноситься валиком, мастерком, методом напыления. Время высыхания — 2 ч.

Versaneuf — специальная краска на основе акриловых сополимеров в эмульсии для обновления структурных покрытий любого типа. Ее основные свойства:

- великолепно ложится на рельеф, не скрывая его;
- усиливает водонепроницаемость старых покрытий;
- долговечна, устойчива к атмосферным воздействиям, не желтеет, моется;
- препятствует появлению плесени.

Время высыхания — 12 ч.

Толстые структурные покрытия **Decoceram**, **Deco Decor marbre** и **Deco Decor Grese** предназначены для отделки фасадов и внутренних стен. Эти материалы:

- защищают и украшают кирпичную и каменную кладку;
- скрывают небольшие дефекты оснований;
- устойчивы к атмосферным воздействиям;
- прочны и долговечны (**Deco Decor Grese**, например, выдерживает 150 циклов испытаний на ускоренное старение без вздутий, отслаиваний и т.д.).

Цвет материала клиент может выбрать по каталогу.

Decoceram — толстое структурное покрытие на основе акриловых сополимеров в водной эмульсии и керамизированных кварцев, придающих материалу красочное многоцветие. **Decoceram** обладает высокой ударной стойкостью, незаменим для внутренней отделки помещений с интенсивным потоком посетителей. Наносится набрызгом.

Deco Decor marbre имеет в составе мраморный гранулят, натуральный цвет которого придает покрытию рос-

кошный вид. Материал наносится штукатурной лопаткой при температуре 5—30°C. Время высыхания — 24 ч.

Deco Decor Grese состоит из двуокиси титана, минеральных наполнителей (кварц, карбонат) и синтетического связующего в водной эмульсии. Существуют 4 гранулометрических состава для получения различных типов декоративной отделки. Наносится мастерком при температуре 5—30°C. Время высыхания — 4—6 ч.

Все эти материалы прошли экспертизу в БГПА. Исследования показали, что характеристики данных изделий значительно превышают нормативы ГОСТов. Материалы имеют сертификаты Госсанэпиднадзора, технические свидетельства Минстройархитектуры и ГП «Стройтехпром».

Доказательство того, что материалы компании Soframap заслуживают вашего внимания, — их использование на многих объектах в Беларуси и России (в Минске — при отделке гостиницы «Юность», Белпромстройбанка, представительств «ЛУКойла»; в Москве — при восстановлении Храма Христа Спасителя, ремонте здания мэрии, Павелецкого вокзала и спорткомплекса «Лужники»).

Дополнительную информацию по всем вопросам, связанным с подготовкой поверхностей, особенностями покрытий и технологией их нанесения, можно получить у специалистов фирмы «Юнибудкомплект». Приобретая здесь отделочные материалы, клиент получает возможность воспользоваться широким комплексом услуг. Так, специалисты фирмы составят предварительные расчеты (с выездом на объект и натурными измерениями) и выполнят дизайн-проект для любого помещения. Вам будут поставлены либо переданы в бесплатную аренду инструменты и оборудование для выполнения отделки. «Юнибудкомплект» готов обучить ваших специалистов работе с материалами компании Soframap.

Для оптовых покупателей предусмотрены скидки.

Unibud
комплект

Тел.: 249-03-42, 249-40-93.

TERRA NOVA
строительная компания

ДИЗАЙН, ЕВРОРЕМОНТ

т/ф 234-15-53; тел.: 210-12-03, 230-67-73

От материала к имиджу

Зимнюю свежесть обеспечивает не только Orbit

С наступлением лета особенно актуальной становится проблема хранения скоропортящихся продуктов. Связанные с их употреблением пищевые отравления в этот период наблюдаются достаточно часто. Такая тенденция прибавляет головной боли не только потребителям, но и предприятиям торговли и общественного питания, которым приходится уделять особое внимание режиму хранения продуктов. Тем более что, несмотря на все трудности в стране, отечественная санитарная служба не дремлет. Один из путей решения данной проблемы — установка холодильного оборудования.

По температурным характеристикам холодильное оборудование можно разделить на 2 группы:

— морозильное, обеспечивающее температуру внутри полезного объема от -12°C до -25°C (продукты подвергаются глубокой заморозке и потому долго не портятся);

— холодильное, поддерживающее температуру от -1°C до $+8^{\circ}\text{C}$ (при такой температуре замедляются химико-биологические процессы в продуктах, не испаряется содержащаяся в них влага).

Использование современных технологий замораживания позволяет снизить расходы на обслуживание холодильных агрегатов, оперативно реагировать на изменение условий торговли, а значит, и получать максимальную прибыль.

Рынок

Кроме отечественной продукции, на белорусском рынке холодильного оборудования представлены изделия зарубежных производителей из Германии, Голландии, Дании, Испании, Польши, России, Финляндии, Швеции и т.д. Их продукция различается как по качеству, так и по цене. Наиболее приемлемыми в ценовом плане являются российские и отечественные установки. Однако это оборудование, к сожалению, проигрывает зарубежным аналогам по качеству и дизайну. Проблемы не решает даже закупка отдельных комплектующих для производства у ведущих европейских компаний.

Качественное холодильное оборудование выпускается в Германии, Швеции, Голландии и других развитых странах. Цены на него достаточно высоки, и спрос соответственно пока невелик. Это одна из причин, по которой ведущие мировые производители пока не спешат непосредственно предлагать свой товар на нашем рынке. Крупные фирмы ограничиваются заключением дилерских и дистрибьюторских соглашений либо просто оптовой продажей оборудования. (Отметим, что в последнем случае существует определенный риск снижения рейтинга торговой марки из-за некомпетентности белорусской фирмы-продавца. Поэтому компании, выбирающие такой вариант, по-видимому, не строят

долгосрочных планов по завоеванию существенных позиций на нашем рынке.) Дальнейшее продвижение ведущих мировых производителей на отечественный рынок будет связано с наблюдаемой сегодня общемировой тенденцией — транснациональные корпорации стремятся снизить цены, перенося производство в развивающиеся страны.

В настоящее время наибольшим спросом у белорусских потребителей пользуется польская и итальянская продукция. Такое положение вещей легко объяснить: данное оборудование находится в «золотой середине» по соотношению цены и качества и к тому же привлекает современным дизайном. (Кстати, польские агрегаты, как правило, изготавливаются по лицензии или с использованием комплектующих ведущих мировых производителей. Данная продукция может весьма различаться по качеству.)

Поставляемая в Беларусь холодильная техника по большей части завозится из России. Другие каналы импорта используются редко из-за сложностей с конвертацией валюты.

Для данного сегмента рынка характерны сезонные перепады спроса. Это обстоятельство в большей степени осложняет жизнь продавцам, являющимся официальными представителями компаний-производителей. (Таким фирмам приходится работать по заранее утвержденному графику закупки техники, который почти равномерен в течение года.) Конечно, есть у дилерства и дистрибуторства и свои преимущества, в частности, скидки при приобретении агрегатов.

В целом рынок холодильного оборудования можно охарактеризовать как достигший стадии первоначального насыщения. На сегодняшний день большинство потенциальных покупателей уже приобрели данную технику. Сейчас наступает период накопления опыта по эксплуатации агрегатов с той или иной торговой маркой.

Покупатели

Развитие данного сегмента рынка напрямую связано с ростом количества торговых точек, предприятий общественного питания, мелкооптовых рынков, а также повышением платежеспособности клиентов.

Что касается торговли, то около 80% минских магазинов принадлежат государству. (Даже акционирование в данном случае не означает полной независимости от соответствующих органов.) А государственные структуры средства для приобретения холодильного оборудования выделяют неохотно. Выбор чаще делается в пользу дешевой продукции, что, разумеется, не всегда приводит к хорошим результатам.

С частными магазинами дело обстоит получше, но здесь все зависит от компетентности владельца. Впрочем, негосударственных торговых точек у нас немного. К тому же даже они зачастую не в состоянии сразу приобрести все необходимое оборудование или вынуждены покупать поддержанную технику. (Кстати, такое оборудование занимает на нашем рынке определенную нишу.) Отсутствие широких сетей супермаркетов сводит практически к нулю реализацию крупных комплексных проектов.

Самые «малообеспеченные» торговые точки сегодня попросту «сбивают» и «сбивают» свои старые установки, пытаясь продлить срок их службы. Такая практика вызывает чувство жалости и одновременно тревоги за собственное здоровье.

Следует отметить достаточно стабильный спрос на оборудование для передвижной торговли. Однако такая техника относительно недорога. Это обстоятельство не позволяет продавцам данных установок получать большой прибыли.

Доля предприятий общественного питания в общем объеме спроса пока невысока. (Им требуются в основном морозильные и холодильные камеры.)

Что касается мелкооптовых рынков, то такая форма торговли пока не завоевала в нашей стране серьезных позиций.

Отдельно следует сказать о крупных компаниях, которые, как правило, приобретают известную и дорогую технику непосредственно у производителей, а затем сотрудничают с фирмами, специализирующимися на сервисном обслуживании подобных установок. Однако таких покупателей у нас пока немного.

Продавцы

Говоря о стратегии работы продавцов данной техники, следует отметить тенденцию расширения деятельности минских фирм в регионах. Здесь происходит острая борьба между местными и столичными компаниями. Однако в некоторых регионах (прежде

всего в приграничных) такая конкуренция практически отсутствует. (По-видимому, местные продавцы имеют возможность импортировать оборудование без уплаты соответствующих налогов и поэтому успешно соперничают со столичными компаниями по ценам.) Кроме того, иногда покупатели предпочитают приобретать оборудование именно у местных фирм, которых они лучше знают.

Холодильное оборудование — это достаточно сложная техника как для эксплуатации, так и для сервисного обслуживания. Например, она очень чувствительна к перепадам напряжения. При эксплуатации холодильных установок необходимо четко придерживаться прилагающейся к агрегатам инструкции. (Для отечественных потребителей данное утверждение, к сожалению, не является аксиомой.)

Присутствие в этом сегменте рынка большого количества продавцов предполагает наличие разных уровней работы с клиентом. Главный вопрос, который сегодня волнует покупателей, — возможность квалифицированного сервисного обслуживания в постгарантийный период. Что касается квалификации, то в Беларуси не осуществляется подготовка специалистов по ремонту холодильного оборудования. Люди, работающие в данной сфере, как правило, являются самоучками. Остается лишь надеяться, что увеличение потребности в таких специалистах приведет к открытию соответствующих учебных заведений.

Качественное сервисное обслуживание предполагает наличие или возможность быстрой доставки необходимых деталей. Эта задача решается либо организацией фирменного склада запчастей, либо установлением тесных партнерских связей, как правило, со специализированными российскими компаниями. Отметим, что организация склада сопряжена с дополнительными расходами, т.к. приходится приобретать значительное количество одного наименования деталей и ждать, пока они разойдутся.

Некоторые продавцы занимаются обслуживанием техники с различными торговыми марками. Однако доля таких компаний пока невелика. Следует отметить, что в настоящее время наиболее проблематично сервисное обслуживание старого оборудования. (К нему труднее найти комплектующие.)

Одной из сравнительно новых услуг в данном сегменте

рынка является компьютерная разработка дизайн-проекта размещения поставляемого оборудования. Однако, на наш взгляд, серьезный спрос на такие работы появится лишь в будущем.

Тенденции

Говоря о тенденциях развития рынка холодильного оборудования, следует отметить, что в ближайшее время здесь, видимо, произойдет значительное ужесточение конкуренции по 2 показателям: качеству предлагаемой техники и уровню сервисного обслуживания.

Рост требований покупателей в отношении качества усложнит жизнь продавцам. Ведь платежеспособность отечественных клиентов вряд ли улучшится. Поэтому компаниям придется решать непростую задачу: как при поставках бо-

лее качественной продукции оставить на приемлемом уровне цены.

Что касается сервисного обслуживания, то сегодня это один из перспективных видов деятельности. (Многие потребители уже приобрели холодильное оборудование, поэтому спрос на подобные услуги будет только возрастать.) Следовательно, значительно увеличится количество фирм, занимающихся ремонтом данной техники.

В целом рынок холодильного оборудования является достаточно перспективным. При потенциальном росте количества торговых точек (которые сегодня являются основными покупателями данной техники) и повышении платежеспособности клиентов его ожидают самые радужные перспективы.

Андрей БУЧЕЛЬ

ПРЕДСТАВЛЯЕМ ФИРМУ

«Холодон» гарантирует: ваши продукты останутся свежими

Как сохранить продукты свежими, пригодными к употреблению? Во время летней жары этот вопрос встает не только перед домохозяйками, но и перед администрацией предприятий общественного питания, торговли. И задача не только в том, чтобы продукты отвечали требованиям санитарии, но и в том, чтобы ваш товар можно было подать потребителю в максимально выгодном ракурсе. В противном случае потери неизбежны.

Подбор оборудования, отвечающего как техническим, так и эстетическим требованиям самого взыскательного клиента, — девиз фирмы «Холодон». Спектр предлагаемой фирмой техники настолько широк, что позволяет «сдать под ключ» как элитарный супермаркет, так и обычный магазин. Вам нужно лишь определить свои требования к оборудованию и сумму, выделяемую для его приобретения. Все остальное сделают специалисты — начиная от компьютерного проектирования и до окончательной сборки и установки.

«Холодон» предложит вам как изысканное оборудование итальянской фирмы *Arneg*, так и недорогое польское *Kujawiak*, поставки которого возможны по индивидуальным заказам: нестандартных размеров, заранее оговоренных цветов и т.д.

Высокопрофессиональные спе-

циалисты помогут сделать выбор оборудования для промышленного холода (моноблоки и сплит-системы для камер любого размера и температурного режима) всемирно известных производителей *Liebherr* (официальным дистрибьютором которого является «Холодон») и *Zanotti*.

Качество оборудования, поставляемого ЗАО «Холодон», уже оценили ресторан «Раковский бровар», Бобруйский мясокombинат, брестское ГП «Продтовары» и многие другие предприятия, являющиеся клиентами этой фирмы.

Еще одним направлением деятельности ЗАО «Холодон» является кондиционирование помещений любой степени сложности. Показателем профессионализма фирмы «Холодон» является то, что среди ее клиентов есть Государственный архив кинофотодокументов. Гарантом сохранности ценнейших материалов, хранящихся в его запасниках, послужат кондиционеры *Carrier*, которые будут установлены в архиве специалистами «Холодона».

Если и перед вами встал вопрос о сохранности продуктов или кондиционировании воздуха, ваши проблемы решит

«Холодон»:

г. Минск,
ул. Короткевича, 19а;
тел.: 222-55-99, 222-56-55;
факс 222-51-36.

**ХОЛОДИЛЬНОЕ И ТОРГОВОЕ
ОБОРУДОВАНИЕ** Польша, Россия, Дания

220026
г. Минск
Народная, 43

**Продажа
Обслуживание
Гарантия**

Скидки
для оптовых
покупателей

**(017) 246-69-11
(017) 245-50-92**



ПРЕДЛОЖЕНИЯ ТОРГОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ							
Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрывтие	Цвет	Цена, у.е.	Телефон	Примечание
АГЕНТСТВО ИПА	торговое оборудование из Германии (новое и немного б/у); вешала, горки, тележки, холодильное оборудование и др.					235-3022 235-2303	
АЙВОРИ	прилавки, витрины, горки, кассовые кабины	Беларусь	алюминиевый профиль, металл, полимерное	по желанию	по калькуляции	226-4429 220-9466	индивидуальное проектирование, доставка, установка
БЕЛАСОЛЬ	торговое оборудование для магазинов, баров, кафе, офисная мебель	Беларусь	меламин, ламинат, полимерное	широкая гамма цветов	договорная	228-6616 239-4850	постоянно действующая выставка ул. Варшавская, 17 (левое крыло, 1-й эт.)

ВЕСЬ МИР НА ЛАДОНИ

**Лицензии фирм,
размещающих рекламу
в таблице «Весь мир на ладони»**
(выданы Министерством спорта и туризма
Республики Беларусь сроком на 2 года)

MARGO TRAVEL	№ 620/24.03.98г.
АКВАРЕЛЬ	№ 625/07.04.98г.
АЗБУКА СЕРВИСА	№ 117/11.08.98г.
ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	№ 62/22.05.97г.
ИНТИМ-СТ	№ 376/10.01.97г.
МАРИАДА-ТУР	№ 180/04.10.96г.
НЕМЕРА	№ 463/07.04.97г.
ОСТ КОМ-ПЛЮС	№ 593/19.12.97г.
ПЕНТАТУР	№ 357/19.12.96г.
СВЭЛНА	№ 048/23.08.96г.
ТАНОВА	№ 497/25.03.97г.
ТЕХНОСТАР	№ 260/25.10.96г.
ТКД-7	№ 268/26.12.96г.
ФЛОКЭЛ	№ 359/19.12.96г.
ЭКОЛОГИЯ-ТУР	№ 281/01.11.96г.
ЮЛЕНА	№ 066/30.08.96г.

ДЕТСКИЙ И СЕМЕЙНЫЙ ОТДЫХ

СЛОВАКИЯ

ДЕТСКИЙ ГРУППОВОЙ ОТДЫХ (8—16 лет, 410 у.е.)
МОЛОДЕЖНЫЙ И СЕМЕЙНЫЙ ОТДЫХ (450 у.е.)
24 дня, авиа, пансионат, 6-разовое питание, бассейн, обширная экск. программа. Заезды — каждые 24 дня с 3 июня 1998 г.

ТУРЦИЯ


ДЕТСКИЙ ГРУППОВОЙ ОТДЫХ (8—14 лет)
21 день, авиа, отель на берегу моря, 4-разовое питание, обширная экск. программа, Кушадасы (отель 4*) — 630 у.е., Анталья (отель 5*) — 700 у.е.

СЕМЕЙНЫЙ И МОЛОДЕЖНЫЙ ОТДЫХ
11 дней — от 460 у.е., 21 день — от 620 у.е., Анталья, 3—5*, авиа.
Заезды — каждые 10 дней с 25 мая 1998 г.

SWE-SLOV. Invest: (017) 227-27-89, 210-06-78

СКАНЕРЫ						
Модель	Примечание	Г/л	Цена, г.г.	Продавец	Телефон	
Epson GT 5000	A4, 3000/1200dpi, 24bit color, SCSI, планы	12	275	NTTS (ТАИ)	229-299	
Epson GT 9500	A4, 600x4800dpi, 36bit color, SCSI, Zoom 200%	12	649	NTTS (ТАИ)	229-299	
Epson PhotoPC-600	цифр. ф/камера, 1024x768x24bit, 30f	12	643	ICS	230-6401, 230-728	
FilmScan 200	сканер слайдов и ф/плоск. 2400dpi, B/D	12	440	ICS	230-6401, 230-728	
HP ScanJet 5100	A4, 600/2400, 24bit color, OCA	12	280	ДЖЕТ	268-3485, 210-072	
HP ScanJet 5100C	A4, 600/2400, color, Slim, OCR, дисковые сканеры	22	295	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-567	
HP ScanJet 5s	A4, 3000dpi, color, 15sec/стр., OCR, color сканеры	22	240	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-567	
HP ScanJet 6100C	2400/800dpi, 30bit color, flatbed, OCR, Color PhotoPrint	22	740	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-567	
HP ScanJet 6100C	A4, 600/2400dpi, 45bit color, ПО на рус.	12	699	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983, 5 линий	
Musitek	ручные, планшетные, листовые	от 90	150	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983, 5 линий	
Paragon 600/1200 SPI	A4, 600/1200dpi, 24/30bit color	12	150	ДЖЕТ	268-3485, 210-072	
Paragon 6000/1200SP	A4, 600/1200dpi, 24/30bit color, 8bit gray, планы	12	149	199	ICS	230-6401, 230-728
Paragon 6000/6000i N/C.D.	A4, 600/4800dpi, 24/30bit color, планы, SCSI, LPT	12	110	КОНСТРУКТИВ	284-1996, 284-065	
Paragon 6000P	A4, 600x3000dpi, 24bit color	12	105	НИКС	284-289	

МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ					
Epson DFX-8000	A2, 9 pin, 216x240dpi, 1066 cps	12	2450	ICS	230-6401, 230-728
Epson LX-300	A4, 9 pin, 216x240dpi, 240 cps	12	145	ICS	230-6401, 230-728
Epson LX-1050+	A3, 9 pin, 216x240dpi, 240 cps	12	255	ICS	230-6401, 230-728
Epson FX-2170	A2, 216x240dpi, 440 cps	12	530	ICS	230-6401, 230-728
Epson FX-2170	A3, 24 pin, 216x240dpi, 440cps, скнал	12	525	ICS	230-6401, 230-728
Epson FX-870	A4, 9pin, 216x240dpi, 380cps, рус. скнал	12	399	ICS	230-6401, 230-728
Epson Q-100+	A4, 24pin, 360dpi, 200cps, рус. скнал	12	149	ICS	230-6401, 230-728
Epson LQ-2170	A3, 24pin, 360x360dpi, 440cps, рус. скнал	12	619	ICS	230-6401, 230-728
Epson LQ-670	new, A4, 24pin, 360dpi, 300cps, рус. скнал	12	325	ICS	230-6401, 230-728
Epson LX-1050+	A3, 9pin, 216x240dpi, 264cps, рус. скнал	12	259	ICS	230-6401, 230-728
Epson LX-300	A4, 9pin, 216x240dpi, 264cps, рус. скнал	12	130	ICS	230-6401, 230-728
Oki ML 3310	A4, 9pin, 435x387/73cps SSD, скнал	12	315	ICS	230-6401, 230-728
Oki ML 3311	A3, 9pin, 435x387/73cps SSD, скнал	12	347	ICS	230-6401, 230-728
Oki ML 3410	A3, 9pin, 550cps, 8ppm, heavy duty	12	1369	ICS	230-6401, 230-728
Oki ML 520 elite	A4, 9pin, 433cps SSD	12	475	ICS	230-6401, 230-728
Oki ML 521 elite	A4, 9pin, 433cps SSD	12	443	ICS	230-6401, 230-728



NTTS
"NEW TAI TECHNOLOGY SYSTEMS"
229-29-99



Безопасность Ваших Вложений
BevaLex
249-90-78, 249-90-11

Размещение рекламы в таблице «Прайс» по телефонам/факсам: 220-11-98, 220-10-52

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM/166														
Модель	Процессор	Сист. блок	Память	Диск	Монитор	Устройства	ОС	Цена, р.	Комп.	Примеч.	Товары			
VP-70	P166MMX	512	16	1700	EIDE/PCI	7 28	MPRII 1	24	410	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)			
VP-70	P166MMX	512	16	1700	EIDE/PCI	14 28	LR, NI, MPRII 1	24	540	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)			
ICS	P166MMX	512	16	2100	UDMA	?	LR, NI, MPRII 2	24	413	ICS	230-6401, 230-7281			
ICS	P166MMX	512	16	2100	UDMA	?	LR, NI, MPRII 2	24	505	ICS	230-6401, 230-7281			
CP System 5/166MMX	P166MMX	512	16	2500	EIDE/PCI	?	?	24	536	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670			
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM/200														
VP-73	P200MMX	512	16	1700	EIDE/PCI	7 28	MPRII 1	24	395	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)			
VP-73	P200MMX	512	16	1700	EIDE/PCI	14 28	LR, NI, MPRII 1	24	525	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)			
VP-76	P200MMX	512	16	1700	EIDE/PCI	14 28	LR, NI, MPRII 1	24	530	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)			
JET	P200MMX	512	16	2100	EIDE/PCI	14 28	LR, NI, MPRII 1	24	535	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722			
NTT-750	P200MMX	512	16	2100	EIDE/PCI	14 28	NI, MPRII 1	30	579	NTTS (TAIR)	229-2999			
HP Vectra VE	P200MMX	512	16	2100	EIDE/PCI	?	?	36	940	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670			
ZDA	P200MMX	512	16	2100	EIDE/PCI	14 28	LR, NI, MPRII 1	24	530	ZDA	234-9866, 234-9470			
ICS	P200MMX	512	16	2100	UDMA	?	LR, NI, MPRII 2	24	408	ICS	230-6401, 230-7281			
CP System 5/200MMX	P200MMX	512	16	2500	EIDE/PCI	?	?	24	499	ICS	230-6401, 230-7281			
VP-76	P200MMX	512	16	2500	EIDE/PCI	?	?	24	550	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670			
VP-76	P200MMX	512	16	2500	EIDE/PCI	14 28	LR, NI, MPRII 1	24	595	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)			
ZDA	P200MMX	512	16	2500	EIDE/PCI	14 28	LR, NI, MPRII 1	24	454	ICS	230-6401, 230-7281			
JET	P200MMX	512	16	2500	EIDE/PCI	14 28	LR, NI, MPRII 1	24	540	ZDA	234-9866, 234-9470			
IC	P200MMX	512	16	2100	EIDE/UDMA	15 28	LR, NI, MPRII 2	24	560	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722			
Micro ClientPro VXE	P200MMX	512	16	2100	UDMA	?	?	36	1075	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)			
Micro ClientPro VXE	P200MMX	512	16	2100	UDMA	15 28	LR, NI, MPRII 2	36	1340	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)			
VA	P200MMX	512	32	2160	EIDE/PCI	14 28	LR, NI, MPRII 1	24	832	БЕВАЛЕКС	249-9011, 249-9078			
VP-77	P200MMX	512	32	2500	EIDE/PCI	14 28	LR, NI, MPRII 1	24	595	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)			
ZDA	P200MMX	512	32	2500	EIDE/PCI	14 28	LR, NI, MPRII 1	24	560	ZDA	234-9866, 234-9470			
JET	P200MMX	512	32	2500	EIDE/PCI	15 28	LR, NI, MPRII 2	24	610	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722			
ZDA	P200MMX	512	32	2500	EIDE/PCI	14 28	LR, NI, MPRII 1	24	560	ZDA	234-9866, 234-9470			
VP-77	P200MMX	512	32	2500	EIDE/PCI	14 28	LR, NI, MPRII 1	24	615	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)			
ZDA	P200MMX	512	32	2500	EIDE/PCI	14 28	LR, NI, MPRII 1	24	560	ZDA	234-9866, 234-9470			
NTT-752	P200MMX	512	32	2500	EIDE/PCI	14 28	LR, NI, MPRII 1	24	560	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722			
JET	P200MMX	512	32	2500	EIDE/PCI	14 28	LR, NI, MPRII 1	24	560	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722			
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM/233, AMD K6/233, 6x86 PR/233														
VP-80 IBM 6x86MX	PR/233	512	16	1700	EIDE/PCI	7 28	MPRII 1	24	355	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)			
ZDA	P/233MMX	512	16	1800	EIDE/PCI	14 28	LR, NI, MPRII 1	24	465	ZDA	234-9866, 234-9470			
VP-81 IBM 6x86MX	PR/233	512	16	1700	EIDE/PCI	14 28	LR, NI, MPRII 1	24	495	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)			
VP-90	K6/233	512	16	1700	EIDE/PCI	7 28	MPRII 1	24	440	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)			
VP-90	K6/233	512	16	1700	EIDE/PCI	14 28	LR, NI, MPRII 1	24	570	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)			
JET	IBM 233MMX	512	16	2100	EIDE/PCI	?	?	24	345	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722			
JET	IBM 233MMX	512	16	2100	EIDE/PCI	14 28	LR, NI, MPRII 1	24	495	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722			
JET	K6/233MMX	512	16	2100	EIDE/PCI	14 28	LR, NI, MPRII 1	24	510	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722			
NTT-521	P/233 IBM MMX	512	16	2100	ISA/PCI	14 28	NI, MPRII 1	30	524	NTTS (TAIR)	229-2999			
NTT-720	K6/233MMX	512	16	2100	ISA/PCI	14 28	NI, MPRII 1	30	562	NTTS (TAIR)	229-2999			
ICS	P/233MMX	512	16	2100	UDMA	?	LR, NI, MPRII 2	24	430	ICS	230-6401, 230-7281			
ICS	P/233MMX	512	16	2100	UDMA	?	LR, NI, MPRII 2	24	522	ICS	230-6401, 230-7281			
HP Vectra VE	P/233MMX	512	16	2100	EIDE/PCI	?	?	36	1150	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670			
VP-82	P/233MMX	512	16	2100	EIDE/PCI	14 28	LR, NI, MPRII 1	24	477	ICS	230-6401, 230-7281			
JET	P/233MMX	512	16	2100	EIDE/PCI	14 28	LR, NI, MPRII 1	24	570	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722			
JET	K6/233MMX	512	16	2100	EIDE/PCI	?	?	24	355	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722			
VA	P/233MMX	512	32	2160	EIDE/PCI	14 28	LR, NI, MPRII 1	24	832	БЕВАЛЕКС	249-9011, 249-9078			
VP-83	P/233MMX	512	32	2500	EIDE/PCI	14 28	LR, NI, MPRII 1	24	615	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)			
JET	P/233MMX	512	32	2500	EIDE/PCI	15 28	LR, NI, MPRII 2	24	630	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722			
JET	P/233MMX	512	32	2500	EIDE/PCI	14 28	LR, NI, MPRII 1	24	630	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722			
CP System 5/233MMX	P/233MMX	512	32	2500	EIDE/PCI	?	?	24	634	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670			
Micro ClientPro VXE	P/233MMX	512	32	2500	UDMA	?	?	36	1136	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)			
Micro ClientPro VXE	P/233MMX	512	32	2500	UDMA	15 28	LR, NI, MPRII 2	36	1399	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)			
NTT-523	P/233 IBM MMX	512	32	2100	ISA/PCI	14 28	NI, MPRII 2	30	607	NTTS (TAIR)	229-2999			
NTT-722	K6/233MMX	512	32	2100	ISA/PCI	14 28	NI, MPRII 2	30	663	NTTS (TAIR)	229-2999			
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II/233														
JET	P/233MMX	512	32	?	EIDE/PCI	?	?	24	400	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722			
JET	P/233MMX	512	32	?	EIDE/PCI	?	?	24	465	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722			
VP-2331	P/233AGP	512	32	1700	EIDE/PCI	7 28	MPRII 1	24	665	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)			
VP-2331	P/233AGP	512	32	1700	EIDE/PCI	14 28	MPRII 1	24	795	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)			
VP-2334	P/233AGP	512	32	1700	EIDE/PCI	14 28	MPRII 1	24	845	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)			
JET	P/233MMX	512	32	2100	EIDE/PCI	14 28	LR, NI, MPRII 1	24	690	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722			
JET	P/233MMX	512	32	2100	EIDE/PCI	15 28	LR, NI, MPRII 2	24	820	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722			
NTT-2701	P/233MMX	512	32	2100	ISA/PCI	15 28	NI, MPRII 2	30	818	NTTS (TAIR)	229-2999			
VA	P/233MMX	512	32	2160	EIDE/PCI	14 28	LR, NI, MPRII 1	24	861	БЕВАЛЕКС	249-9011, 249-9078			
ZDA	P/233MMX	512	32	2500	EIDE/PCI	15 28	LR, NI, MPRII 4	24	815	ZDA	234-9866, 234-9470			
ICS	P/233MMX	512	32	2500	UDMA	?	LR, NI, MPRII 4	24	823	ICS	230-6401, 230-7281			
ICS	P/233MMX	512	32	2500	UDMA	?	LR, NI, MPRII 4	24	716	ICS	230-6401, 230-7281			
CP System PII ATX	P/233	512	32	3000	UDMA/PCI	?	?	24	880	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670			
VP-2331	P/233AGP	512	32	4300	EIDE/PCI	7 28	MPRII 1	24	710	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)			
VP-2331	P/233AGP	512	32	4300	EIDE/PCI	14 28	MPRII 1	24	840	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)			
ICS	P/233MMX	512	32	4300	UDMA	?	LR, NI, MPRII 4	24	670	ICS	230-6401, 230-7281			
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II/266														
VP-81 IBM 6x86MX	PR/266	512	16	1700	EIDE/PCI	14 28	LR, NI, MPRII 1	24	570	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)			
ICS	K6/266MMX	512	16	2100	UDMA	?	LR, NI, MPRII 2	24	453	ICS	230-6401, 230-7281			
ICS	K6/266MMX	512	16	4300	UDMA	?	LR, NI, MPRII 1	24	500	ICS	230-6401, 230-7281			
VP-90	K6/266	512	32	2500	EIDE/PCI	14 28	LR, NI, MPRII 1	24	745	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)			
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II/266														
JET	P/266MMX	512	32	?	EIDE/PCI	?	?	24	460	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722			
JET	P/266MMX	512	32	?	EIDE/PCI	?	?	24	525	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722			
VP-2631	P/266AGP	512	32	1700	EIDE/PCI	7 28	MPRII 1	24	715	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)			
VP-2631	P/266AGP	512	32	1700	EIDE/PCI	14 28	MPRII 1	24	840	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)			
VP-2634	P/266AGP	512	32	1700	EIDE/PCI	14 28	MPRII 1	24	889					

Размещение рекламы в таблице «Прайс» по телефонам/факсам: 220-11-98, 220-10-52

СЕРВЕРЫ									
Модель	Процессор	Сист. м.	ОЗУ	Диск	Интерф.	Сетев.	Цена, руб.	Комплект.	Телефон
HP NetServer LK Pro	PPro/200	512	64	1	1	1	9675	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LX Pro	PPro/200	512	64	1	1	1	12450	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LP Pro	PPro/200	512	64	1	1	1	15570	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer E45	P/266	512	32	1	1	1	1980	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LC II	P/266	512	32	1	1	1	2770	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Micron NetFrame LV2001	P/266	512	32	1	1	1	2151	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
Micron NetFrame MV5001	P/300	512	64	1	1	1	4753	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
HP NetServer LH II	P/233	512	64	1	1	1	2655	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LK II	P/233	512	64	1	1	1	4830	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Micron NetFrame S100	P/250	512	64	1	1	1	4155	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
Alpha VP333SM	Alpha 533	2048	128	1	1	1	3029	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)

КОМПЬЮТЕРЫ NOTEBOOK									
Модель	Процессор	Сист. м.	ОЗУ	Диск	Интерф.	Сетев.	Цена, руб.	Комплект.	Телефон
Toshiba Libretto 50CT	P/75	16	810	1	1	1	1250	МИКРОДОМ	222-7666
Toshiba 420 CDT	P/100	8	1300	1	1	1	1600	МИКРОДОМ	222-7666
Compaq Armada 1130T	P/120	16	1070	1	1	1	1600	МИКРОДОМ	222-7666
Toshiba 440 CDT	P/133MMX	16	1400	1	1	1	2250	МИКРОДОМ	222-7666
OmniBook 5700CT	P/150	16	2000	1	1	1	2635	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Micron Transport VLX	P/166MMX	16	1600	1	1	1	2560	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
OmniBook 2000CS	P/166MMX	16	2000	1	1	1	1700	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Toshiba 305 C0X	P/166MMX	16	2100	1	1	1	1790	МИКРОДОМ	222-7666
Toshiba 740 CDT	P/166MMX	16	2100	1	1	1	3400	МИКРОДОМ	222-7666
Toshiba 460 C0X	P/166MMX	32	2100	1	1	1	2300	МИКРОДОМ	222-7666
Micron Transport Trek	P/233MMX	32	2100	1	1	1	2895	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
Micron GoBook	P/233MMX	32	2100	1	1	1	4175	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
Micron GoBook	P/266MMX	32	3000	1	1	1	4540	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
Micron Transport Trek	P/266MMX	32	4000	1	1	1	3710	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
Toshiba 490 XCDT	P/233MMX	32	4100	1	1	1	5100	МИКРОДОМ	222-7666
OmniBook 7100	P/266	32	7100	1	1	1	6645	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
OmniBook 4100	P/266	32	7100	1	1	1	4365	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Compaq Armada 4160T	P/166MMX	16	2000	1	1	1	3136	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Compaq Armada 1790T	P/233MMX	32	5000	1	1	1	4391	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Toshiba 420T	P/266MMX	32	4000	1	1	1	3889	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Compaq Armada 1730T	P/266MMX	32	4000	1	1	1	4140	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Compaq Armada 1790T	P/266MMX	32	5000	1	1	1	4893	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Compaq Armada 1800T	P/266	64	5000	1	1	1	5771	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

МОДУЛИ ПАМЯТИ									
Модель	Процессор	Сист. м.	ОЗУ	Диск	Интерф.	Сетев.	Цена, руб.	Комплект.	Телефон
DDR SDRAM	16/32Mb, 10ns, 168pin	12	19/35	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	284-1998, 284-0650				
DDR SDRAM	16Mb, SDRAM	12	19/35	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	284-2895				
DDR SDRAM	32/64Mb	12	32	НИС	284-2895				
DDR SDRAM	32Mb, 168pin, 64bit, 10ns	12	34	НИС	234-9470, 234-9666				
DDR SDRAM	16/32Mb, SDRAM	12	12	СИМ-КОМ	223-0478				
DDR SDRAM	16/32Mb, 10ns, 168pin, 64bit, 10ns	12	16/32	НИС	230-6401, 230-7281				
SDRAM	1/4/16/32Mb, 30/70/120ns, EDO, FRM	12	6	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	284-1998, 284-0650				
SDRAM	4/8/16Mb, 30/70/120ns	12	10	СИМ-КОМ	223-0478				

ВИДЕОКАРТЫ									
Модель	Процессор	Сист. м.	ОЗУ	Диск	Интерф.	Сетев.	Цена, руб.	Комплект.	Телефон
ASUS V2740	Intel 740 8Mb, AGP (TV out)	6	105	ДИКЕТ	268-3485, 210-0722				
ASUS V3000	3DxP/Pro, Riva 128, TV in/out AGP (PCI)	6	90	ДИКЕТ	268-3485, 210-0722				
Diamond Stealth 3D 2240 Pro 2Mb PCI OEM	3D 2240 Pro 2Mb PCI OEM	12	45	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670				
Diamond Stealth 3D 4000 Pro 4Mb SGRAM AGP розн./опт	3D 4000 Pro 4Mb SGRAM AGP розн./опт	12	65/60	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)				
Diamond Stealth 3D 4400 4Mb fixed AGP OEM	3D 4400 4Mb fixed AGP OEM	12	70	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670				
Diamond Stealth II 5220 4Mb SGRAM 100MHz 3D розн./опт	II 5220 4Mb SGRAM 100MHz 3D розн./опт	12	99/85	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)				
Diamond Stealth II 5220 4Mb PCI OEM	II 5220 4Mb PCI OEM	12	99	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670				
Diamond Fire GL 1000 Pro 8Mb PCI/AGP OEM	GL 1000 Pro 8Mb PCI/AGP OEM	12	175/159	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)				
Diamond Fire GL 1000 Pro 8Mb PCI/AGP Retail	GL 1000 Pro 8Mb PCI/AGP Retail	12	201/236	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670				
Diamond Fire GL 3000 8Mb VRAM + 32Mb DRAM PCI	GL 3000 8Mb VRAM + 32Mb DRAM PCI	12	209/239	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670				
Diamond Fire Port 20/40 SCSI-2 Ultra wide PCI Retail	20/40 SCSI-2 Ultra wide PCI Retail	12	106/162	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670				
Diamond Viper V330 4Mb SDRAM PCI/AGP 100MHz OEM розн./опт	V330 4Mb SDRAM PCI/AGP 100MHz OEM розн./опт	12	95/69	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)				
Diamond Viper V330 4Mb PCI/AGP OEM	V330 4Mb PCI/AGP OEM	12	154	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670				
Matrox Mystique 2/4 Mb	Matrox Mystique 2/4 Mb	6	80	ДИКЕТ	268-3485, 210-0722				
S3 Virge DX 2/4Mb PCI	S3 Virge DX 2/4Mb PCI	6	25	НИС	284-2895				
S3 Virge GX 4Mb AGP	S3 Virge GX 4Mb AGP	6	45	НИС	284-2895				

ГРАФИЧЕСКИЕ И МУЛЬТИМЕДИЙНЫЕ РАСШИРИТЕЛИ									
Модель	Процессор	Сист. м.	ОЗУ	Диск	Интерф.	Сетев.	Цена, руб.	Комплект.	Телефон
Diamond Monster 300 3Mb 3D FX Voodoo 2 Retail	300 3Mb 3D FX Voodoo 2 Retail	12	292	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670				
Diamond Monster 300 4Mb Fast EDO DRAM Voodoo 2 розн./опт	300 4Mb Fast EDO DRAM Voodoo 2 розн./опт	12	150/99	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)				
Diamond Monster 300 1K100 8Mb EDO DRAM Voodoo 2 розн./опт	300 1K100 8Mb EDO DRAM Voodoo 2 розн./опт	12	250	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)				
Diamond Monster 300 3D400 4Mb PCI Retail	300 3D400 4Mb PCI Retail	12	175/159	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670				
Diamond Monster Sound 3D 2Mb - WTP PCI Retail	3D 2Mb - WTP PCI Retail	12	180	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670				

УСТРОЙСТВА ЧТЕНИЯ И ЗАПИСИ ИНФОРМАЦИИ									
Модель	Процессор	Сист. м.	ОЗУ	Диск	Интерф.	Сетев.	Цена, руб.	Комплект.	Телефон
CD-ROM	24/32 x speed, Samsung, IDE, 2-х юн.	12	58/64	НИС	230-6401, 230-7281				
CD-ROM	32 x speed, Mitsumi, Teac, ASUS	6	60	НИС	284-2895				
CD-ROM	24 x speed, BTE, Teac, Acer	6	55	НИС	284-2895				
CD-ROM	16/24/32 x speed	6	65	СИМ-КОМ	223-0478				
CD-ROM	24/32 x speed, Samsung, LG, Hitachi, BTE	12	55	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	284-1998, 284-0650				
CD-RW	Mitsumi, 2 x speed, записи, 4-х-чтении	6	320	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)				
CD-Writer	Panasonic, 4/8-speed, SCSI	12	399	НИС	230-6401, 230-7281				
FDD 3.5"	Mitsumi, Teac, Samsung	12	18	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	284-1998, 284-0650				
ZIP Drive omega	ext. 100Mb, LPT, ext. сканер	12	135	ДИКЕТ	268-3485, 210-0722				


НОСИТЕЛИ ИНФОРМАЦИИ									
Модель	Процессор	Сист. м.	ОЗУ	Диск	Интерф.	Сетев.	Цена, руб.	Комплект.	Телефон
MD-диск Verbatim FujiFilm BM 3.5" (230/540/ACM) 5.25" (150/130/2600MB)	MD-диск Verbatim FujiFilm BM 3.5" (230/540/ACM) 5.25" (150/130/2600MB)	12	8	ТАЙП-ЛУП	266-1990, 266-6691				
CD-RW-диск Verbatim, записи, устр. Mitsumi	CD-RW-диск Verbatim, записи, устр. Mitsumi	+	3/320	ТАЙП-ЛУП	266-1990, 266-6691				
Дискеты 3.5" 3M, Verbatim, DOS format, 2HD, 1.44Mb, 10 шт. - доставка	Дискеты 3.5" 3M, Verbatim, DOS format, 2HD, 1.44Mb, 10 шт. - доставка	+	0/31	ТАЙП-ЛУП	266-1990, 266-6691				
Дискеты 3.5" 3M, Verbatim, DOS format, 2HD, 1.44Mb, 10 шт. - доставка	Дискеты 3.5" 3M, Verbatim, DOS format, 2HD, 1.44Mb, 10 шт. - доставка	+	0/5	МЕДКОР	220-2356, 210-4316				
Дискеты 3.5" Verbatim, 1.44Mb, 8M формат, 10 шт.	Дискеты 3.5" Verbatim, 1.44Mb, 8M формат, 10 шт.	+	4	NTTS (ТАИ)	229-2994				

ЖЕСТКИЕ ДИСКИ									
Модель	Процессор	Сист. м.	ОЗУ	Диск	Интерф.	Сетев.	Цена, руб.	Комплект.	Телефон
Quantum FB SE	3.2/4.3Gb, 4Gb, IDE, PIO-4	12	145	НИС	284-1998, 284-0650				
Quantum FB ST	4.3Gb, Ultra DMA, PIO-4	12	165	НИС	284-2895				
IBM	5.4Gb, Ultra DMA, PIO-4	12	200	НИС	284-2895				
IBM SCSI	SCSI-3, 2.1Gb	12	200	НИС	284-2895				
Quantum	3.2/4.3Gb, 4Gb, IDE	12	140	НИС	284-1998, 284-0650				
Seagate	1.7/2.1/2.5Gb, IDE	12	112	НИС	284-1998, 284-0650				
Seagate ST31212A	1.7/2.1/2.5/3.2/4.3Gb, Ultra DMA	24	115	НИС	234-9470, 234-9666				
Seagate ST31212A	2.1Gb, Ultra DMA, PIO-4	12	118	НИС	284-2895				
Seagate ST32520A	2.5Gb, Ultra DMA, PIO-4	12	127	НИС	284-2895				
Seagate ST34321A	4.3Gb, Ultra DMA, PIO-4	12	157	НИС	284-2895				
Seagate Quantum	1.6/2.1/2.5/3.2/4.3Gb, 4Gb, Ultra DMA-33, Fast ATA-3	12	110	НИС	234-9470, 234-9666				

МУЛЬТИМЕДИА									
Модель	Процессор	Сист. м.	ОЗУ	Диск	Интерф.	Сетев.	Цена, руб.	Комплект.	Телефон
3DFX	Cardex Dragon 1000, Helios 3D 4Mb	6	95	НИС	284-2895				
CD-ROM диски	ПО, игры, музыка, энциклопедия	+	0/4	НИС	223-0478				
Колонки	активные, LS26 (S78/S120)	6	15	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)				
SB	ESS 1688, Yamaha, Mits. Melody, AWE 64	12	13	НИС	284-1998, 284-0650				
SB	Mits. Melody 3D	6	13	НИС	284-2895				
SB 16/AWE32	Creative Vibra/PM radio/AWE32	6	34	НИС	284-2895				
SV Crystal	CS-232/2333, Win95, Teletext, PnP, ISA, 6W	24	30	НИС	211-1783, 210-2559				
TV Crystal	Aver TVCCapture, Aver TVcapture, DV	12	110	НИС	284-1998, 284-0650				

ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ						
APC BK300,400/500/600VA	250/300/400/500/600VA	24	от 90 ДТА		234-9470, 234-9666	
APC UPS Back, Back-Proto, Smart		12	от 125	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 lines)	
APC UPS Back	300-600VA	24	100	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722	
APC UPS Back Pro	300/500/600/800/1400VA, США, склад	12	102	ICS	230-8401, 230-7281	
APC UPS Back Pro	280-420 VA, РnP	12	?	DATASREAM	226-5447, 220-3095	
GeneralPower	от 500 VA до 6000VA, 2- и 3-ф., США, дил. скидки	24	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670	
Kohler	дизель- и газогенераторы до 2787, скидки	+	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670	
Minuteman Pro 1400	1400 VA, LAN, USA, склад, скидки	24	580	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670	
Minuteman Pro 420	280/420 VA, LAN, USA, склад, скидки	24	165	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670	
Minuteman Pro 650/1000, 650/1000 VA, LAN, USA, склад, скидки		24	297/446	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670	
Powercom UPS	250/425,625/1200VA	12	85	КОНСТРУКТИВ	264-1998, 264-0650	
Powercom UPS Back	250 VA	12	90	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722	
Reppelnet	300VA	12	80	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 lines)	
Reppelnet	1800VA	12	340	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 lines)	

КАНЦТОВАРЫ, ОФИСНЫЕ ПРИНАДЛЕЖНОСТИ

Наименование	Цена, к.б.	Подразд.	Телефон
Канцтовары 7500 наименований, печать, штампы, бумажники, доставка	1	ОСНОВАНИЕ	226-4904, 226-4815
Канцтовары, товары для офиса, бумага, оттом и в розницу	2		228-16-86
Только прямые поставки	2		228-21-62

ΤΕΡΜΟΕΥΜΑΤΑ

ТЕРМОБУМАГА			
210х30, доставка		1 ТНД	263-8616, 263-8267
210х30, Финляндия		1,3 ДИСЛЕРАДО	263-9048, 263-9172
210/216х15/30, доставка		от 1,3 МЕДХОР	220-2356, 210-4316
210х30, 210х15, 216х30, доставка		9 ОСНОВАНЬЕ	226-4904, 226-4815
210х30, Германия		от 62г 2г ТАМР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
Knothel, 210х30, доставка, сорт Р5		от 1,1 ЧЕРМА	262-9487, 262-8430

БУМАГА

DataCopy, A4/A3, 80/75/100 r/кб.м. 500 л.	?
Copy X, A4/A3, 80 r/кб.м. 500 л.	?
UniPaper, A4/A3, 80/65 r/кб.м. 500/250 л.	?

--	--

Адрес: Юрмала, ул. 13-го Октября, 1, 2-й этаж	Факс: 211-03-47
Томель: (0232) 53-73-33,	Гродино: (0152) 31-52-31,
Витебск: (0212) 36-28-36,	Брест: (0162) 23-90-52
Мелованная 90-270 г/кв.м	
Немелованная 100-270 г/кв.м	
Картон 180-300 г/кв.м	
Рекламно-оформительская, в ассортименте	
Самолетная, самоклеющаяся, в ассортименте	

A3/A4, рулон 210х420мм, Швеция, Россия, Беларусь	?	СНАТ	220-0870, 220-0900
A3/A4, пачка, для факсов, к/я, белол. доставка	?	ЛОРНА	250-5661
DataCopy, Xerox, Labels, A4-A3, 65-260 /кв.м. белая, цветная	?	АТТКН	231-8392
DataCopy, A4/A3		БЕЛНАУДН	228-1686, 228-2162
Epson Original, A4/A3, пленка, фото 720х1440dpi	от 8	С	230-6401, 230-7281
KymNova, KymLax, KymLUXall	?	ОМВКС	238-0043, 210-0150
Xerox Business, A4/A3, 80 /кв.м. 500n	3,35/6,7		
Xerox Colortech, A4/A3, 90 /кв.м. 500n	7,5/15		
Xerox Colortech, A4/A3, 100 /кв.м. 500n	8,5/17		
Xerox Colortech, A4/A3, 120 /кв.м. 500n	10,9/21,8		
Xerox Colortech, A4/A3, 135 /кв.м. 250n	9,7/19,4		
Xerox Colortech, A4/A3, 160 /кв.м. 250n	7,8/15,2		
Xerox Premier, A4, 100 /кв.м. 500n	5,6		
Xerox (офисная, цветная), A4/A3, 80-200 /кв.м. 500n	от 3,45	ЛЕУПАРС	211-2665, 225-7580
DataCopy, Unipaper, A4/A3, 70/80 /кв.м. 500n	от 2,11	ТАИРС-ЛУВР	266-1990, 266-6691
Бумага пленка для лэз и стр.принтеров Epson, Best, Fullmark, HP Verbatim	?	Знак НПГ Хирем	213-3218, 213-3890

DATE	10/10/2013
TIME	10:10

Коробки из гофрокартона, доставка	7 ТИД	263-8616, 263-8257
Лента для принтеров, рулоны 210, 310, 420мм, доставка	7 ТИД	263-8616, 263-8257
Лента чеховая, ширина рулона любая, доставка	7 ТИД	263-8616, 263-8257
Мелованная MultiAll Gloss/Silk, 90-300 г/кв.м. за 1 т	1900 ПЕУПАРС	211-2955, 222-7580
Мелованная Galerie Art/Gloss, 115-250 г/кв.м. Финляндия, за 1 т	1760	
Мелованная Zanders konopa Glop, 100-300 г/кв.м. Германия, за 1 т	1650	
Мелкая Magnostart(глиц.) / Magnomat(мат.) 90-200 г/кв.м. Голл.-Австрия, за 1 т	1650	
Оформляе, глянц. для к/аппаратов (A3, A4), доставка	7 ТИД	263-8616, 263-8257
Обфсет № 1, 65 г/кв.м. 80 г/кв.м.	7 ТИД	263-8616, 263-8257

ИЯ, ДОСТАВКА	07
ИЯ, ДОСТАВКА	07

Писчок А4/А3, 2/4 кг, 60 г/кг и объект №1, доставка	от 7,5	
ЛБК1-210(240/390/420мм х 12", 2000л, перфорация, стопа, доставка	от 11	
Лента 210(310/420 мм, рулон, 100 м.п. втулка, доставка	от 1,4	
Чеховая лента 38, 40, 44, 57, 57х2, 69, 76х2 мм, доставка	от 0,12	
Самоклеивающаяся А3/А4, 2-5-слоевая, перф., стопа, доставка	от 32	
Блэнки накладные ПТН-1, ТН-2 для ПЗВМ, самоклейка, доставка	5/м	
Лента для этикет-пистолетов, белая, шестая, доставка	от 0,5	
Этикеточная металлизированная, 2 в.зид, за 1	от 4250	ПЕИПАРС 211-2965, 223-7580
White PPC, А3, 500л.м. Австрия, Белого	от 3,2	ЧП БАЙКО 231-6498
White PPC, А4, 500л.м. Австрия, Синего, доставки	от 5,4	ЧП БАЙКО 231-6498

РЕКЛАМНЫЕ УСЛУГИ		
Все виды наружной рекламы, изготовление	?	МИЛАН ПЛОСС 230-6216, 214-5482
Консультации по эффективному размещению заказов на полиграфии	?	СМОЛЗ-ИНФОРМ 264-4537
Market-исследования, поиск и размещение информации в Internet	?	ТИМ НА РОСТАНЬХ 233-3683, 213-4513
Проектир. работ, монтаж, ремонт рекламы в СММ и метод. изобрет. эффекивно	?	СМОЛЗ-ИНФОРМ 264-4537
Разработка рекламных кампаний, реклама на радио и ТВ	?	МАРТО 213-2824, 213-2789
Реклама в виртуальном журнале "Ty и My" в сети Internet	?	ТИМ НА РОСТАНЬХ 233-3683, 213-4513
Щиты, оригинальные конструкции (исотопление, аренда)	?	МИЛАН ПЛОСС 230-6216, 214-5482

ПОЛИГРАФИЯ		
Revelator, Таблички, шильды, дилтомы, сертификаты	0,07/кв.см	ДИКТУМ 284-1529, 384-1143
Всплывающие экраны, вывески, вывески, вывески	?	

упаковка	
----------	--

Разработка и печать шифроформатных плакатов	?	229-35-00
Визитки, бланки, листовки, календари, плакаты, фирм. стиль	?	СЛНТЕХС 220-3415
Визитки, бланки, полноцветная печать	от 0,09	ОМКС 236-0043, 210-0150
Визитки, фирменные бланки, брошюры	от 0,06	МАРТО 215-2624, 215-2789
Корпоратив. чл. и чл.б. фото и рис. на майках, керамических кружках	?	Микровидеоистемы 261-2522, 261-6115
Полноцветные листовки, буклеты, календари, каталоги, плакаты	?	МАРТО 215-2624, 215-2789
Полноцветная печать, оформление АЗС	?	МИЛА ПЛОС 230-6216, 214-5482
Полноцветная печать, монотипные работы	от 3000р.	ОМКС 236-0043, 210-0150
Печать и вырубка этикеток, коробок, ярлыков, буклетов	?	ПЛАНЕТА 226-4548, 211-0355
Полноцветные вымпелы, наст. флажки, реставрация фото, фотомонтаж	?	Микровидеоистемы 261-2522, 261-6115
Полноцветная офсетная печать	?	ТОКСОКО 262-9487, 262-8430
Самолюющиеся этикетки	?	ПЛАНЕТА 226-4548, 211-0355
Самолюющиеся полнотонные этикетки	?	ОМКС 236-0043, 210-0150
Самолюющиеся компьютерные этикетки АР (Алания)	от 4,8	БЕЛКАНТОН 228-1666, 228-2162

ЕСКОЕ ОБЕСЛУЖИ-

ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ		
Эрсон, Hewlett Packard, сервис-центр, лзд. №322	г	СПРКУНС
Восстановл и запр. картридж Canon, Sharp, Xerox HP консультации	г	РТС
Диагностика и ремонт копир, техники, принтеров, факсов	г	РТС
Договор, заправка картр., зап. части, расходные материалы	г	Электросервис и К
Замена термочеппа в копир, зап. Canon всех моделей	г	КОПИТЕКСЕРВИС
Заправка картридж для Canon, замена барабана	от 11	КОПИТЕКСЕРВИС
Заправка картридж для HP LJ, Epson EPL	от 14	КОПИТЕКСЕРВИС
Заправка картридж для Xerox, Sharp, Mita	от 16	КОПИТЕКСЕРВИС
Заправка картридж AT Canon, Xerox, Mita, Sharp, выезд	г	БИПРЭИД
Заправка картридж HP LJ всех моделей, выезд, гарантия	г	БИПРЭИД
Замена барабана, термочеппа для Canon, заправка	г	БИПРЭИД
Заправка техники Ricoh, Mita, Itek, Nashua, Canon, Sharp, Xerox, HP	г	ВУС
Заправка, техобслуживание любого оборудования Xerox, Sharp	г	БИ-ПРОЕКТ
Заправка Canon, HP, Lexmark, Xerox 4030/4213/4520	г	ОМАС
Заправка картридж HP LJ 4 - 4M / 4ML / 4MP / 5L / 6L / 8ML	г	ЛАНТЕЙДИНГ

материалы	
-----------	--

Проектирование, монтаж, наладка и обслуживание АВС, лиц. МС РБ	?	DATASTREAM	226-5447, 226-3095
Ремонт ортопедии	?	ОИМАКС	236-0043, 210-0150
Ремонт факсов Panasonic и др., комп. апл., ПК и др. периферии	?	ДУМИ	284-1627
Ремонт, заправка копировальной техники и лазерных принтеров	?	ЧП ТРУБАЧ	231-7082
Ремонт техники AT, Canon, Xerox, Mita, Sharp, Uchi, выезд	?	БИТРАД	229-2100, 229-2153
Ремонт любых типов машин и калькуляторов с печатью	?	БИТРАД	229-2100, 229-2153

заправа «Зориджей»	
г. Бокс, Мэн	

Ремонт квартир, отделка потолков, стен, полов, малярные работы, штукатурка	? КОМПТЕКС СЕРВИС	213-4990, 694-0604
Ремонт любой импортной электроники и техники	? ВУС	228-6854, 228-6882
Ремонт: ТО комп. техники, факсов, принтеров Canon, Selex, Olivetti	? Электросервис и К	266-0650
Ремонт, ТО, запчасти к Bosch, Mita, Uta, Masuda, Canon	? ВУС	228-6854, 228-6882
ТО, консультации, выезд и зап., поставка запчастей и расход. мат.	? КОМПТЕКС СЕРВИС	213-4990, 284-6804

работает бел./сер. (1кг)	12
--------------------------	----

Компакты (Италия)	125-412	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Краны (Италия)	21-102	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Обои (Германия)	4-9	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Плитка "Гресс" (Италия за Твм.)	13-16	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Стеклоблоки, стекло оконное, узорчатое, зримоцветное, нарезка	?	ЕВРОСЕР	294-3768, 294-1473
Трубы медные (Италия за Твм.)	2-6,3-7	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Транспортировки (Италия)	70-328	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536

ТРАНСПОРТНЫЕ УСЛУГИ

MAZ 10-20*, 120м³ и тент десювы, авто грузы, авто перевозчики ТИР СНГ, Бельгия, Европа	ЛУКРЕТИ	284-0256, 292-5401
--	---------	--------------------

РАЗНОЕ

Сауна-люкс "У Петруса", бильярд, массаж, солярий, круглогод. центр	7 411-4143	232-7022
--	------------	----------

ЭКСПЕРТИЗА

РОССИЙСКИЙ ФИНАНСОВЫЙ КРИЗИС И ЕГО ЖЕРТВЫ

ДМИТРИЙ МАШАРА

Если вполне реальную угрозу девальвации рубля в июне удалось устранить, то снижение фондовых индексов Сингапура, Гонконга, Южной Кореи на фоне продолжающегося падения японской иены и опасности девальвации китайского юаня дают на котировки российского фондового рынка и вносят нестабильность на рынок ГКО-ОФЗ. Минфин по-прежнему вынужден на аукционах ГКО «собственноручно» ликвидировать кассовые разрывы. А если вспомнить о проблемах с исполнением бюджета РФ и более чем миллиардных убытках российской экономики в связи с резким падением мировых цен на нефть в начале 1998 г., то нельзя исключать и новые атаки на рубль. Так что угроза девальвации остается вполне реальной.

Некоторые российские эксперты сходятся во мнении, что в случае нового развития кризиса на миро-

вых финансовых рынках и бегства инвесторов с валютных рынков развивающихся стран России потребуются от \$5 млрд до \$10 млрд для выкупа подешевевших ГКО и выпуска ценных бумаг с большим сроком обращения.

В случае, если это все-таки произойдет, в весьма незавидном положении может оказаться и Беларусь. Ее руководство, которому до сих пор удается бороться с внутренними проблемами переоцененного «зайца» силовыми методами и даже путем допущения скрытого дефицита сдерживать рост потребительских цен, может оказаться не готовым к девальвации национальной единицы основного внешнеэкономического партнера. В этом случае игнорирование изменившихся внешних условий может привести к потере белорусскими экспортными части российского рынка вследствие того, что продукция станет менее конкурентос-

5 июня в своем очередном радиообращении к гражданам России президент Борис Ельцин отметил, что финансовым властям удалось «снизить остроту ситуации в российской финансовой системе». Тем не менее очередной виток обострения на финансовых рынках Юго-Восточной Азии по-прежнему является для российского рынка серьезным дестабилизирующим фактором.

Пособной по цене. Ответная же девальвация белорусского рубля, хоть и объясненная «российским фактором», приведет к уже очевидному для населения росту внутренних цен, что никак не согласуется с «Основными направлениями социально-экономического развития до 2000 г.». В связи со всем этим возникает вопрос: готово ли руководство страны к подобному сценарию и просчитывает ли оно возможные контр- или даже превентивные меры?

Российские события конца мая — начала июня показали, что

местные власти намерены любыми средствами удерживать национальную денежную единицу под жестким контролем. Оперативная и напряженная работа практически всех структур принесла плоды — рынок начал принимать докризисное положение. Банк России с 5 июня снизил ставку рефинансирования со 150 до 60%. 10 июня Россия разместила шестую траншу еврооблигаций на сумму \$1,25 млрд сроком на пять лет. Доходность на рынке ГКО 11 июня уже не превышала 50% годовых по сравнению с

80% в начале недели.

Пик кризиса, действительно, был преодолен, но не без жертв. В частности, убытки, которые понесли российские финансовые учреждения в связи с обвалом котировок, оказались настолько велики, что привели к приостановке торгов на Российской бирже (РБ), специализировавшейся на торговле срочными контрактами по российским акциям, и создали серьезные проблемы самой бирже. В качестве основной причины этого называется невыполнение некоторыми брокерскими фирмами своих обязательств. Если учесть, что в 1997 г. 53% всей торговли фьючерсами осуществлялось на РБ, то понятно, что закрытие биржи может нанести существенный урон фондовому рынку России.

Чтобы оправиться от краха, руководство РБ обращалось с предложениями о сотрудничестве к руководству различных биржевых

площадок Москвы. В результате было решено, что Московская фондовая биржа (МФБ) возьмет на себя часть обязательств РБ перед кредиторами и предоставит аккредитацию в срочном секторе МФБ всем ее брокерам. Торги фьючерсными контрактами будут проходить на площадке РБ под управлением МФБ. Для расчетов будет использоваться торговая клиринговая система МФБ, а для страхования рисков она планирует создать специальный страховой фонд. Полное возобновление на РБ торгов фьючерсами может произойти уже в понедельник, 15 июня. Таким образом, к концу прошлой недели стало ясно, что в случае с РБ антикризисные меры были найдены, но вопрос о том, существуют ли в банковском секторе России достаточные гарантии на случай возникновения кризисов более глобального масштаба, остается открытым.

С просьбой прокомментировать ситуацию прошедших недель «БДГ» обратился к заместителю генерального директора Московской межбанковской валютной биржи Алексею МАМОНТОВУ. — Как сегодня обстоят дела на валютном рынке России? Существует ли в ближайшее время опасность повторения финансового кризиса?

— В настоящее время, хотя и удалось переломить ситуацию на валютном рынке, об окончательном решении проблемы говорить не приходится. Ставки, которые существуют теперь на рынке государственного долга, — это не те ставки, которые говорят о стабилизации. Понижился фондовый индекс, и в ближайшее время нет оснований думать, что он возрастет. Ситуация же на валютном рынке контролируется и будет контролироваться — по крайней мере, оснований для выводов о нестабильности курса рубля нет. Тем более, есть аргументы не только материального свойства (я имею в виду возможности контроля со стороны ЦБ), но и аргументы, связанные с политической волей. Курс рубля пока — единственный бастион, не взятый финансовым кризисом. И нет оснований говорить о том, что мы его сдадим.

Если говорить образным языком, то курс можно сравнить с Брестской крепостью. Впрочем, сравнение не совсем корректно, потому что крепость не стала

основанием для контрастности по всему фронту, а явилась символом стойкости. Рубль не является символом стойкости, а несет гораздо большие функции — функции оплота, с которого начинается контрастность.

— Меры, которые предпринял ЦБ для поддержки рубля, оказались, безусловно, очень эффективными. Но окажутся ли они достаточными в будущем?

— У ЦБ арсенал средств, который он может использовать для поддержания курса, недостаточен широк и достаточно известен. И вряд ли банк что-то в состоянии к нему добавить. Речь идет о том, что именно правительство должно кардинально переломить ситуацию. Любые меры, которые будут свидетельствовать о том, что сегодня правительство выстраивает совершенно четкую стратегию, направленную на перелом бюджетной политики, на сокращение расходов и на увеличение собираемости налогов; любые меры, которые сегодня пока просто декларируются, — на пользу стабилизации ситуации.

У ЦБ по крайней мере на протяжении трех месяцев есть возможность удерживать ситуацию. Он может ее удерживать и дольше. Другой вопрос, что в условиях политической нестабильности, которая возникнет в случае, если правительство не добьется результатов, эти меры утратят всякий смысл.

В настоящее время ЦБ демонстрирует свою готовность в любой момент на сколь угодно высокий уровень поднять ставку и в

любой момент снизить ее. Я считаю, что это правильно: нельзя делать фетиш из ставки. Ставка — это прежде всего инструмент, и в данной ситуации неважно, насколько она поднимается.

— Какова ваша оценка событий вокруг Российской биржи?

— Я не хочу говорить о самой бирже — пусть это делают те, кто ее представляет и пытается решить ее проблемы. Менее всего почему-то говорят о конкретных лицах, операторах, функционерах этого рынка, которые потеряли деньги на бирже. Я считаю, что это неправильно.

Биржа явилась жертвой не кризиса на финансовом рынке. В новых условиях существования финансового рынка она, к сожалению, не смогла предложить рынку достаточно качественных технологических услуг и, борясь за свое выживание, стала переступать определенные нормы, правила и законы, в том числе и этические. В конечном счете все это проявилось, вплоть до банального воровства. Но вызвано это было не изначальным криминальным умыслом, а постепенным снижением требований. Биржа не смогла найти решения в изменившихся экономических условиях, и ее руководство пошло в лучшем случае на грандиозные риски, а в худшем — на преступление.

В свою очередь ММВБ приняла действия, связанные не только с проблемами РБ. В четверг биржевой совет утвердил некоторые изменения в режим доступа и режим функциониро-

вания индивидуальных и общих торговых членов, которые призваны привлечь внимание к нашему гарантированному рынку не только крупных операторов, но и мелких. Но это не связано с крахом Российской биржи и с попыткой решить проблемы наших операторов, «перетянуть» их к себе. Дело в том, что месяца три мы пытаемся создать условия, которые позволили бы резко повысить ликвидность нашего срочного рынка. И уже достаточно давно была выбрана правильная стратегия, направленная на решение всех проблем с привлечением небольших операторов. Сегодня эта проблема для нас является главной, и эта часть стратегии получила свое оформление в виде принятых решений. В результате ожидаем определенного повышения внимания со стороны небольших операторов именно к нашим торговым условиям.

— Российские финансовые аналитики все больше говорят о том, что осенью могут возникнуть серьезные проблемы у операторов рынка срочных контрактов России. Насколько это реально?

— Природа этих заявлений понятна. Дело в том, что речь идет о контрактах, заключенных в октябре прошлого года на октябрь нынешнего года. И последними отголосками именно того кризиса должны стать форвардные контракты именно октября прошлого года. Как вы помните, в октябре, до азиатского кризиса и до его продолжения, ситуация на Emerging Markets в Европе (и в

частности в Восточной Европе) была достаточно спокойной. То есть контракты заключались в благополучной обстановке и были рассчитаны на иной курс, на иную динамику. Динамика после октября в связи с азиатским кризисом резко изменилась, но контракты уже были заключены, и открытые позиции оцениваются в миллиарды долларов.

Сейчас мне трудно дать оценку, насколько тяжелы будут последствия, потому что неизвестно, что вообще произойдет к октябрю. Ситуация может еще больше усугубиться. Это такой период, который может изменить ситуацию как в ту, так и в другую сторону.

— Принимаются ли (в частности, на ММВБ) контрмеры с целью обезопасить рынок?

— Если говорить о ситуации, когда отказ от исполнения контракта дешевле, чем его исполнение, то биржа как раз то учреждение, которое исключает возможность неисполнения контрактов, потому что стороной по исполнению выступает сама биржа. Для этого создаются определенные фонды и технологии по управлению рисками. При этом мы говорим о нормальной, классической бирже, а не о примере, который упоминался выше. Нормальная биржа создает такие условия, которые позволяют участникам торгов не заботиться о том, будет ли исполнен контракт.

— Азиатский кризис показал, что мировая финансовая система перешла на новый уровень, требующий и нового уровня безопасности. Возникнут

ли в октябре проблемы у операторов рынка в случае, если экономические условия в России по крайней мере не ухудшатся?

— Все, что заключено на бирже, будет исполнено в срок в любом случае. Но как раз на бирже позиции, открытые по октябрьским контрактам, практически нулевые. У нас традиционная глубина фьючерсного рынка, несмотря на то, что формально она составляет год, фактически значительно меньше года. Поэтому в первую очередь речь идет о рисках, которые несут банки на двусторонних сделках на форвардном рынке. Там, по предварительным оценкам, объем открытых позиций (а соответственно и объем обязательств и требований с обеих сторон) исчисляется миллиардами долларов. Речь идет, во-первых, о том, насколько обязательства не будут выполнены; во-вторых — насколько это может подорвать систему с учетом эффекта мультипликации и насколько это отразится на становлении хребта банковской системы. Имеются в виду системообразующие банки, которые «держат на себе» всю ситуацию.

Пока наш расчет показывает, что удар, который может последовать в октябре, не должен отразиться на системообразующих банках таким образом, чтобы подорвать прочность этой системы. Но, безусловно, потери, которые понесут отдельные банки-операторы (и в первую очередь небольшие), будут велики.

ЛАТВИЙСКИЙ КАПИТАЛ - БАНК КОНСУЛЬТИРУЕТ



лицензия Банка Латвии №27
Рига, ул. Бривибас 148А, тел.: 371 - 7011111, факс: 371 - 7011112

ИНДИВИДУАЛЬНО ДЛЯ КАЖДОГО, ПРОФЕССИОНАЛЬНО ДЛЯ ВСЕХ

- По использованию договоров об избежании двойного налогообложения
- По приобретению оффшорных компаний
- По открытию счетов в зарубежных банках
- По регистрации компаний в Латвии и Венгрии
- По управлению банковскими счетами
- По вложению временно свободных средств
- По оформлению расчетных карт Eurocard/MasterCard, edc/Maestro, STB - card

ИНФОРМАЦИЯ В РИГЕ О ПАРТНЕРАХ В СТРАНАХ СНГ И ЕВРОПЫ

тел. (371) - 7011182, факс (371) - 7011127
e-mail: sales@capb.riga.lv

ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО В МОСКВЕ

тел. (095) - 9249398, факс (095) - 9136478

ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО В КИЕВЕ

тел. (044) - 2475756, факс (044) - 2475755

ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО В БУДАПЕШТЕ

тел. (361) - 2663571, факс (361) - 2663659

ПОСТОЯННО В НАЛИЧИИ
НОВЫЕ

MAZDA

626 от 12890 у.е.
323 от 8560 у.е.

OPEL

VECTRA от 12990 у.е.
OMEGA от 14350 у.е.

NEW ASTRA от 9300 у.е.

KIA

SPORTAGE от 13500 у.е.
SEPHIA от 6900 у.е.

Комплекс услуг по организации покупок,
Отпуск а/м со склада в Вильнюсе.

Тел.: (017) 258-78-31

ЛЕСНАЯ ОТРАСЛЬ

СТАНЕТ ЛИ ТИТЕНКОВ
УПРАВЛЯЮЩИМ ЛЕСАМИ ПРЕЗИДЕНТА?

ВАДИМ СЕХОВИЧ

В белорусских лесах, как и в рабочих кабинетах отвечающих за лесной комплекс Беларуси ведомств, сложилась пожароопасная ситуация. В первом случае виновата необычайная жара; во втором, кроме обычных летних хлопот, — «внеплановая» проблема: заинтересованные министерства и научные учреждения должны подготовить ответы на предложения управляющего делами президента Ивана Титенкова о перестройке в отрасли. В общей сложности в этот процесс вовлечено семь министерств, концерн «Беллесбумпром» и три научных учреждения. Ждать «часа икс» осталось уже недолго: решение правительства по поводу предложений управделами и реформирования отрасли должно быть представлено на рассмотрение президента к 1 июля текущего года. Письмо Ивана Титенкова находится у Александра Лукашенко с конца марта.

Надо быть излишне прозорливым, чтобы спрогнозировать тому, кто удостоился интереса управделами, придется несладко. В знаменитом письме Ивана Титенкова «О докладе министра лесного хозяйства В.Зорина» речь идет о передаче ряда функций, которые до недавнего времени выполняло Министерство лесного хозяйства, специально создаваемому под покровительством управления делами органу — лесному департаменту. В его составе предлагается создать три отдела, которыми и будут делегированы полномочия Минлесхоза.

Во-первых, в состав новой структуры предлагается включить государственное лесохозяйственное производственное объединение «Белгослес» (выполняет лесохозяйственные и прочие работы по изучению лесных ресурсов и занимается обоснованием их рационального использования для всех лесовладельцев), предварительно выведенное из подчинения министерства. Во-вторых, на новую структуру будут возложены функции контроля за ведением охотничьего и лесного хозяйства. И наконец, при лесном департаменте планируется создать службу контроля за экспортно-импортными операциями и реализацией лесопроductии в лесном комплексе.

Предлагаемый г-ном Титенковым передел затронет не только государственный лесной фонд, за который отвечает Минлесхоз, но и всю отрасль в целом. Следует отметить, что Минлесхоз — не единственная структура, которая осуществляет контроль за лесными ресурсами страны. Хотя это — самый крупный держатель лесных фондов (из 9,2 млн га ему до недавнего времени принадлежало около 6,763 млн га). В течение 1998-1999 годов этот фонд должен значительно увеличиться: в январе этого года на президиуме Совмина было, наконец, одобрено решение о постепенной передаче Минсельхозпродом и Минобороны части своих лесов в ведение Минлесхоза (соответственно 1,248 млн га и 0,399 млн га).

По-прежнему леса остаются и в пользовании МЧС (0,215 млн га), Министерства образования (0,024 млн га), ряда исполкомов (0,043 млн га) и Института леса АН РБ (0,036 млн га), а также самого УДП. Последнее превращается во второго после Минлесхоза фондодержателя лесных ресурсов. Сейчас оно контролирует 0,433 млн га лесов, сосредоточенных в национальных парках и лесохозяйственных хозяйствах. Причем не исключено, что часть переходящих в ведение Минлесхоза колхозных и «военных» лесов в итоге опять же перейдет к УДП.

Иван Титенков, еще не получив официальное «добро» главы государства на свой проект, фактически уже приступил к переделу, создавая на основе президентских



распоряжений мощные лесохозяйственные предприятия на границах принадлежащих УДП национальных парков и лесохозяйственных хозяйств. Для этого понадобилось, например, лишить сырьевых источников несколько акционерных предприятий концерна «Беллесбумпром». У Минлесхоза фактически отобрали Телеханский опытный лесхоз...

Но суть происходящего заключается даже не в том, сколько (и каких) лесов достанется УДП. В то время, как правительство хочет обеспечить в отрасли единовластие и для этого передает Минлесхозу функции государственного контроля почти над всеми лесными ресурсами страны, ведомство Ивана Титенкова стремится перехватить инициативу и править в лесу почти единолично. Причем УДП добивается контроля над сырьевой базой, являющейся сегодня чуть ли не единственным источником валютных поступлений в страну.

В эти дни белорусские лесники празднуют 200-летие создания Государственной лесной службы (департамент), которая положила начало формированию (в том числе и в Беларуси) специализированной отрасли. По этому поводу 12 мая даже состоялось торжественное заседание с участием министра лесного хозяйства Валентина Зорина. Однако вполне может статься, что летом 1999 года начнется новый отсчет: свою первую годовщину отпразднует новый «лесной» департамент.

СПРАВКА «БДГ».

Лесной фонд РБ составляет 9,2 млн га (44% территории страны). Лесопокрытая территория, т.е. собственная лесная без учета дорог, болот и т.п., составляет 7,4 млн га (36%). Общий запас древесины — 1,1 млрд куб. м. Ежегодный прирост — около 25 млн куб. м, ежегодная вырубка — 9,5-10 млн куб. м (по оценкам экспертов, к 2015 году расчетная лесосека возрастет с 5 млн куб. м спелого леса до 17 млн куб. м). В настоящий момент 81% белорусских лесов — это молодняк или леса в среднем возрасте.

Негативным фактором является то, что до 25% белорусских лесов в той или иной степени подвергнуты радиоактивному заражению, около 15% находятся на заболоченных территориях.

КОММУНИКАЦИИ

ШЕСТЬ ПРЕТЕНДЕНТОВ НА ОДНУ ТЕЛЕБАШНЮ

ВАДИМ СЕХОВИЧ

Как и планировалось, 10 июня в Министерстве связи Беларуси состоялось оглашение документов, представленных на тендер по проектированию и строительству телевизионной башни в Минске. Из ранее выкупивших тендерную документацию 15 фирм готовность продолжить борьбу изъявили 6 претендентов.

То Восточноазиатский институт проектирования и дизайна (Китай), который сейчас участвует в строительстве телевизионной башни в Джакарте (Индонезия); знаменитая германская фирма «Вайссунд Фрайтаг»; фирма «Мосторез» (Чехия); итальянская компания «Тодина конструктори дженерали С.п.а.», известная в Беларуси по проводимой ею на средства ЕБРР реконструкции и модернизации автомобильной магистрали Москва—Брест; белорусско-российский консорциум, в который вошли ГП «Белстройэкспорт», ОАО «Белпромпроект» и московский ГСПИ РТВ — ведущее российское научное учреждение в области телекоммуникационных сооружений; украинско-белорусский консорциум в составе «Укрмонтажспецстрой» (Украина) и торгового дома «ЛУКОЙЛ» (Беларусь).

Присутствовавший на мероприятии министр связи Беларуси Владимир Гончаренко объявил, что подписание контракта с одним из участников состоится через 2-3 месяца. Этот срок необходим для тщательного изу-

чения предложений, представленных фирмами. Так, специалистам Минсвязи придется поработать над сопоставлением стоимости предложенных услуг (строительство башни и сопутствующие работы), которая колеблется от \$74 млн до \$338 млн. Такая значительная разбежка объясняется включением или невключением в конечную цену налогов и страховки.

Стоимость проекта, безусловно, является главным фактором, который будет определять итоговое решение Минсвязи. Тем не менее важное значение имеет выполнение прочих условий. Это, например, максимальное использование при реализации проекта возможностей отечественных предприятий; соблюдение всех технологических параметров, архитектурных и прочих требований.

Напомним, что телевизионная башня должна обеспечить телевизионное, ОВЧМ вещание, размещение земных станций спутниковых систем связи, радиорелейных систем связи, систем связи с подвижными объектами и спецсвязи различного назначения на террито-

Крупнейшие телевизионные башни мира (высота свыше 400 м)



рии страны взамен нынешнего телевизионного передающего центра в Колодищах. Согласно условиям заказчика высота башни должна быть более 400 метров, что позволит минской телебашне войти в список 4-6 крупнейших в мире сооружений подобного типа.

Объект должен быть многофункциональным. Условиями тендера (в базовом варианте) предусмотрено сооружение на высоте 200-250 метров смотровой площадки, а также ресторана на 120-150 посадочных мест. В расширенном варианте предусмотрено также строительство на прилегающей к башне площади гостиничного комплекса и т.п.

Телевизионная башня, которая разместится на пересечении проспекта Машерова и

улицы Орловской, недалеко от выставочного комплекса «Минскэкспо», должна органично вписываться в городской пейзаж.

Что касается сроков завершения строительства объекта, то по условиям тендера работы должны быть выполнены в течение 3 лет с момента заключения договора. В зависимости от того, какой вариант предпочтет Минсвязи, это может быть либо 2001 год (базовый вариант) либо 2002 год (расширенный).

Однако многие специалисты сомневаются в возможности вложиться в отведенные сроки. Конечно, состояние передающего центра в Колодищах требует от Минсвязи быстрых решений, но — не за счет новой башни.

КОММУНАЛЬНОЕ ХОЗЯЙСТВО

ТО ЛИ ТРОЛЛЕЙБУС, ТО ЛИ АВТОБУС
«БЕЛКОММУНМАШ» СОЗДАЛ ТРОЛЛЕЙБУС, КОТОРЫЙ
50 КИЛОМЕТРОВ МОЖЕТ ПРОЕХАТЬ «БЕЗ ПРОВОДОВ»

ОТДЕЛ ИНФОРМАЦИИ «БДГ»

На минувшей неделе состоялась пресс-конференция министра жилищно-коммунального хозяйства Бориса Батуры. Изъявляющие от жары журналисты слушали рассказ министра о том, как страна готовится к работе в зимних условиях.

Хотя вопрос подготовки жилого фонда к зимним условиям не нов и носит сезонный характер, в этом году будут приняты особые меры. Как заявил Борис Батура, «объемы по запасу топлива, ремонту теплосетей будут значительно выше, чем в прошлом году. Больше внимание будет уделено подготовке жилого фонда. В межотопительный период предусмотрен ремонт 1,2 млн кв.м кровли, 598 погонных метров стыков стеновых панелей, 16,5 тыс. тепловых узлов, а также остекление и утепление подъездов».

Конечно же, подготовка к отопительному сезону должна идти параллельно с программой энергосбережения. Проблема в том, что приборы учета не всегда позволяют убедиться в экономии ресурсов. Например, в Новополоцке после установки приборов учета потребление увеличилось в 1,5-2 раза. Это означает, что при проектировке и производстве приборов были допущены ошибки и требуется пересмотр конструкции.

В Республике Беларусь отрасль жилищно-коммунального хозяйства является монополистом. Серьезной проблемой остается финансирование: население покрывает затраты на предоставление жилищно-ком-

мунальных услуг от 25 до 45%. Остальную нагрузку берет на себя государство, компенсируя затраты дотациями из бюджета. Далеко не все государства могут позволить себе такую «расходительность». Так, Латвия практически отказалась от дотаций, Украина с середины прошлого года пошла на 80%-ное покрытие платы за жилье и коммунальные услуги. И все же ситуация с неплатежами характерна не только для Беларуси, Украины и России, но и для такой развитой страны, как Германия, где 20-25% платежей — просроченные. Именно поэтому министерство считает, что поступило верно, когда приняло решение о постепенном повышении тарифов (первое повышение цен в этом году — с 1 января, второе, на 30%, — 1 апреля).

С особым энтузиазмом министр рассказал о гордости отрасли — работе завода «Белкоммунмаш», где с начала производства было выпущено 300 троллейбусов разных моделей, на 80% укомплектованных в Беларуси и лишь на 20% — комплектацией из стран СНГ. На предприятии уже создана новая, 301-я модель, где 50% комплектующих — производства Германии. Отличие кардинально: троллейбус работает на

переменном токе, в то время как весь отечественный парк работает на постоянном. Поэтому весит немного, непривердлив в эксплуатации и уже известен за рубежом. Минчане могли видеть эту модель в режиме заводских испытаний на проспекте Скорини. Кроме того, у нового троллейбуса есть дизель, который позволяет пройти 50 км без линий электропередач. В

этом году будет сделано четыре таких троллейбуса, в следующем — 20.

Кстати, во время визита в Мурманскую область была достигнута договоренность о поставке в этот регион белорусских троллейбусов. В промышленный центр Апатиты будет поставлено 10 машин белорусского производства в счет поставки сырья Гомельскому химзаводу.

КУПИТЕ
ПОКА НЕ ЗАКОНЧИЛСЯ

ОФИСНАЯ БУМАГА

KYMLUX (пр-ва Финляндия) идеально подходит для использования на любой копировально-множительной технике. Отвечает всем требованиям, предъявляемым к черно-белой печати на лазерных и струйных принтерах.

Техн. характеристики: формат А4, А3; плотность 80 г/м2, белизна %ISO 93

KYMULTRA (пр-ва Финляндия) — офисная бумага для представительных копий. Помимо традиционного копирования, прекрасно подходит для цветных струйных и лазерных принтеров.

Техн. характеристики: формат А4, плотность 80-100 г/м2, белизна %ISO 95

KASKAD цветная бумага для копировальных аппаратов, лазерных и струйных принтеров.

Техн. характеристики: формат А4, плотность 80 г/м2, 12 цветов.

ПИСЧАЯ бумага для повседневного использования, машинописных работ, печати на матричных принтерах.

Техн. характеристики: формат А4, А3; плотность 60г/м2, белизна % ISO 86.

ТЕРМОБУМАГА для всех видов факсимильных аппаратов.

Техн. характеристики: ширина 210-216 мм, длина 30 - 15 м.

МЕДХОР
ВСЕ ДЕЛО В БУМАГЕ

г. Минск, ул. Короля 49.
Тел. (017) 220-23-56, 210-43-16.
Тел./факс (017) 210-41-41.

ЛЕГКАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

ПОДКОВЕРНЫЕ ИНТРИГИ

РЕШЕНИЕ ЕС О ЛИБЕРАЛИЗАЦИИ ТОРГОВЛИ КОВРАМИ
С РОССИЕЙ СТАВИТ ПОД УДАР БЕЛОРУССКИХ ПРОИЗВОДИТЕЛЕЙ

ВАДИМ СЕХОВИЧ

«Минимой поблажкой» для России назвал президент концерна «Беллепром» Валерий Петров решение ЕС по отмене с 1 мая 1998 года квотирования поставок товаров российской легкой промышленности. В обоснование своей точки зрения г-н Петров указывает, что Россия не выбирает квот ЕС, в то время как ее рынок ковровых изделий для европейских фирм является сегодня рынком №1 в мире. Беларусь же, способная поставлять в Европу гораздо больше, от договоренностей между РФ и ЕС только пострадала.

Белорусской стороне есть в чем упрекнуть россиян: те не только не согласовали с РФ свое решение, но и фактически подставили наших текстильщиков под удар. В первую очередь это касается отмены квот на поставки в Россию ковров из Бельгии и других стран ЕС. А так как Российская Федерация и Республика Беларусь составляют единое таможенное пространство, европейские ковры, попадая на белорусский рынок, сулят много неприятностей местным производителям — ОАО «Ковры Бреста» и ОАО «Витебские ковры». И это умозаключение не голословно: по данным концерна «Беллепром», в течение первых 5 месяцев текущего года объемы продаж импортных ковров в Беларуси выросли по сравнению с аналогичным периодом 1997 года в 4 раза.

«Я считаю, что мы должны теперь поставить этот вопрос следующим образом: коль мы едины с Россией таможенное пространство и коль ковры из стран ЕС свободно завозятся в Россию, они однозначно оказываются на нашей территории. А поэтому те льготы, которые получила Россия, должны распространяться и на Беларусь», — заявил президент концерна «Беллепром».

Не приходится сомневаться, что, случись это, Беларусь бы с большей для себя выгодой использовала ситуацию. В то время как Россия не выбирает квоты ЕС, Беларусь страдает от их недостатка: действующие ограничения позволяют ей реализовывать на Запад только половину реально возможного. Как уже сообщала «БДГ», в июле-августе годовые квоты на ряд экспортных категорий товаров будут полностью выбраны.

И хотя временное соглашение Беларуси с ЕС в части поставок белорусских товаров легкой промышленности на европейский рынок истекает только в 1999 году, г-н Петров считает, что ничто не мешает стране уже сегодня добиться уступок, аналогичных тем, что получила Россия. В этой связи предполагается в самое ближайшее время провести переговоры с представителями ответственных структур ЕС. Россия ради этого поступилась интересами своей ковровой промышленности. А что может предложить Беларусь «в обмен» на свободный доступ к европейскому рынку?

ЛУЖКОВ — ЛУЧШИЙ ДРУГ
БЕЛОРУССКИХ
ТЕСТИЛЬЩИКОВ

В целом в текстильной отрасли Беларуси наблюдается подъем. Прирост по данным за пять первых месяцев года по сравнению с аналогичным прошлым годом составил 21%. И хотя по ряду объективных причин, как заметил Валерий Петров, к концу года этот показатель может снизиться до 15-16%, даже эта цифра вполне вписывается в реализуемую программу развития отрасли, главная цель которой — к середине 1999 года выйти по объемам производства на 75%-ный показатель по сравнению с 1990 г. По словам президента концерна, нецелесообразно пытаться достичь 100%-ного результата, т.е. загружать мощности, не обеспечивающие выпуск конкурентоспособной продукции.

Текстильщикам, конечно, нужна поддержка и со стороны белорусского руководства. В частности, г-н Петров затронул болезненную не только для легкой промышленности

тему ценообразования. «При увеличении объемов производства, которое теперь имеет место, казалось бы, финансовое состояние предприятий должно улучшиться. К сожалению, у нас происходит обратное. По итогам 5 месяцев в целом по концерну рентабельность снизилась на 2,5 пункта. Это объясняется государственной политикой по сдерживанию цен».

Действительно, цены на внутреннем рынке ниже российских на 30-90%. Валерий Петров считает, что если ситуация не изменится, то «мы будем просто кормить большую армию дельцов от экономики, которые сполна используют сложившуюся в РФ ситуацию». Однако изменения в этой сфере, по словам г-на Петрова, обязательно должны сопровождаться повышением уровня зарплат.

В свое время, при подписании договора о Союзе России и Беларуси, проблема ценообразования, равно как и налогов, пошлин и заработной платы, была учтена: коль государства составляют единую экономическую зону, то все эти экономические составляющие должны быть также едины. Другой вопрос, что эти пункты соглашения не реализованы.

Пока же белорусские предприятия легкой промышленности (порой себе в убыток) вынуждены закрывать квоты по поставкам на внутренний рынок. В рассматриваемый период здесь было продано 75-76% товаров, произведенных предприятиями концерна. На Россию и другие страны СНГ приходится около 70% всего объема экспорта.

Российский рынок по-прежнему остается для нас основным в плане сбыта. Что же касается перспектив увеличения объемов продаж, то, как отметил г-н Петров, пока руководители российских регионов, с которыми проводились переговоры по этому поводу, ничего конкретного не предпринимают. Единственный, кто в этом плане держит свое слово, — мэр Москвы Юрий Лужков. Сейчас под его патронажем создается российско-белорусское СП на базе известного московского предприятия «Детский мир». В боль-

шинстве российских регионов контроль над рынком товаров легкой промышленности удерживают дельцы теневого бизнеса, которые требуют от белорусских предприятий соблюдения определенных условий. Белорусские же текстильщики не соглашаются играть по таким правилам, поэтому дела у них идут не так, как хотелось.

На западном направлении, как уже говорилось, серьезным препятствием являются квоты ЕС. Во многом аналогичная ситуация сложилась на американском рынке, куда производители РФ в последние годы протараторили себе дорогу: здесь наши предприятия находятся в так называемом «режиме наблюдения». Лишняя (с точки зрения ответственных американских органов) партия товара, завезенная сюда из РФ, в любой момент может привести к введению санкций.

ШАШЛЫК ВМЕСТО ШЕРСТИ

Отдельной темой, рассматривавшейся в ходе пресс-конференции с участием Валерия Петрова, было обеспечение отрасли сырьевыми ресурсами. В этом году наиболее напряженная ситуация сложилась с поставками в Беларусь шерсти. По мнению президента концерна, виноваты сами поставщики: в России поголовье скота сократилось за последние годы в 5 раз, а в Казахстане этот бизнес прибрали к рукам китайские коммерсанты, не заинтересованные в том, чтобы вести шерсть в Беларусь. В этом плане очень важна позиция белорусского правительства, которое обязано пересмотреть и отменить 20%-ную пошлину на ввоз в страну шерсти при реализации контракта с австралийской фирмой «Мишель и сыновья». Пошлины на шерсть в стране, которая фактически не имеет собственной овцеводческой отрасли, — это нонсенс.

Хотя разведение крупного рогатого скота является одним из приоритетных направлений белорусского животноводства, вряд ли в кошерне довольны нынешним положением с поставками кожи. Кожевники и обувщики завозят в страну до 30% необходимого им сырья. Причина — высокие цены на кожу, поставляемую Минсельхозом. К тому же, по мнению представителей концерна, качество этого сырья не отвечает мировым стандартам. Минсельхозпрод, взвинчивая цены на кожу, просто компенсирует низкие закупочные цены на мясо.

Зато нормализовалась ситуация с поставками сырья для базовых предприятий отрасли — Оршанского льнокомбината и Барановичского производственного хлопчатобумажного объединения. В первом случае выручили литовские, голландские, венгерские и другие фирмы, которые сегодня везут лен в Оршу для его переработки на давальческих условиях. Если бы не они, то урожай прошлого года хватило бы лишь до мая. Во втором случае сказались результаты правительственного постановления от 30 декабря 1997 года, в соответствии с которым заработавшая предприятия «Беллепрома» валюта, направляемая на закупку хлопка, теперь не подлежит обязательной продаже. Доверие к предприятию возросло, и сразу появились поставщики: у Барановичского комбината на складах месячные запасы хлопка (2,5 тыс. тонн), который к тому же нередко поставляется в виде товарного кредита.

ХРОНИКА

«ГОРЯЧИЙ» ПРОЕКТ
ЗАВОДА ХОЛОДИЛЬНИКОВ

«ИНТЕРФАКС»

Минское АО «Атлант», один из крупнейших в СНГ производитель компрессоров и бытовых холодильников, к 2000 году намерен ввести в строй собственный завод по производству индукционных и электроплит мощностью около 500 тыс. единиц техники в год. Об этом «Интерфаксу» сообщил начальник коммерческого отдела АО Сергей Санникович.

По его словам, АО закончило строительство корпуса в Шабанах под Минском, и в 1998 году будет осуществлен монтаж производственного оборудования. Большинство комплектующих будет поставлять Барановичский станкостроительный завод, который входит в АО «Атлант». Создание завода электроплит ведется за счет собственных средств АО. Общая стоимость проекта составляет около \$150 млн.

В настоящее время АО «Атлант» включает Минский завод холодильников, на котором в 1997 году произведено 790 тыс. единиц техники, и Барановичский станкостроительный завод, построенный в 1993 году под ключ японской Sanyo и выпускающий 1500 тыс. компрессоров в год.

Как сообщил Сергей Санникович, все холодильники минского завода оснащаются компрессорами Барановичского станкостроительного завода. Кроме того, компрессоры из Барановичей поставляются практически всем российским заводам холодильников, кроме АО «Стинол» и АМО «ЗИЛ».

В 1998 году Минский завод планирует выпустить 800 тыс. холодильников, расширив при этом ассортимент с 15 до 22 моделей. В частности, АО «Атлант» уже освоило двухкомпрессорную модель емкостью 370 литров (морозильное отделение — 115 литров). В настоящее время холодильники «Атлант» распространяются по всей территории СНГ через сеть из 300 дилеров. Более трех четвертей продаж приходится на Россию.

ПРЕЗЕНТАЦИЯ

МАЛЕНЬКИЕ ХИТРОСТИ БОЛЬШОГО РЕМОНТА

Сейчас все большее число людей имеет возможность приобрести себе достойное жилье. Не меньшее количество граждан задается мыслью о обустройстве или обновлении порядка надоевшего интерьера своей квартиры, дачи. Как превратить квартиру традиционной советской планировки и качества в комфортабельное европейское жилье? Эта задача вполне выполнима, и здесь Вам поможет сеть магазинов «Строймаркет». Мы хотели бы представить Вашему вниманию один из вариантов реконструкции типичной квартиры с помощью отделочных материалов известных европейских фирм.

Итак, первым делом необходимо устранить все неровности стен и потолка. Для этой цели идеально подходят самовыравнивающиеся растворы итальянской фирмы «Kerakoll».

Для отделки пола на кухне и в ванной была выбрана напольная плитка итальянской фирмы «Floor Gres». Высочайшие характеристики изделий этой фирмы, богатый выбор цветов и размеров напольной плитки — все это уже давно заслужило признание покупателей. Не случайно предприятие «Floor Gres» поставляет отделочные материалы для реставрации архитектурно-исторических памятников Италии (Рима, Флоренции, Ватикана) и для строительства современных зданий во многие страны мира. Немецкая фирма «A. S.

CREATION» является лидером по производству обоев в Европе. В создании этих обоев принимают участие ведущие дизайнеры Германии и Франции.

Фирмы «Gravena» и «Gala» — крупные производители недорогого, но качественного сантехнического оборудования. Керамика сантехники проходит сложную обработку и имеет идеально ровную, гладкую поверхность, значительно облегчающую уход за оборудованием и позволяющую долго сохранять его первоначальный вид.

Также в магазинах «Строймаркет» Вы найдете большой выбор различных мелочей, необходимых для ремонта. Остаётся только добавить, что в магазинах «Строймаркет» всегда будут рады видеть Вас и постараются удовлетворить самый взыскательный вкус. Основным принципом деятельности магазинов является ориентация на самого широкого потребителя. Для эксклюзивных покупателей предусмотрена доставка по каталогам, под заказ. Оптовым покупателям наверняка понравится гибкая система скидок. Магазины «Строймаркет» расположены по адресам: пр. Скорны, 19; пр. Скорны, 102; ул. Приыцкого, 60/2; ул. В. Хоружей, 10/1.

Любую интересующую Вас информацию Вы можете получить по телефону в Минске: 213-47-64. «СТРОЙМАРКЕТ» — РЕМОНТ СО ВКУСОМ!

встраиваемая бытовая техника

ARISTON

рабочие поверхности • посудомоечные машины
стиральные машины • холодильники
вытяжки • духовкисо склада • под заказ • оптом • в розницу
100 наименований • выбор цветового решенияфирменные магазины
ARISTON indesit

цены снижены на 10%

Минск, ул. Богдановича, 70
тел. (017) 210-19-13
пр. Партизанский, 9
тел. (017) 229-29-19ЭЛЕКТРОННЫЙ КАТАЛОГ-СПРАВОЧНИК ПРЕДПРИЯТИЙ И ОРГАНИЗАЦИЙ
БЕЛОРУСИ И РОССИИ
БИЗНЕСИнформ

АДРЕСА, ТЕЛЕФОНЫ, ВИДЫ
ДЕЯТЕЛЬНОСТИ, РЕКЛАМА ТОВАРОВ
И УСЛУГ (ДОСТОВЕРНАЯ ИНФОРМАЦИЯ)

АДРЕСНЫЕ ДАННЫЕ
И ВИДЫ ДЕЯТЕЛЬНОСТИ
ВАШЕЙ ОРГАНИЗАЦИИ
РАЗМЕЩАЮТСЯ
БЕСПЛАТНО В КАТАЛОГЕ
«БИЗНЕСИНФОРМ»

СофтИнформ

Минск (0172) 216-23-73
Гомель (0232) 47-57-12
Барановичи (01634) 7-32-33

Витебск (0212) 36-56-97
Брест (0162) 22-14-07

ПИЩЕВАЯ ПРОМЫШЛЕННОСТЬ

ВЫПЬЕМ С ГОРЯ, ГДЕ ЖЕ КРУЖКА...

«БЕЛПИЩЕПРОМ» КОНСТАТИРУЕТ СНИЖЕНИЕ СПРОСА НА ВОДКУ

СВЕТЛАНА САБИЛО

23-26 июня в рамках выставки «Бистро'98» в пятый раз пройдут международные специализированные выставки «Вина и напитки» и «Пиво», в которых будут участвовать 70 предприятий, в т.ч. 40 белорусских производителей. К сожалению, последние меры «по защите» потребительского рынка Беларуси привели к тому, что в Минск не приедут некоторые постоянные участники этих выставок. Тем не менее и в этот раз пройдут международные профессиональные конкурсы-дегустации пива, минеральных вод и безалкогольных напитков, победители которых получают специальные медали. Кроме того, будут организованы конкурсы-дегустации для потребителей (в состав их жюри войдут представители организаций и фирм, занимающихся оптовыми закупками вина и пива). О нынешнем положении белорусских производителей спиртных и безалкогольных напитков журналисты смогли узнать 11 июня на заседании круглого стола в общественном пресс-центре Дома прессы.

ПИВО

Как сообщил начальник управления «Белгоспищепрома» Александр Гончаренко, лицензии на производство пива сегодня есть у 34 хозяйствующих субъектов Беларуси (из них 19 предприятий государственной формы собственности, 8 — коллективной и 7 — частной). В целом их мощности составляют 34,78 млн дал пива в год. Однако они используются не полностью — в среднем на 68-70%. В 1997 г. в Беларуси было произведено около 24 млн дал пива (120% к уровню 1996 г.). По оперативным данным, за 5 месяцев с.г. пива в РБ выпущено 123,4% по сравнению с аналогичным периодом прошлого года.

Производство пива на душу населения в нашей стране составляет 23 л. (В столице этот показатель в два раза выше). Однако по сравнению с другими странами он невысок. В частности, в Германии на душу населения в среднем приходится 140 л пива, в Великобритании — 103 л, в Литве — 40 л, а вот в России — примерно 15 л.

Пьют белорусское пиво и за рубежом. Экспорт пива из нашей страны даже превышает импорт. В прошлом году из РБ было вывезено 4,8 млн дал (рост по сравнению с 1991 г. — 144%), а ввезено 1,5 млн дал.

По словам г-на Гончаренко, в последнее время в Беларуси начали появляться мини-заводы производительностью 20-50 тыс. дал пива в год. Таких предприятий в стране сегодня 12. В основном это фирмы смешанной или частной формы собственности. К ним относится и ПКФ «Трайгл». Для большинства населения эта фирма известна фруктовыми безалкогольными газированными напитками.

Финансовый директор ПКФ «Трайгл» Виктор Герасимук отметил, что сегодня предприятие выпускает 17 основных видов напитков, а также 5 дополнительных видов, в состав которых входит витаминная смесь. Есть у компании и свой пивоваренный завод — «Ракаўскі бровар». Это отдельное предприятие, на котором сегодня производится 8 сортов «живого» нефилтрированного и непастеризованного пива. В начале 1999 г. руководство «Трайгл» планирует запустить новый завод безалкогольных напитков. Кроме того, фирма начнет выпускать натуральные соки. Закупка нового германского оборудования позволит «Трайглу» производить в год 35 млн л напитков и 23 млн л сока.

По словам представителя концерна, в течение последних пяти месяцев в РБ начали появляться «микрозаводы» по производству пива. С использованием простой технологии на них изготавливаются напитки типа английского эля.

В прошлом году в Беларуси было

внедрено 32 наименования новых сортов пива. Наши предприятия стараются держать марку пива, — с гордостью отметил Александр Гончаренко. — Об этом свидетельствуют и медали, которые завоевали белорусские сорта на сочинской, московской, Санкт-Петербургской, Минской международных выставках. В прошлом году был забракован лишь один сорт пива на небольшом заводе.

Есть у белорусских пивоваров одна глобальная проблема: акциз на пиво, который, по их мнению, в нашей стране сегодня чрезмерно высок — 40%. Соседние страны давно перешли на 15-процентный акциз. Концерн не отстраняется от решения этого вопроса, но, к сожалению, это — не его компетенция. «Мы вышли с этим вопросом в правительство, но на сегодняшний день он не решен», — уточнил г-н Гончаренко.

Как сообщили на пресс-конференции, 3 июля, в День независимости, возле Дворца спорта состоится праздник пива «Смага-98», на котором будут представлены все пивоваренные заводы страны.

МИНЕРАЛЬНАЯ ВОДА

Как сообщил г-н Гончаренко, в системе Минсельхозпрода действуют 14 цехов по производству минеральной воды. Их мощность — 167 млн бутылок в год. В целом в Беларуси существует 46 скважин (в т.ч. на территории санаториев) по добыче минеральной воды. Выпускается такое же количество наименований минеральных вод.

По мнению г-на Гончаренко, раньше производство минеральной воды было в Беларуси на более высоком уровне, чем сейчас. Падение удалось приостановить в прошлом году, когда было выпущено 82 млн бутылок минеральной воды. Наряду с этим около 10 млн бутылок импортируется — в основном искусственно минерализованной. Кстати, в России выпуск такой воды запрещен. В Беларуси лицензия на производство искусственно минерализованной воды были у двух фирм — нерезидентов РБ, однако сегодня запрет на выпуск этой продукции распространяется и на них. По предварительным данным, за 5 месяцев 1998 г. выпуск минеральной воды увеличился в 1,5 раза.

БЕЗАЛКОГОЛЬНЫЕ НАПИТКИ

В системе Минсельхозпрода работают 33 цеха по производству безалкогольных напитков. Их мощность составляет около 29 млн дал. В 1997 г. было произведено всего 6,4 млн дал (78% к уровню 1996 г.). Несмотря на знойную погоду, перебоев с обеспечением населения безалкогольными напитками нет, но темпы их производства падают. Согласно неуточненным данным, и по итогам 5 месяцев нынешнего



Имидж — ничто, жажда — все

года в системе Минсельхозпрода наблюдается снижение выпуска этой продукции.

Здесь есть объективные и субъективные причины. Как полагает представитель концерна «Белгоспищепром», в некоторой степени повлияло на сокращение производства и то, что Coca-Cola, которая разливала напитки на брестском, витебском и минском заводах, сейчас ввела собственные мощности. Но все же одна из основных причин — это ограничение роста цен на безалкогольные напитки. А ведь при их производстве используется большое количество сахара (в последнее время цена на него поднялась с BLR 19 тыс. до BLR 26 тыс.). «Это несколько связывает наши предприятия при производстве безалкогольных напитков», — отметил г-н Гончаренко.

Возникают и проблемы с тарой. Сегодня много бутылок для безалкогольных напитков вывозится из Беларуси. Это стало привычным делом, ведь в России за тару платят столько же, сколько и в РБ, но только в российских рублях.

ЛИКЕРО-ВОДОЧНАЯ ПРОДУКЦИЯ

В ликеро-водочной отрасли РБ работают 68 предприятий. Их мощность составляет 20 млн дал водки и ликеро-водочных изделий в год. Сегодня износ основных фондов на предприятиях перерабатывающих отраслей (в частности, ликеро-водочной) достиг 70%, т.е. стал катастрофическим.

В 1997 г. было произведено около 12 млн дал водки и ликеро-водочных изделий. Мощности предприятий используются не полностью — примерно на 63-65%. 6 флагманов этого производства, в т.ч. минский вино-водочный завод «Кристалл», а также брестский, климовичский ликеро-водочные заводы производят 85% всей алкогольной продукции, выпускаемой в РБ. В 1997 г. разработано 94 новых вида ликеро-водочных изделий, из них 27 — водки. В прошлом году в Беларусь было ввезено 420 тыс. дал водки и ликеро-водочных изделий, в т.ч. водки — 150 тыс. дал.

По предварительным данным, в целом за 5 месяцев с.г. отмечается снижение производства водки и ликеро-водочных изделий (темпа роста около 99%). Представитель концерна «Белгоспищепром» объяснил это падением спроса.

ВИНО

По сравнению с прошлым годом уменьшилось и производство виноградного вина. Выпуск же плодовых вин увеличился в 1,5 раза. В 1997 г. белорусскими винодельческими предприятиями выпущено 11,9 млн дал (темпа роста — 155% к уровню 1996 г.) плодового вина и крепких плодовых напитков. Виноградного вина и винного виноградного напитка было изготовлено 680 тыс. дал. (темпа роста — 115%).

Из общего объема 11,9 млн дал натуральное вино занимает только 3 млн дал. Остальное — плодово-ягодные вина. Наблюдается тенденция к росту производства крепких плодовых напитков. Технология изготовления их значительно проще, но тем не менее они не заменили и не заменяют натурального плодового вина. Поэтому концерн и НПО «Хортэкс» при участии предприятий и общепитовых хозяйств восстановит уровень виноделия, достигнутый в 1985-1986 годах, когда в республике производили 10-11 миллионов дал натурального вина без всяких ароматизаторов», — сообщил г-н Гончаренко.

В 1997 г. в Беларусь было ввезено 2,3 млн дал виноградного вина.

Уменьшились производство и реализация коньяка. Причина — ранее существовавшие таможенные пошлины на этот вид продукции.

При ввозе в Беларусь попал под обложение таможенной пошлиной и виноградный виноматериал. «Мы с большим трудом добились, чтобы с виноградных виноматериалов и коньяков, ввозимых в Беларусь, были сняты таможенные пошлины», — отметил представитель концерна. Вино, как известно, в магазинах есть, но стоит оно очень дорого. Поэтому сейчас на уровне правительства прорабатывается вопрос о создании в нашей стране грузинского центра национального виноделия. «Думаю, решение вопроса автоматически снимет эту проблему в части цен (ассортимент нас и сегодня устраивает). Грузинская сторона заявляет, что вино, которое разольют в Беларусь, будет в два раза дешевле того, которое есть сегодня на прилавках магазинов... Для создания центра грузинской стороне предложено на выбор 3 предприятия... Мы желаем, чтобы они пользовались нашими производственными площадями», — подчеркнул г-н Гончаренко. — Грузинская сторона заверила, что полностью закроет белорусский рынок высококачественными винами, а это около 3 млн дал. Открыть такой центр она намерена к концу года. Но они просят и наши производственные площадки, и оборудование. Это нашу сторону не совсем устраивает, и мы не достигли консенсуса в этом вопросе».

КВАС

А вот любителей кваса порадовать нечем. Мощности по его производству в РБ большие, но их потенциал торговлей не востребован. В прошлом году при мощности 5 млн дал было произведено около 800 тыс. дал. В этом году положение с квасом не улучшается, хотя заявки торговли выполняются. Производство кваса стало убыточным, в частности, из-за ограничения цен.

РЫНОК РЕКЛАМЫ

РЕКЛАМИСТЫ ИЩУТ ОТЕЧЕСТВЕННЫХ РЕКЛАМОДАТЕЛЕЙ

СВЕТЛАНА САБИЛО

10 июня в общественном пресс-центре Дома прессы журналистам предоставили информацию о подготовке к октябрьской международной специализированной выставке и конгрессу «Реклама и маркетинг», которые проведут в Минске ВО «Экспофорум» и ООО «Агентство деловых связей». Предстоящее событие стало поводом для разговора о проблемах и перспективах развития в Беларуси рынка услуг в области рекламы.

Валентин ЛОПАН, президент ООО «Агентство деловых связей»:

— Основная проблема на этом рынке — его емкость. Надо добиваться, чтобы в этом секторе было как можно больше денег, чтобы рекламодатель, производитель могли и хотели тратить здесь эти деньги, то есть давали работу в том числе и белорусским рекламным фирмам.

В связи с этим возникает комплекс вопросов, в том числе и по поводу правового регулирования, ограничения расходов на рекламу, известности белорусских рекламных фирм... Наш опыт показывает, что даже отечественный производитель (крупный государственный) готов серьезно работать в рекламе. Ему можно делать серьезные предложения на серьезном профессиональном уровне. Поэтому главное: убедить производителя. Отсюда вытекают все остальные большие и маленькие проблемы.

Выставка и конгресс «Реклама и маркетинг» проводятся для того, чтобы поднять эти вопросы, обсудить, правильно поставить задачи перед рекламным сообществом.

Маргарита ЮРЧЕНКО, «Класс-клуб ДжасКрафт»:

— Мне приходилось работать с разными рекламодателями, — как с зарубежными крупными торговыми марками, которые рекламируются здесь, так и с отечественными крупными и

мелкими фирмами. Проще всего сегодня работать с крупными зарубежными марками. У них отлажен процесс принятия предложений, выработки каких-то замечаний, корректировок, утверждения сроков оплаты, форм отчетности и так далее. Там нужно только четко работать.

С отечественными производителями, к сожалению, кроме каких-то разовых акций, постоянной работы не получается. Главная причина, на мой взгляд, следующая. К примеру, я прихожу к отечественному производителю, крупной торговой компании и говорю: «У вас такое замечательное предприятие, такие замечательные товары и услуги, но о вас никто не знает. Давайте мы сделаем так, что вас будут знать, к вам будут приходить». А мне отвечают, что им это не нужно, потому что чем меньше они привлекают к себе внимание, тем спокойнее и устойчивее работают.

...Что делать? Очень многое зависит от общей экономической ситуации, в том числе от действенности рекламного законодательства, от того, есть ли у предприятий свободные ресурсы, чтобы вкладывать их в рекламу, насколько далеко вперед заглядывают руководители предприятий. Относительно перспективы развития рекламного рынка думаю, что сейчас к нам будут проникать российские торговые марки. А белорусские — уже вслед за ними.

Современные НАСТЕННЫЕ ПОКРЫТИЯ

Векторные штукатурки Ceresit (Германия) — очень низкая цена. В наличии все расцветки

Жидкие обои PolDecor • Штукатурки Ceresit, Bayramix • Шпатлевки • Великолепные краски Diamant и Caparol для фасадов и интерьеров •

Специальная фасадная краска Caparol Sylitol для окраски по силикатному кирпичу

ИЮНИКА!

ЮЛИИ СКОРЫНИНОЙ

бульвар Толбухина, 3-424 тел (017) 268 80 39, 269 11 22

The International Network of Media Service Agency

MEDIA HOUSE announces a competition on Client Service vacancy.

✓ **REQUIREMENTS:**

- High education
- Speak fluent English
- Age till 35
- Personal computer experience
- Preferable experience in advertisement and marketing

✓ **WE OFFER:**

- High level of remuneration
- Prospects of promotion
- Individual training abroad

Please send SV till 21.06.98 to the address below:
P. O. Box 185,
220002 Minsk, Republic of Belarus

ОФИЦИАЛЬНО

ПРОГРАММА ЕСТЬ, ДЕНЕГ — НЕТ И НЕ ПРЕДВИДИТСЯ

Ирина КОЛОМЕНСКАЯ

11 июня главной темой парламентских слушаний в Палате представителей впервые стали вопросы культуры. Депутаты приняли рекомендации в отношении «Государственной национальной программы «Культура» и совершенствования законодательной базы отрасли в Республике Беларусь».

Ожидать принятия поправок в действующий Закон «О культуре» или новых законодательных актов в этой сфере осталось уже недолго. Чтобы внести дополнения в программу «Культура» и разработать бюджетную часть ее финансирования, Совету Министров РБ дали срок до 1999 года. До 2000 года будет разработан и вынесен на обсуждение Совмина ряд нормативно-правовых актов.

Задача национальной культурной программы — создать проект системы развития культуры Беларуси на семь лет. Документ готовят в этом году. В нем рассмотрят вопросы реформирования правовой базы, экономики, финансирования и других организационных моментов будущего отечественной культуры.

Поскольку дополнительных денег на культуру по-прежнему нет, делить их в связи с созданием национальной программы «Культура» придется по приоритетам. Приоритетные направления названы в следующем порядке: создание отечественных кино-, видеофильмов, новых музыкальных и цирковых программ; театральное-концертное обслуживание районов республики, пострадавших от аварии на ЧАЭС; компьютеризация; завершение строительства начатых зданий; проведение капитального ремонта учреждений культуры и искусства.

Особенно заманчиво звучит формулировка «компьютеризация в сфере культуры». Действительно, предложение создать электронную энциклопедию культуры Беларуси выглядит актуальным.

Первые темы, предложенные для представления мультимедийными средствами, — это «Белорусский народный костюм», «Белорусская иконопись», «Архитектура» и т.д. Может быть, компьютеризация и удастся. Но пока цифры, отражающие материально-техническое обеспечение культурных учреждений страны, говорят сами за себя. Многие из сельских пунктов не отапливаются в осенне-зимний период. Только 22% общего количества библиотек страны имеют телевизоры, 17% — магнитофоны, 1,3% — видеомагнитофоны, 1% — компьютеры. В 34% сельских клубов нет баянов и аккордеонов, в 58% — телевизоров, в 89% — видеомагнитофонов, в 49% — киноустановок, в 53% — сценических костюмов для самодеятельных коллективов.

Однако, по словам министра культуры Г.на Сосновского, мы много в чем идем вперед... мирового культурного движения. Логика проста. В Беларуси «целых» 1,6% бюджета выделяется на культуру. По закону должны еще больше — 3%. «Мы решительно не можем остаться вне пределов Интернета накануне двадцатого столетия», — подытожил Александр Сосновский.

К числу направлений, подлежащих 100%-ному финансированию, министр отнес: сохранение национальной культурной автономии белорусского народа как одно из условий достижения его суверенитета, признание идеологического значения культуры и многое другое. Одним из главных направ-



Разработана культурная программа на ближайшие 10 лет

лений государственной культурной политики министр назвал «подъем традиционных форм народного творчества и включение их в современный культурный процесс в качестве равнозначных составляющих». В «новых социальных условиях» предложено особенно развивать клубную культуру на селе.

Хотя культура в стране находится в состоянии, требующем срочной реанимации, в большинстве своем выступления докладчиков ублаживали высокое собрание рапортами об улучшении ее положения, о растущем количестве фестивалей, народных праздников, организованных в областных центрах. Под этим подразумевается постепенный рост культурного уровня провинции. Да и больших финансовых затрат такие мероприятия не требуют. Те, кому не повезло жить и работать в столице, вынуждены будут присоединиться к «поддержке различных форм любительства», популярным в стране «словам» в народной и эстрадной манере исполнения, а в школах народного творчества развивать характерные для региона ремесла.

Однако не замечать реального положения культуры в стране невозможно. Самый большой вопрос — оплата труда работников культуры и искусства. Согласно официальным данным по сравнению с работниками других сфер они являются наименее обеспеченной категорией населения.

Ученым возможный выход культуры из кризисного положения видится иначе, чем чиновникам. «Для начала выхода из кризиса не нужны большие материальные затраты. Нужна политическая воля. Если она будет проявлена — тут же начнется

выполнение программ, принятие поправок, выполнение действующих законов. Начнется движение вперед», — заявил заведомо Института экономики АНБ Василий Свиридович.

Финансирование культуры также крайне нестабильно. Это и неисполняемая 3%-ная расходная часть бюджета, и налоги, которых становится не меньше, а больше. В этих условиях, по словам экономистов, говорить о стабильном развитии культуры просто невозможно.

Не меньшая проблема — отсутствие в РБ надлежащей правовой базы. Как подчеркивалось в выступлениях отдельных участников слушаний, существует немало вопросов, требующих нормативного уточнения. Большинство особенностей культурной сферы в белорусском законодательстве не учтено. В принятых же актах много деклараций, отсутствуют конкретные нормы и механизмы их выполнения. Экономисты предложили изменения в Закон «О культуре». Разработана схема 10-летней национальной культурной программы. Ее цель — постепенный перевод культуры от бюджетно-остаточного принципа финансирования к независимо-приоритетному.

Проблемы культуры невозможно рассматривать изолированно от всех остальных проблем страны. Для реализации долгосрочной национальной программы «Культура» пока отсутствуют необходимые условия. Законодатели по-прежнему уделяют внимание культуре в последний момент, последней она получает и финансовую поддержку.

О духовном кризисе белорусской нации мы все знаем. Сможет ли государство со временем изменить ситуацию или же нынешние слушания, по пессимистическим прогнозам председателя СТДА Дударева, останутся лишь слушаниями? По его мнению, поддерживать необходимо прежде всего таланты, поскольку посредственность в силах «пробиться» сама.

Пока же о том, что понимать под белорусской культурой и насколько она будет зависимой от политического выбора властей, а также о потенциале программы «Культура», говорить преждевременно.

СПРАВКА «БДГ».

В зарубежных странах сфере культуры и искусства традиционно предоставляются льготы в налогообложении. Система налоговых льгот распространяется и на финансовых доноров в области культуры. Помощь государства работникам культуры в европейских государствах осуществляется прежде всего путем принятия законов об улучшении материального положения художников, артистов и других творческих работников. Наиболее радикально поступили в Ирландии, где с 1969 года все творческие работники освобождены от уплаты подоходного налога. Во Франции аналогичные льготы распространяются только на художников и скульпторов. В Финляндии не облагаются налогами государственные гранты, получаемые писателями и другими деятелями культуры.

Ставка НДС на книги в Ирландии снижена до 0%, во Франции — до 5,5%, в ФРГ — до 7%, в Италии — до 2%. В Бельгии ставка НДС на предметы искусства снижена с 19 до 6%.

В большинстве европейских стран бюджетное финансирование остается одной из главных форм поддержки культуры и искусства. Основное бремя государственных расходов на нужды культуры в европейских странах несут региональные и местные бюджеты. Из центральных бюджетов финансируется около 25% расходов на поддержку культурных организаций общенационального значения — музеев, библиотек, театров и архивов.

Приоритеты в финансировании в каждой стране свои. Например, крупнейшей статьей расходов центрального бюджета в Австрии является исполнительское искусство (46,6%). В Италии, Нидерландах, Швейцарии, Великобритании преобладают расходы на музеи, архивы и архитектурные памятники (до 44%), тогда как в Германии на них приходится менее 2% всех расходов. В ее бюджете доминирует статья «Социально-культурные мероприятия» (76,4%). Важнейшей статьей расходов во многих странах являются затраты на библиотеки: в Дании — 69%, Великобритании — 62%, Швеции — 39%.

ФЕСТИВАЛИ

ПРОЕЗДНОЙ В СТРАНУ МУЛЬТЯШЕК

Ирина КОЛОМЕНСКАЯ

В то время как в Минске проходил первый фестиваль анимационного кино, где показывали картины — гордость отечественной киноиндустрии, в Лодзи закончился первый польский международный студенческий фестиваль анимационных фильмов. Анимационный праздник такого масштаба в Польше организовали впервые. Беларусь никаких призов на нем не взяла, потому что нашего участника на фестиваль отпустили, но фильм на конкурс взять не позволили.

Киношколы, где можно обучиться анимации, в Польше не менее четырех. У нас недавний первый выпуск отечественных режиссеров-аниматоров пока остается единственным. Анимация, как и любое кинопроизводство, — процесс дорогостоящий. Нынешним же выпускникам Белорусской академии искусств за все годы учебы удалось снять только по одной курсовой работе. Полная стоимость студенческого мультфильма Марины Карповой «Белый клык», уже завоевавшего несколько международных наград, соответствует примерно \$5 тыс. Поэтому у белорусской школы анимации говорить пока не приходится.

На польский смотр идей и профессионализма собралась творческая молодежь из Канады, США, Гонконга, Австрии, Швеции, Чехии, Югославии, Германии и Великобритании. Москвичи рассорились с собственным Минкультом, в результате чего не выехали на одного делегата. Единственный представитель стран СНГ — белоруска Марина Карпова — приехала без фильма и не участвовала в конкурсе. По словам молодого аниматора, причиной отказа выдать картину «Белый клык» автору для участия на международном фестивале в Лодзи послужил незнакомый директор «Беларусьфильма» английский язык официального приглашения на фестиваль, которое было адресовано Министерству культуры РБ. Не успев собрать необходимое количество поручительств, Карпова поехала на фестиваль без картины. Все, что у нее было, — видеозапись мультфильма. Однако отдельно собирать жюри для просмотра трехминутной работы на кассете VHS специально никто не стал.

Фильмов-участников, сравнимых по уровню с белорусской авторской анимацией, на фестивале не обнаружилось. По словам Марины Карповой, все увиденное можно охарактеризовать как очень мрачное кино, которое к тому же и глупое. Это либо «примитивные эксперименты не то со зрительским, не то с самим собой», либо концентрированная смесь насилия и извращений. «Мы спорили, на какой минуте, какой герой кого съест или изнасилует. Никто ни разу не проиграл. Но должен же быть хоть какой-нибудь смысл во всем этом, философия или другая нравственная ценность!» — замечает режиссер.

В Европе подобных фестивалей чрезвычайно много. Но самые престижные для аниматоров проходят в Хиросиме (Япония), в Аннеси (Франция), в Штутгарте (Германия), в Арно и Киеве («Крок»). Для всего анимационного мира СНГ существует один праздник — российский фестиваль в Тарусе под Москвой. Все остальные смотрят, как, например, «Молодость», «Послание к человечеству», «Святая Анна», кроме прочих, включают одну анимационную номинацию.

Впоследствии «Кроке» (август 1997 года) Карпова за «Белый клык» взяла диплом от московского журнала «Кино-глаз» и приз жюри за лучший студенческий фильм. Состязаться приходилось с художни-

ками высокого профессионального уровня. В подгруппах на звание лучшего короткого фильма, ролика, компьютерного фильма, дебюта соревновались номинанты и обладатели «Оскаров».

Трехминутную рисованную историю о последствиях дискотечного отдыха Карпова сделала за 2 месяца. Как серьезную работу картину никто не рассматривал. От многих коллег автору довелось услышать упреки в отсутствии глубины. «Я просто видела, как можно классно сделать хороший материал. В основе сценария — детская страшилка от Эдуарда Успенского. Графические образы Хацкевича великолепно ложатся на сюжет. В этот формат глубинную философию не впишешь». Текст за кадром озвучивал ребенок. Средствами лимитированной анимации (движение рисуют неполным — только самые необходимые фазы) удалось рассказать современную историю о жизни подростков.

Теперь «Белый клык», который, кстати, иногда крутят по БТ, нравится и детям, и взрослым. Первые понимают «страшилку» буквально, вторые смеются над «приколами». Молодые понимают, что музыкальный ряд — старые хиты «Модерн Токинг», Джо Дассена — это шутка. А реакция на события самих персонажей: ночевка героев в поле, после которой в больнице девушке вручили ребенка, — полное несоответствие реальной жизни. Есть и совершенно чистое хулиганство, как, например, чебурашка, проезжающий на заднем плане, или надписи «привет Хацуну!», номера телефонов на мультяшной стене в некоторых сценах.

Авторских прав на свою курсовую работу Карпова не имеет. Фильм «Белый клык» «Беларусьфильм» уже продал дистрибьюторам для проката во Франции.

На следующем фестивале «Крок» нашу страну будет представлять десятиминутный рисованный фильм режиссера Игоря Волчека «Пастораль», в котором Марина Карпова занята как художник-постановщик.

ОФИСНАЯ МЕБЕЛЬ



• Минск, Логойский тракт, 20
тел./факс (017) 265-14-25
телефон (017) 265-46-46
• Минск, пр. Ф.Скорины, 131/1
магазин «КНИГИ»
тел./факс (017) 264-43-88

TIMONS PLUS

СТРОИТЕЛЬНЫЕ МАТЕРИАЛЫ
предлагаем со склада в г.Минске

Гипсокартон
3,1 у.е. (Бельгия)

Плитка керамическая
от 9,5 у.е. (Италия)

Подвесной потолок
от 8,9 у.е. (Германия)

Декоративная штукатурка
0,55 у.е./кг (Германия)

Вместе к новым стандартам жизни!
Минск, ул. Лещинского, 6. Тел.: (017) 2586194; тел./факс: 2587192

фирма **XOREX-SERVICE** открыла

КОПИРОВАЛЬНЫЙ САЛОН

XEROX
DOCUMENT CENTRE

- копирование **ЦВЕТНЫХ** изображений
- копирование **черно-белых** изображений форматом **до А0**
- бумага **XEROX** для любых типов принтеров и копировальных аппаратов

Изготовление оригинальных сувениров:
нанесение цветных изображений на кружки, майки, кепки, зонты и любые плоские поверхности
перфопереплет, ламинирование, фольгирование

Салон работает с 9.00 до 21.00, в субботу с 9.00 до 17.00 по адресу:

Минск, Машерова, 1, тел.: 223 67 50

ДЛЯ ОФИЦЕРОВ ВСЕ ЛУЧШЕЕ — В ПРОШЛОМ

СЕРГЕЙ АНИСЬКО

Наконец-то, военное ведомство официально признало, что офицеров младшего звена в нашей «самой боеготовной армии Европы» катастрофически не хватает. Выпускники академии не желают продолжать службу в армии; массово покидают ее контрактники. Во многих армейских подразделениях вообще нет командиров взводов, что означает только одно — солдаты брошены на произвол судьбы. По всей видимости, именно поэтому в нынешнем году решено направить на учебу в российские военные училища 150 белорусских парней, которым предстоит освоить наиболее дефицитные специальности и стать химиками, финансистами, оружейниками, летчиками.

Однако, скорее всего, даже в главном штабе МО не особенно уверены, что эти новобранцы через 4-5 лет захотят пополнить ряды офицерского корпуса. Даже несмотря на то, что всех их будут связывать контракты об обязательной пя-

тиллетней службе, односторонний разрыв которых чреват финансовыми санкциями. Значительная часть курсантов все равно предпочитает уволиться «на гражданку» либо перевестись в МВД или КГБ.



Интересно, что при всем этом конкурс в военные учебные заведения значительно выше, чем в самые престижные республиканские вузы. В Белорусскую военную академию, например, он, как правило, составляет 6-8 человек на место, а на такой факультет, как «Автоматизированные системы управления», — еще выше. Свообразный рекорд в нынешнем году установило Суворовское училище, где на одно место претендуют 14 мальчишек.

Почему же разваливается наша армия? Во времена СССР профессия офицера считалась престижной, в некоторой степени даже элитарной и — главное — хорошо оплачиваемой. Каждый курсант, пришивая первые погоны с одним просветом, знал, что через 2-3 года он получит от государства собственное жилье, а в случае добросовестного исполнения служебных обязанностей и обязательного вступления в ряды КПСС — повышение; что в 40-45 лет он уйдет на пенсию; наконец, самое заманчивое: увидит «кусочек заграницы» в составе престижных групп войск в ГДР, Венгрии, ЧССР и Польше либо в качестве специалиста или советника в странах Азии и Африки. Что касается материального стимулирования, то зарплата командира роты — капитана с пятилетним стажем — была даже выше, чем у первого секретаря райкома партии. Примечательно, что в то время увольнение из армии молодого офицера (равно как и отказ от повышения) считалось ЧП.

Первый, самый чувствительный, удар по имиджу армии

ворам вызвали сокращение армии. За ворота гарнизонов оказались выброшенными десятки тысяч людей. Причем в Беларуси начали проводить военную реформу без продуманной концепции и финансовой поддержки: войсковые соединения механически сокращались, офицеров отправляли «на гражданку», причем часто даже без пенсий и квартир. Бывшие политики, равно как и нынешний президент, больше говорили, чем делали для поддержки офицеров.

Армия пришла к тому, что зарплата командира батальона теперь сравнима с зарплатой сержанта-омоновца. В Министерстве обороны очередь нуждающихся в жилье год от года только увеличивается. Финансирование недостаточно, положение не спасает даже известное распоряжение президента о создании военных жилищных кооперативов. Чтобы прокормить семью и скопить денег на жилье, военные в свободное от работы время вынуждены подрабатывать на стороне, а при первой же возможности — увольняться. Согласно статистике более-менее удовлетворительно укомплектованы лишь войсковые части, которые дислоцируются в небольших районах или в отдаленных режимных гарнизонах, так как именно там пенсионеру невозможно трудоустроиться. Кстати, недостаточная оплата труда является одной из причин, по которой отцы-командиры нередко идут на хищение армейского имущества.

Что касается контрактников, то их отток из армии объясняется той же мизерной зарплатой (BLR 1,5-2 млн) и официальным запретом на получение жилплощади. Именно эта тема была основной на прошедшем недавно в Минобороны собрании военнослужащих контрактной службы.

СОЗДАТЕЛЮ ФИНАНСОВОЙ «ПИРАМИДЫ» ГРОЗИТ НОВОЕ НАКАЗАНИЕ

ВЕРОНИКА ЧЕРКАСОВА

Судебное дело доцента Грицанова, о котором «БДГ» писала в NN419 и 420 за прошлый год, получило развитие: после вынесения приговора прокуратурой Октябрьского района в вышестоящий суд был внесен протест с требованием отменить приговор из-за чрезмерной мягкости назначенного наказания. Сегодня дело за малым: необходимо доставить в суд самого Грицанова...

Эта история началась в конце 1994 года, когда бывший лектор ЦК КПБ, кандидат философских наук, преподаватель БГУ, создатель первого в республике дискуссионного клуба Александр Грицанов начал брать у своих знакомых и коллег в долг крупные суммы денег. По словам г-на Грицанова, эти средства должны были пойти на коммерческие операции, связанные с покупкой масла, которое в ту пору было большим дефицитом. Количество должников стремительно росло. Как видно из материалов уголовного дела, примерно через год, когда кредиторы стали высказывать серьезные опасения за судьбу своих денег, г-н Грицанов заявил, что средства уже давно потрачены на покупку квартиры для его близкой приятельницы Натальи Кисель. Общая сумма задолженности Александра Грицанова перед кредиторами составила \$22 тыс. Впрочем, есть основания считать, что это далеко не все присвоенные им деньги.

Поняв, что полюбовно разойтись уже не удастся, потерпевшие обратились в прокуратуру, которая и возбудила уголовное дело по ст.90, ч.3 УК РБ (мошенничество, причинившее крупный ущерб). Дело — казалось бы, частное, — получило широкий общественный резонанс. Дело в том, что речь идет о массовом для белорусского общества явлении. Мошенники собирают у граждан значительные средства — иногда под проценты, иногда под обещание предоставить какие-либо товары или услуги, повторяя действия крупных компаний вроде «МММ», «Хопер», «Властилина». И если последствия возведения крупных финансовых «пирамид» как в России, так и в Беларуси хорошо известны, то драмы, которые разыгрываются в связи с присвоением средств частными лицами, гласности предаются не всегда, поскольку в этом случае люди редко прибегают к помощи закона. Учитывая все это, процесс над Грицановым был важен с точки зрения создания прецеден-

та правового разрешения конфликта, связанного с частными «пирамидами». Тем более, что правоохранительными органами все же было возбуждено уголовное дело и собраны необходимые доказательства хищения средств.

Однако состоявшийся в ноябре прошлого года суд, признав Грицанова виновным в совершении мошенничества в особо крупных размерах (то есть в совершении преступления, предусмотренного ст.90, ч.4), определил ему меру наказания с применением ст.42 УК РБ — три года лишения свободы условно без конфискации имущества. Иными словами, прецедент был-таки создан, но какой! По статье, которая предусматривает лишение свободы сроком от 7 до 15 лет, г-н Грицанов получил три года условно. Кроме того, суд определил взыскать с него долг в пользу пострадавших и обязал оплатить судебные издержки, уравнивая итог процесса с успешным гражданским иском: выплата пострадавшим суммы в BLR 500 млн практически ничем не была обеспечена. По сути, суд свел на нет серьезную работу следствия, которым установлено, что в 1994-1995 годах (а именно за это время было взята в долг основная часть денег) Грицанов приобрел большое количество собственности, оформленной на его гражданскую супругу г-жу Кисель, с которой он жил с 1981 года.

Спустя некоторое время прокуратурой Октябрьского района в вышестоящий суд был внесен протест с требованием отменить приговор из-за чрезмерной мягкости назначенного наказания. Протест городской суд рассмотрел 12 декабря 1997 года; приговор был отменен, а дело направлено на новое судебное рассмотрение. В конце декабря оно поступило обратно в суд Октябрьского района. Слушание было назначено на 12 января 1998 года, однако подсудимый представил справку о том, что он болен и находится на лечении в 1-й клинической больнице. Дело отложили до выздоровления обвиняемого. Однако 14 мая, когда дело было назначе-



но к рассмотрению, оказалось, что г-н Грицанов снова в больнице. Иными словами, в точности повторялась ситуация, предшествовавшая первому судебному разбирательству и закончившаяся тем, что Грицанов был взят под стражу до суда. Судя по всему, правоохранительным органам вновь придется прибегнуть к этой мере: учитывая тяжесть совершенного преступления, ставится вопрос об изменении Грицанову меры пресечения на заключение под стражу.

Сегодня гораздо чаще в суды попадают дела о единичных случаях невозврата денег. Такие дела рассматриваются как гражданские, а деньги взыскиваются в ходе гражданского процесса. Важным отличием гражданского процесса от уголовного является определение того, на что был направлен умысел подсудимого. В данном случае следствием установлен случай умышленного завладения деньгами и использования их в корыстных целях, так что суду предстоит оценить доказательства, собранные в ходе предварительного следствия. Причем доказательства хватает (показания потерпевших, расписки), так что большой сложности для суда это дело не представляет. Похоже, что главной проблемой будет найти и доставить в суд самого Грицанова. На вопрос о том, какое впечатление на него произвел г-н Грицанов, судья, который будет вести это дело — Сергей Цорх — ответил, что до сих пор подозреваемого не видел и общается с ним через его жену.

Итак, первый в Беларуси процесс, связанный со строительством частной финансовой «пирамиды», продолжается. Скорее всего, в конце концов, г-н Грицанов все-таки возьмут под стражу, и повторный суд по этому делу состоится. Новый приговор,

скорее всего, окажется гораздо жестче прежнего, однако именно тут и таится главная опасность процесса. Основным вопросом этого дела является отнюдь не определение Грицанову более суровой меры наказания, а то, будут ли найдены утраченные средства (тем более, что они так или иначе существуют) и будут ли они возвращены потерпевшим.

В деле имеются свидетельские показания; многое относительно местонахождения денег установило следствие еще перед первым процессом; многое установил суд. Однако действия по изъятию этих средств и возвращению их потерпевшим предприняты не были. Есть опасность повторения ошибки, которая часто допускалась при возбуждении и ведении дел по многим крупным финансовым «пирамидам», когда все усилия уходило на то, чтобы найти и посадить руководителя банка или фирмы, а поиск украденных им денег велся весьма вяло либо не велся вообще. Примерами тому могут служить дела «Властилина», «Сэкая», «Русского дома «Селенга» и многих других, в которых речь шла о средствах, которые бесследно исчезнуть не могли в принципе.

Если же утраченные деньги найдены не будут, ситуацию можно рассматривать как продолжение старой советской традиции, когда в случаях хищений в качестве пострадавшего всерьез рассматривалось только государство и лишь в этом случае принимались реальные меры по обнаружению и возврату похищенных средств. К человеку же, ставшему жертвой мошенника, относились как к жертве собственных ошибок, за которые он сам и должен расплачиваться. Это пренебрежительное отношение к личности особенно ярко проявлялось в совершенно несоизмеримых сроках наказаний, предусмотренных УК СССР за хищение государственной и частной собственности.

Поэтому «посадка» Грицанова отнюдь не решит главную проблему этого процесса. Ведь задача нормальной правовой системы заключается в восстановлении status-quo там, где право было нарушено. В данном случае это означает обнаружение похищенных Грицановым средств и возврат их потерпевшим.

Поиск решений может коснуться

Компания Ксорекс-Сервис — это комплексный выбор компьютерной и оргтехники мировых производителей:

- копируемые аппараты RANK XEROX, MITA;
- серверные платформы ASUSTeK; ■ компьютеры Favourite;
- винчестеры QUANTUM, MAXTOR ■ комплектующие A-Trend, ASUSTeK; ■ мониторы CTX, Samsung; ■ принтеры Canon, Xerox, MITA ■ системы охранно-пожарной сигнализации DSC, Kantech.

Высококласная техника требует соответствующего Сервиса, поэтому качество «брендов» компания Ксорекс-Сервис дополняет опытом собственных высококвалифицированных специалистов.

Хорошо идут дела, Когда Механизм Вашего бизнеса выверен и отлажен Мастером

пр. Машерова, 23, тел. 226 08 30, 223 32 29 XOREX SERVICE COMPANY

EXSES

ФУТБОЛ

ПОСЛЕДНИЙ КУБОК СТОЛЕТИЯ

По случаю открытия чемпионата мира на улицах Парижа прошел грандиозный праздник, главными героями которого стали четыре 20-метровые куклы, начиненные электроникой, каждая из которых представляла свой континент — Европу, Америку, Азию и Африку. Их сопровождали «инопланетяне» в самых причудливых нарядах. На организацию этого мероприятия было потрачено \$10 млн.

Несмотря на то, что обеспечению безопасности французы уделили особое внимание и за 13 месяцев до начала чемпионата подписали договор между МВД Франции и оргкомитетом, в котором четко расписаны все обязанности сторон, оградить Париж в момент грандиозного праздника от шотландских хулиганов все же не удалось. Без вмешательства полиции не обошлось, пришлось утихомиривать болельщиков, разбушевавшихся еще до начала матчей.

На всех спортивных объектах чемпионата созданы две зоны безопасности. Первая, т.н. зона CFO — стадион и подступы к нему, вторая — зона госбезопасности — охраняется государством. Для обеспечения безопасности, контроля потока болельщиков и организации медпомощи выделено 100 млн франков. Каждый день силам местной полиции, жандармерии и службам по оказанию первой помощи помогают 5 тыс. человек из республиканских отрядов безопасности, 110 врачей и медсестер. Впервые при организации чемпионата будут работать специальные группы, которых во Франции называли «стадионщиками». Из

расчета 1 стадионщик на 100 зрителей. Они будут следить за порядком на подступах к стадионам.

Все города, принимающие игры чемпионата, объединились в «клуб десяти» и подготовили обширную культурную программу для сотен тысяч туристов и болельщиков. Их ожидают балетные спектакли, танцевальные и карнавалы, разнообразные музейные экспозиции, архитектурные раритеты, парад монгольских фехтовальщиков, турнир по флорентийскому calcio storico (смесь элементов футбола, регби и борьбы), детский чемпионат мира по футболу, музыкальные, театральные и хореографические фестивали, праздник вина, водные сражения, представления уличных театров, встречи в литературных кафе, международная встреча болельщиков-коллекционеров, турнир по «пляжному футболу», пиротехнические представления, концерты симфонической и народной музыки, фольклорный каталонский праздник, космический городок и «Аэроспасяль» — центр космических исследований, выставка работ художников и архитекторов стран Азии, костюмированное шествие «Карнавалкада». Внушительную спортивную и культурную программу ХУИ Кубка мира по футболу предлагается завершить грандиозным концертом трех теноров. Если все будет идти по плану, то 10 июля на Марсовом поле сотни тысяч зрителей смогут увидеть Лучано Паваротти, Пласидо Доминго и Луиса Каррера на гигантских экранах, установленных у Эйфелевой башни.

Любовь к футболу объединяет

ЕЛЕНА ДАНЕЙКО

Начался последний в этом столетии XVI чемпионат мира по футболу. До 12 июля внимание всех футбольных болельщиков будет приковано к 10 французским городам, где пройдут игры чемпионата, — средиземноморскому Монпелье, розовой Тулузе, столице французских вин Бордо, многонациональному Марселю, столице галлов Лиону, вотчине герцогов Нанту, гостеприимному Ленсу, родине «зеленых» Сент-Этьену, Сен-Дени и столице мира Парижу.

европейцев, американцев, африканцев и азиатов. Она не знает ни религиозных, ни философских, ни каких бы то ни было других различий. 10 стадионов примут 2,5 млн болельщиков, из которых 800 тыс. — иностранцы.

37 млрд телезрителей начали следить не только за играми чемпионата, но и за тем, что происходит во «внеигровое» время. 6 тыс. тележурналистов от 180 телекомпаний и 130 радиостанций и 4500 корреспондентов печатных СМИ начали свой рассказ о последнем в нынешнем столетии чемпионате мира по футболу. Техническая поддержка телекомпаниям и радиостанциям, командировавшим своих представителей для освещения игр Кубка, осуществляется под руководством генерального директора государственной телекомпании France-3 Филиппа Леврие.

Впервые в истории международных спортивных соревнований для показа игр Кубка используется только цифровое телевидение. На каждом стадионе установлено не менее 17 цифровых камер и передвижных операторских станций. При необходимости их число будет увеличено за счет дополнительных камер национального теле-

леведения стран-участниц каждой встречи.

Благодаря зарегистрированному в мае минувшего года адресу в Интернете любители футбола могут очутиться за кулисами чемпионаты и не только получить самую последнюю информацию о ходе встреч, но и поближе познакомиться со всеми 704 футболистами 32 соревнующихся команд.

Подготовка к проведению XVI Кубка мира по футболу началась в 1989 году, когда Французская футбольная ассоциация при поддержке Франсуа Миттерана создала комитет, который подготовил и представил на рассмотрение ФИФА проект проведения нынешнего чемпионата во Франции. В июле 1992 года этот проект победил соперничавший с ним марокканский. Сопредседатели оргкомитета — бывший президент Французской федерации футбола Фернан Састр и самый известный в мире французский футболист Мишель Платини — привлекли к работе по проведению чемпионата 12 тыс. добровольцев. Оргкомитет, состоявший несколько лет назад из 10 человек и снимавший небольшое помещение на Елисейских полях, занимает сегодня несколько этажей огромного здания на набережной Сены и имеет свои представительства во всех городах, где пройдут встречи Кубка.

Для реализации проекта была создана межминистерская группа, обеспечившая ввод в эксплуатацию новых линий метро и железнодорожных маршрутов и строительные работы на стадионах. По предварительным расчетам,


bonjour 98
La France accueille le monde

на организацию и проведение Кубка потребовалось порядка 9,4 млрд франков (\$1,6 млрд). Львиную долю расходов взяло на себя государство, местные административные органы и государственные предприятия — 5,4 млрд франков (\$900 млн). Существенный вклад в подготовку внесли и частные предприятия.

Стремление выглядеть в глазах всего мира страной динамичной и современной обошлось недешево. Из потраченных 9,4 млрд франков 6,7 млрд франков (\$1,1млрд) израсходовали на спортивные сооружения, дорожное строительство и транспортное обслуживание, а 2,7 млрд франков (\$450 млн) — составили административные расходы Французского организационного комитета (CFO).

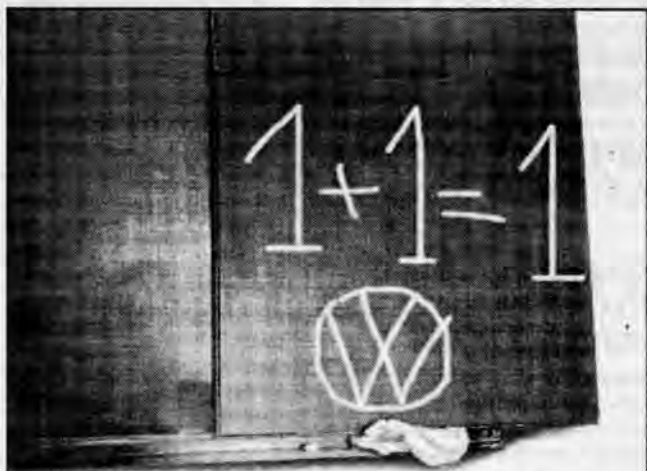
Строительство одного только стадиона в Сен-Дени, рассчитанного на 80 тыс. зрителей обошлось государственной казне в 4,2 млрд франков (\$700 млн). Государственный и местные бюджеты выделили около 1,2 млрд франков (\$200 млн) на модернизацию восьми стадионов.

Директор CFO Жак Ламбер отмечает, что «орекomitee поставил перед собой задачу не только обеспечить самоокупаемость, но и заработать прибыль. И с этой задачей успешно справляется. Предполагается, что вырученная от продажи билетов сумма составит по-

рядка 1,4 млрд франков, или \$150 млн долларов. Немалый доход принесет и продажа товаров с символикой Кубка — предположительно 900 млн франков, или 150 млн долларов».

В подготовке Кубка приняли участие 45 французских и иностранных компаний, национальных и транснациональных компаний. В их числе официальные партнеры кубка: Adidas, Canon, Coca-Cola, Fudjifilm, Gillete, JVC, MasterCard, McDonald's, Opel, Philips, Snickers. Кроме того, официальными партнерами оргкомитета стали: Credit Agricole, Danone, EDS, France Telecom, Hewlett Packard, La Poste, Manpower, Sybase. Постоянные поставщики товаров и услуг — Air France, Yves Saint-Laurant, Michelin, Nestle.

Многие предприятия усиленно готовились к Кубку и выпустили массу разнообразных товаров с эмблемой чемпионата — от галстуков до собачьих поводков и покрывал. Всего лицензию на их производство получили 150 фирм, 80 из которых — французские. В этой области зафиксирован своеобразный рекорд: выпущено более 400 наименований товаров с эмблемой Кубка. Несмотря на то, что предполагаемая выручка от их продажи составит порядка 1,3 млрд, сегодня никто не берется делать прогнозы о прямых и косвенных последствиях футбольного Кубка для экономики Франции.



Новая арифметика от Volkswagen

Вам нужен просторный микроавтобус, и элегантный, маневренный автомобиль.

Один плюс один - это два.

Volkswagen предлагает новую арифметику.

Один плюс один - это один.

Volkswagen "SHARAN" – это новый подход к вашей жизни.

НАШ ПОДАРОК К ПРАЗДНИКУ

ГОРОДА купив "Sharan" **15** июля
Вы экономите **от 1300 до 1900** у.е.



Дилеры:

- "Автохаус Атлант-М" Минск, ул. Машиностроителей, 28 а, тел. (017) 246-68-90, 214-11-49.
- "Сабари": Минск, ул. Казинца, 21/2, тел. (017) 278-06-55, 278-81-72.
- "Атлант-М-Брест": (0162) 20-09-49.
- "Испал": Мозырь, тел. (02351) 4-19-02.



Календарь матчей

	Сен-Дени Бразилия Шотландия	Париж	Ленс	Лион	Сен-Этьен	Марсель	Монпелье Марокко Норвегия	Тулуза	Бордо	Нант
10 Jun	17.30						21.00			
11 Jun								Камерун Австрия 21.00	Италия Чили 17.30	
12 Jun			Сауд.Аравия Дания 17.30			Франция ЮАР 21.00	Парагвай Болгария 14.30			
13 Jun	Нидерланды Бельгия 21.00			Корея Мексика 17.30						Испания Нигерия 14.30
14 Jun			Ямайка Хорватия 21.00		Югославия Иран 17.30			Аргентина Япония 14.30		
15 Jun		Германия США 21.00		Румыния Колумбия 17.30		Великобрит. Тунис 14.30				
16 Jun									Шотландия Норвегия 17.30	Бразилия Марокко 21.00
17 Jun					Чили Австрия 17.30		Италия Камерун 21.00			
18 Jun	Франция Сауд.Аравия 21.00							ЮАР Дания 17.30		
19 Jun		Нигерия Болгария 17.30			Испания Парагвай 21.00					
20 Jun						Нидерланды Корея 21.00			Бельгия Мексика 17.30	Япония Хорватия 14.30
21 Jun		Аргентина Ямайка 17.30	Германия Югославия 14.30	США Иран 21.00						
22 Jun							Колумбия Тунис 17.30	Румыния Великобрит. 21.00		
23 Jun	Италия Австрия 18.00				Шотландия Марокко 21.00	Бразилия Норвегия 21.00				Чили Камерун 18.00
24 Jun			Испания Болгария 21.00	Франция Дания 18.00			Нигерия Парагвай 21.00	Сауд.Аравия ЮАР 18.00		
25 Jun		Бельгия Корея 18.00			Нидерланды Мексика 18.00		Германия Иран 21.00			США Югославия 21.00
26 Jun	Румыния Тунис 21.00		Колумбия Великобрит. 21.00	Япония Ямайка 18.00					Аргентина Хорватия 18.00	
27 Jun		1 место гр.А, 2 место гр.В 21.00				1 место гр.В, 3 место гр.А 18.30				
28 Jun	1 место гр.Д, 2 место гр.С 21.00		1 место гр.С, 3 место гр.Д 18.30							
29 Jun							1 место гр.В, 3 место гр.В 18.30	1 место гр.В, 2 место гр.В 21.00		
30 Jun					1 место гр.А, 2 место гр.Г 21.00				1 место гр.Г, 2 место гр.Г 18.30	
1 Jul	1/4 финала 16.30									1/4 финала 21.00
2 Jul				1/4 финала 21.00						
3 Jul						Полуфинал 1 21.00				

RELAX

TOYOTA НАМЕРЕНА ОТКРЫТЬ АВТОПАРК

Отдел новостей компаний

Компания Toyota, японский автопроизводитель, объявила о своем вторжении на и без того переполненный японский рынок тематических парков отдыха и планирует инвестировать ¥ 15 млрд (\$109 млн) в возведение автомобильного тематического парка в Токио, который откроется в будущем году.

Toyota надеется, что этот парк, в котором будет масса выставок и аттракционов, имеющих отношение к автомобилям прошлого, настоящего и будущего, сможет привлечь 3 млн посетителей в год. Парк станет частью торгово-развлекательного комплекса, который будет возведен консорциумом торговых и строительных компаний, и обойдется в почти ¥ 50 млрд.

Следует отметить, что японцы с большим энтузиазмом посещали тематические парки отдыха в последнее десятилетие, однако Toyota неизбежно столкнется с конкуренцией со стороны все возрастающего количества других аттракционов, строительство которых планируется или уже осуществляется. Да и количество посетителей тематических парков в Японии в последнее время начало падать. Так, токийский Disneyland в прошлом году посетили 16,7 млн человек, что на 3,9% меньше по сравнению с предыдущим годом, а

имеющий голландскую тематику парк Huis Ten Bosch вблизи Нагасаки привлек 4,1 млн посетителей (2,9%-ное снижение).

Однако стремительное строительство в Японии все новых аттракционов продолжается. Среди других крупных проектов в этой сфере — возведение кинопарка в городе Осака компанией Universal Studios, который должен открыться в 2001 году. Он обойдется в более чем ¥170 млрд и, как ожидается, сможет привлечь 8 млн посетителей в год. Другой парк — Tezuka Osamu World, основанный на классической японской тематике, откроется в 2003 году. На его возведение уйдет ¥300 млрд, и рассчитан он на 10 млн посетителей в год. Токийский Disneyland также расширяется за счет DisneySea — аттракциона с океанической тематикой, который откроется в 2001 году в предвкушении 10 млн посетителей в год и обойдется в более чем ¥ 330 млрд.

АВТОНОВОСТИ

ПРЕМЬЕРА НОВОГО ГРУЗОВОГО ПИКАПА MAZDA СОСТОЯЛАСЬ В ТАИЛАНДЕ

Отдел новостей компаний «БДГ»

«Мазда Мотор Корпорэшн» объявила, что новый грузовой пикап «Мазда» серии «В», предназначенный для Таиланда и собирающийся там был впервые представлен на 19-м международном моторшоу в Бангкоке. Поставки новой «Мазды» В-серии дилерам Таиланда начнутся этой осенью.

Долгосрочное соглашение «Мазда» по производству качественных автомобилей для потребителей Таиланда датируется 1950 годом. С этого времени торговая марка «Мазда», представленная широким спектром моделей, стала популярной у потребителей Таиланда благодаря качеству, надежности и экономичности. Новый грузовой пикап серии «В» продолжает эти традиции и займет почетное место среди широкого спектра автомобилей, представленного на автомобильном рынке Таиланда.

Разрабатывая новое поколение пикапов, «Мазда» сконструировала «мощный седано-подобный грузовик» для удовлетворения потребностей водителей в городских и внедорожных условиях Таиланда.

Массовое производство нового грузового пикапа серии «В» начнется в середине этого года компанией «Автоальянс» (Таиланд).

РОЛЛЕТЫ
от ДЕКОРАТИВНЫХ до пуленепробиваемых
т/ф 232-24-64, 231-94-13

Частная педагогическая система
ПРИГЛАШАЕТ ДЕТЕЙ НА ОТДЫХ В Болгарию (Золотые пески)
* полное сопровождение педагогов лицей
* заезды с 17 июня
* 2 недели
* 299 у.е.
* поезд
СОЧЕТАЙТЕ ОТДЫХ С РАЗВИТИЕМ!
Контактные телефоны: (017) 222 30 03, 222 30 09
Лицензия № 83 выд. Министерством образования РБ 28.09.95, до 01.08.2000

МИРОВЫЕ РЫНКИ

«БУМАЖНЫЙ» ПЕРЕДЕЛ

Отдел новостей компаний «БДГ»

Предстоящее слияние шведской Stora и финской Enso, двух ведущих европейских лесопромышленных компаний, стало сигналом ускорения процесса консолидации в международной бумажной отрасли.

Объединенная компания обойдет американскую группу International Paper и станет крупнейшим в мире производителем бумаги и доски с общими объемами производства в более чем 12 млн тонн в год. Однако эта сделка (первая в своем роде среди ведущих финских и шведских промышленных групп), по всей вероятности, станет лишь началом бурного периода слияний и приобретений внутриданного сектора. В отличие от других отраслей мировое производство бумаги и бумажно-древесной массы остается фрагментированным —

на долю пяти крупнейших производителей приходится лишь 13% от общемировых объемов производства. В других сферах, таких как автомобилестроение или авиационно-космическая отрасль, доля первой «пятерки» в общем производстве достигает 40%.

Несомненно, конкуренты, такие как UPM-Kymmene, крупнейший производитель бумаги в Европе, не станут просто так мириться с тем, что Enso и Stora извлекают немалые выгоды из объединения своей финансовой мощи внутри бумажной отрасли, которая отличается высокими ин-

КРУПНЕЙШИЕ МИРОВЫЕ ПРОИЗВОДИТЕЛИ БУМАГИ И ДОСКИ

Компания	Страна	млн. тонн в год
International Paper	США	10
Jefferson Smurfit	Ирландия	8,0
UPM/Kymmene	Финляндия	8,0
Enso	Финляндия	6,5
Stora	Швеция	6,4
Oji paper	Япония	6,3
Georgia Pacific	США	6,2
SCA	Швеция	5,2
Stone Container	США	5,1
Champion International	США	5,0

вестиционными расходами. UPM-Kymmene уже проявила свои международные амбиции, приобретя Blandin Paper — одного из ведущих в Северной Америке производителей журнальной бумаги. Она также заключила многообещающий альянс с сингапурской компанией Asia Pacific Resources International.

Однако объединение Stora-Enso станет, с точки зрения аналитиков бумажной отрасли, чем-то значительно более важным и далеко идущим. Ведь объединенная группа будет занимать лидирующие позиции в производстве большинства сортов бумаги (особенно — журнальной бумаги со специальным покрытием). Сле-

дует тем не менее отметить, что компания Stora, один из старейших промышленных холдингов шведской империи Wallenberg, нуждается в некоторой реструктуризации. В 90-е годы она спустилась в табели о рангах европейской бумажной отрасли с 1-й на 3-ю позицию, уступив своим финским соперникам — UPM-Kymmene и Enso.

от "Магоны"
Композиции
Букеты
Фито-дизайн
262-14-17; 216-13-22

Внимание!
Подписка '98

Уважаемые господа!
ЗАО "Белорусская деловая газета"

Принимает подписку от граждан и предприятий на следующие периодические издания:

- ☐ "Белорусская деловая газета" 70 000 руб.
- ☐ "Белорусский рынок" 36 000 руб.
- ☐ "Белорусская газета" 36 000 руб.
- ☐ "Национальная экономическая газета" 107 000 руб.
- ☐ "Портфель бухгалтера и аудитора" 540 000 руб.
- ☐ "Имя" 35 000 руб.
- ☐ "Автобизнес" 60 000 руб.

Желающие могут оформить у нас подписку в любой день и с любого номера. Издания доставляются курьером по указанному Вами адресу.

Прислать подписку производится по адресу:
ул. Интернациональная 11а, телефон/факс: 226-87-99

интел ВНЕОКУРС УСКОРЕННОГО ИЗУЧЕНИЯ ИНОСТРАННЫХ ЯЗЫКОВ

У СЕКРЕТНЫХ АГЕНТОВ ЦРУ И КГБ НА ИЗУЧЕНИЕ ИНОСТРАННОГО ЯЗЫКА УХОДИЛО НЕСКОЛЬКО ДНЕЙ благодаря методу, основанному на эффекте бессознательного восприятия **25 - го кадра.** 24 кадра в секунду (именно с такой скоростью движется киноплёнка) мы видим и воспринимаем осознанно, **25 - й бессознательно,** но заложенная в нём информация откладывается в подкорке, что делает процесс запоминания значительно эффективнее. За несколько десятков часов усваивается информация, на накопление которой раньше уходили годы. Теперь и вы выбираете этот метод, так как он, получив название Intel, стал доступен всем и не требует ни зубрежки, ни сверхъестественных усилий. Пользуясь набором видео- и аудиокассет, вы самостоятельно занимаетесь: сначала просматривая иностранные слова на высокой скорости, затем прослушивая их в нормальном темпе. Результат - запоминание **6000 слов и выражений за 6-7 часов** занятий, отнюдь не ставших тяжким трудом.

Консультации по адресу: г. Минск, пр. Ф. Скорины, 11, 2-й этаж, офис 241 (гостиница "Минск").
Телефоны в Минске: (0172) 20-34-05, 20-08-05;
Гомель: (0232) 65-02-48; Брест: (0162) 26-30-41;
Гродно: (01622) 6-20-62.

Курьерская
ДОСТАВКА
Ваших
рекламных листовок;
буклетов; каталогов
226 87 99
Отдел доставки ЗАО "БДГ"

ОТДЫХ, ВИЗЫ, ИММИГРАЦИЯ
КАНАДА США
ОТДЫХ - ГРЕЦИЯ, ИТАЛИЯ, МАЛЬТА, ТУРЦИЯ, БИЛЕТЫ
Франция, Шенген, Литва, Великобритания, Канада, США, Мальта, Недорого в Европу
ПЕЧЕНИЕ ПСОРИАЗА И АРТРИТОВ В ИЗРАИЛЕ
Тел. (017) 236-49-24, 236-74-11

Компьютерный столик-то без чего компьютер неполноценен.
Пора привыкнуть к тому, что компьютерный столик такая же необходимая составляющая компьютера как, например, принтер или мышка. А вот почему, давайте разберемся!
Во-первых, в современных компьютерных столиках учтены все нормы эргономики, что позволяет работать с максимальным удобством и минимальным утомлением.
Во-вторых, среди подростков наблюдается повальное увлечение компьютерами, они часами не отрываят глаз от экрана монитора. Только компьютерный столик позволяет снизить нервные перегрузки и сберечь зрение, избежать переутомления и сохранить здоровье.
В-третьих, значительная экономия места, что очень важно дома и маловажно в офисе. В-четвертых, большое разнообразие моделей позволяет подобрать оптимальный вариант как по дизайну, так и по цвету (черный, серый, персиковый, под дуб и сосну), который идеально впишется в домашний или офисный интерьер. Одновременно в фирме "Фаловер" вы можете приобрести удобные кресла и стулья для руководства, персонала, а также для посетителей. По ценам одним из самых низких в городе. Подробная информация по телефону (017) 234-12-10, 210-14-62. Если хотите, чтобы позвонили вам, пейджер: 211-85-85 абонент 2160.

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА № 44(475) 15.06.98
Главный редактор **Петр МАРЦЕВ**
Первый заместитель гл. редактора **Светлана КАЛИНКИНА**
Заместитель гл. редактора **Павел ШЕРЕМЕТ**
Заместитель гл. редактора **Валентин ЖДАНКО**
© БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА июнь 1998 г.
Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство № 554, от 04.12.92г., 31.05.95г., № 561, от 02.07.96г.
Редакция может публиковать материалы, отражающие только мнение их авторов, в порядке обсуждения. Перепечатка - только со ссылкой на "Белорусскую деловую газету". Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений.

Учредитель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
Издатель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
Рекламная служба: **Нина ШТРИК, Наталья ИМШЕНЕЦКАЯ, Виктория СТАШЕВСКАЯ**
Отдел спецпроектов: **Михаил ОРЛЕЦКИЙ**
Компьютерный выпуск: **Сергей ОСИПЦОВ**
Адрес редакции: **220088, Минск, ул. Первомайская, 18**
Телефон: **(017) 236-50-51, 236-80-88**
Факс: **(017) 236-53-62**
E-mail: **edit@workpr.minsk.by; edit@bdg.belpak.minsk.by**
WWW: **http://www.bdg.minsk.by**
Размещение рекламы: **тел./факс: (017) 223-85-88**
Отдел распространения: **тел./факс (017) 226-87-99**
Отпечатано с диапозитивов в типографии ЧП "Меджик", г. Минск, ул. В. Хоружей, 13
Тираж **20 000**
1-й завод **10 500**
Цена **договорная**
Заказ **716**
Подписано в печать **13.6.98 в 16.00**
Подписной индекс **63879**
Выходит 2 раза в неделю